

ЭКОНОМИКА СТРАН ДРЕВНЕГО МИРА

1. Экономика первобытного общества.
2. Формирование ранних цивилизаций.
3. Экономические системы стран Древнего Востока.
4. Экономика Древней Греции и Древнего Рима.

Экономика первобытного общества

Под *первобытным обществом* понимается совокупность социальных систем, которые существовали в различных уголках Земного шара со времени выделения человека из животного мира до времени формирования элементов цивилизации (государство, развитая социальная структура, города, письменность).

Периодизация истории человечества на стадии первобытного общества довольно сложна. Известно несколько вариантов. Чаще всего пользуются археологической схемой. В соответствии с ней история человечества делится на три больших этапа в зависимости от материала, из которого изготовлялись основные орудия труда:

каменный век: 2,5 млн. лет тому назад – конец III тысячелетия до н.э.;

бронзовый век: конец III тысячелетия – начало I тысячелетия до н.э.;

железный век: с начала I тысячелетия до н.э.

Последние два этапа связаны с формированием цивилизации и государственности. Хронологически история первобытного общества совпадает с каменным веком. В нем можно выделить три периода:

1) **палеолит** (древний каменный век): 2,5 млн. – 12 тыс. лет до н.э.;

2) **мезолит** (средний каменный век): 12–8 тыс. лет до н.э.;

3) **неолит** (новый каменный век): 8–3 тыс. лет до н.э.

Начало **палеолита** относится к периоду примерно 2,7-2,5 млн. лет назад, когда предки современных людей, живших еще в условиях животного стада, впервые начали изготавливать примитивные каменные орудия труда. На протяжении практически всего палеолита происходил процесс *антропосоциогенеза* – формирования человека как социального существа. Выделяют следующие формы эволюции человеческих существ:

- архантропы (1,6 млн. – 300 тыс. лет назад);

- палеоантропы (300 – 40 тыс. лет назад);

- *Homo sapiens* (человек разумный) (сформировался около 40 тыс. лет назад).

Уже у архантропов появляются зачатки общественных отношений, когда возникают первые запреты, направленные на ограничение биологического пищевого инстинкта, и возникает требование делиться добычей со всеми членами коллектива. В соответствии с этим можно говорить о начале формирования экономики первобытного общества, так как складываются понятия о коллективной собственности на средства и продукты труда.

У различных племен и народов появление определенных форм труда и общественной жизни происходило в разные периоды. Вместе с тем для всех первобытных обществ характерно наличие ряда *общих черт*:

- *низкий уровень развития производительных сил и их медленное совершенствование;*
- *коллективное присвоение природных ресурсов и результатов производства;*
- *высокий уровень социального равенства.*

В палеолите главными видами хозяйственных занятий людей были охота, собирательство и рыбная ловля. Такой тип хозяйства называется *присваивающим* – оно отличалось тем, что человек преимущественно пользовался природными ресурсами, производя лишь те средства труда, которые были необходимы для присвоения природных благ. Люди эпохи палеолита использовали различные орудия труда из камня, дерева, кости, необходимые для ведения хозяйственной деятельности (рубила, скребки, резцы, копья и др.). Уже архантропы овладели огнем. В конце эпохи палеолита люди научились сооружать жилища из дерева, костей и шкур крупных животных, а также использовать в качестве жилища крупные пещеры. Они вели в основном кочевой образ жизни, и поэтому жилища имели временный характер.

В плане социально-экономической организации палеолитического общества следует выделить два этапа:

- *праобщина* (существовала у архантропов и палеоантропов);
- *родовая община* (появляется у человека разумного) – представляет собой коллектив близких родственников, восходящий к единому предку; в родовой общине появляется обычай экзогамии – обязательного брака с представителями другого рода.

В палеолите существовала коллективная собственность общины на средства и продукты производства. Какое-либо социальное неравенство отсутствовало.

На территории современной Беларуси первые следы деятельности человека датируются около 100-40 тыс. лет назад. Первые палеолитические стоянки около д. Бердыж и Юровичи на юге Беларуси относятся к периоду 26 и 23 тыс. лет назад.

Период *мезолита* характеризуется усложнением производственной деятельности в рамках присваивающего хозяйства. Крупнейшими достижениями этого периода были изобретение каменного топора и лука. Люди научились делать силки, сети, изгороди и охотничьи ловушки, гарпуны, рыболовные сети, долбленые лодки. Новые технические достижения привели к тому, что увеличился продукт, производимый людьми. С одной стороны, это привело к тому, что люди стали постепенно переходить к оседлому образу жизни. С другой стороны, у отдельных родовых общин стали появляться излишки производства в виде пищи, орудий труда и иных предметов, которые можно было использовать для обмена с другими общинами в форме даров (некоторые ученые

рассматривают дарообмен как важный фактор первобытной экономики). Способность приносить дар выступала как показатель престижа рода и его наиболее удачливых и трудолюбивых представителей, вносящих наибольший вклад в создание материальных ценностей.

Следует отметить, что в период мезолита вся территория Беларуси была заселена древними охотниками и собирателями.

Неолит характеризуется завершением перехода к высшим формам присваивающего хозяйства и переходом к **производящему хозяйству**, основанному на производстве человеком материальных благ, необходимых для его жизни и деятельности. Данный переход получил название **неолитической революции**, в результате которой ведущими сферами производственной деятельности стали *земледелие* и *животноводство*.

Раньше всего неолитическая революция произошла на Ближнем Востоке – в X тыс. до н.э. Первые очаги земледелия обнаружены на территории Египта, Палестины, Малой Азии, Месопотамии, Ирана, южной части Средней Азии. Преобладали подсечно-огневое и матыжное земледелие. Земля вскапывалась деревянными палками и мотыгами; жатва производилась серпами с кремневыми лезвиями; зерна растирались на каменной плите или в зернотерке. В период неолита люди освоили практически все известные в настоящее время сельскохозяйственные культуры. Были одомашнены овцы, свиньи, козы, коровы.

Главным средством для изготовления орудий труда в неолите оставался камень. Значительно увеличивается количество и качество орудий труда – возникают технологии шлифования, пиления и заточки камня; люди научились изготавливать плоты, лодки, сани, лыжи, строить жилища, загороди, загоны. Основным способом добычи кремня был его сбор на поверхности, чаще всего в речных долинах. Более совершенным, но и более трудоемким способом была его разработка в шахтах. Таким образом, в отдельных местностях возникли зачатки горного дела. Примером являются Красносельские шахты на территории современной Гродненской области.

В эпоху неолита появляются еще два важных культурных достижения:

- возникновение *гончарного дела* – первоначально керамика была лепной, с IV тыс. до н.э. появляется гончарный круг;
- появление *ткачества*.

Изменения в производительных силах привели к ряду социальных изменений:

- увеличивается совокупный продукт, производимый людьми, что приводит к улучшению качества жизни и созданию излишков производства;
- общины земледельцев переходят к оседлому образу жизни; в неолите возникают даже крупные поселения с населением до 10 тыс. человек, которые можно считать *протогородами* (среди первых таких протогородов следует упомянуть *Чатал-Гуюк* на территории современной Турции, *Иерихон* в Палестине – VIII-VI тыс. до н.э.);

- происходит разрастание родовых общин, отдельные роды, имеющие общее происхождение, создают более крупные социальные общности – племена;

- в рамках родовых общин происходит выделение отдельных семей, включающих в себя родственников 2-4 ближайших поколений; наряду с коллективной собственностью общины на землю возникает индивидуальная собственность отдельных семей на средства и продукты труда, появляются более богатые и бедные семьи;

- формируется межобщинный и межплеменной обмен продуктами труда, первоначально в форме дарообмена, затем в форме натурального товарообмена.

Таким образом, неолитическая революция создала в рамках первобытной экономики условия для социального и имущественного расслоения и тем самым для разложения самих основ первобытного общества.

Вместе с тем в различных регионах социально-экономические процессы в период неолита протекали по-разному. На территории современной Беларуси период неолита охватывает V-III тыс. до н.э. Характерно, что земледелие и животноводство в данный период не получили здесь существенного распространения, но в то же время достигло своего расцвета присваивающее хозяйство, зафиксировано возникновение гончарства и ткачества.

Формирование ранних цивилизаций

Неолитическая революция создала толчок к развитию производительных сил и разложению первобытных социальных структур. В конце эпохи неолита в наиболее развитых земледельческих регионах (Ближний Восток, Индия, Китай) начинается использование металла в качестве материала для изготовления орудий труда. Первым подобным металлом стала медь. Медь имела важное преимущество – медное орудие можно было починить, а каменное приходилось делать заново. В Чатал-Гуюке уже на границе VII-VI тыс. до н.э. научились выплавлять медь из руды и начали применять её для изготовления украшений. В VI-V тыс. до н.э. медные орудия труда появляются в Месопотамии, Египте, на Балканах, в Индии и Китае. В IV-III тыс. до н.э. в указанных регионах медные орудия труда получают широкое распространение, но по-прежнему преобладают каменные. Данный период получил название *энеолит* (медно-каменный век).

В IV-III тыс. до н.э. на Ближнем Востоке люди научились выплавлять из меди и олова бронзу. Благодаря своим качествам бронзовые орудия труда стали вытеснять каменные – начинается *бронзовый век*. На Кавказе, в Малой Азии, Балкано-Карпатском регионе складываются крупные центры бронзовой металлургии. Благодаря процессам межплеменного обмена бронзовые орудия труда широко распространяются в различных регионах Азии, Европы и Северной Африки.

Переход к изготовлению металлических орудий труда позволил увеличить производимый обществом продукт, что сопровождалось рядом новых явлений в социально-экономической жизни:

- формирование на основе родовой *территориальной общины* – объединения земледельцев и скотоводов, в основу которого были положены не кровно-родственные связи, а общее место поселения; территориальная община состояла из ряда отдельных моногамных семей, которые сообща владели землей, но в то же время индивидуально пользовались ее отдельными участками, а также самостоятельно распоряжались средствами и продуктами труда;

- кризис родо-племенных отношений, усиление социального расслоения, доминирование наиболее богатых и влиятельных родов и племен;

- выделение ремесла и торговли в самостоятельные виды деятельности, появление первых *городов* (от протогородов города отличаются тем, что они представляли собой преимущественно ремесленно-торговые поселения);

- усиление политической власти старейшин и вождей племен, возникновение социальной иерархии;

- эскалация вооруженных конфликтов между различными племенами и союзами племен, установление военно-политического господства одних племен над другими;

- возникновение ряда форм экономической эксплуатации человека человеком – рабство, кабальничество.

В условиях разложения родо-общинных отношений складывается такая форма социально-политического устройства как *военная демократия*. В соответствии с ней верховная власть в племени принадлежала собранию взрослых мужчин, способных носить оружие.

В то же время постепенно всё более усиливалась власть военных вождей, опиравшихся на дружины профессиональных воинов. На этой основе происходит формирование *вождеств* – социально-политических образований, включающих в себя несколько общин, объединенных под властью вождя. В вождествах власть по сути захватывается вождем и дружиной профессиональных воинов, которые передают свой господствующий статус по наследству. Необходимость укрепления своей власти над подчиненными общинами, а также организации военной обороны привела к формированию в вождествах административного аппарата для управления обществом на определенной территории. Таким образом, происходит превращение вождеств в *государства*, которые представляют собой аппарат принуждения общества в интересах правящей социальной группы.

Самые ранние государства возникают в IV-III тыс. до н.э. в Месопотамии, Египте, Малой Азии, Индии и Китае. Формирование государственности сыграло важную роль в истории мировой экономики.

Вместе с тем следует отметить, что наступление бронзового века и связанные с ним социально-экономические процессы у различных народов происходили неравномерно. На территории современной Беларуси

бронзовый век начинается на рубеже III-II тыс. до н.э. в связи с приходом кочевых индоевропейских племен. Индоевропейцы принесли с собой навыки подсечно-огневого земледелия, животноводства, изготовления керамики при помощи гончарного круга, повозок. Бронзовые изделия на землях Беларуси были немногочисленными (в основном предметы роскоши и оружие), поскольку основные центры древней металлургии находились достаточно далеко; в связи с этим в производстве продолжали преобладать каменные орудия труда. С приходом индоевропейских племен усиливается социальное и имущественное неравенство, однако, в целом сохраняется экономика, присущая первобытному обществу.

Экономические системы стран Древнего Востока

В IV-I тыс. до н.э. сложился ряд государственных образований на Древнем Востоке. К ним относятся государства, возникшие на Ближнем Востоке (Египет, Месопотамия, Малая Азия, Передняя Азия, Северная Африка), Среднем Востоке (Иран, Южный Кавказ, Средняя Азия), в Индии, Китае, Индокитае. Все данные государства сложились на землях с жарким климатом. Наиболее значительные государственные образования сформировались в долинах рек с плодородными наносными почвами: Нила, Тигра и Евфрата, Инда и Ганга, Хуанхэ и Янцзы. Теплый климат в сочетании с плодородными, легко обрабатываемыми почвами, возможность ее орошения позволяли получать значительные урожаи даже при низком агрокультурном и техническом уровне земледелия. Хозяйственную основу плодородных долин составляло *поливное (ирригационное) земледелие*, представлявшее собой соединение ирригационных сооружений и поливных работ с примитивной техникой обработки земли. Поэтому в данных регионах существовало в то время относительное материальное благополучие.

Социально-экономические системы в государствах Древнего Востока, несмотря на некоторые различия, в то же время имели ряд общих признаков:

1) ***Власть-собственность***: Власть в древневосточных государствах имела, как правило, неограниченный, деспотический характер. Она освящалась религией; зачастую правители отождествлялись со сверхъестественными существами. Оформление всевластия правителя привело к всеобщему признанию подданными верховной собственности носителя власти. Таким образом, понятие собственности не было отделено от понятия власти, верховный правитель одновременно являлся и верховным собственником всей земли и ее благ в государстве. Тем самым понятия государственной собственности и личной собственности правителя фактически отождествлялись, а частная собственность не имела значительного места в системе общественных отношений.

2) ***Жесткая социальная иерархия***: Все общество делилось на ряд социальных общностей, имевших различные права, возможности влияния на общественные процессы, уровень материального благосостояния. Привилегированный социальный статус имели военные и гражданские чиновники, назначаемые правителем, а также служители религиозного

культы (жрецы). В ряде случаев функции государственного управления, религиозного культа и военного дела совмещались в одних руках. Чиновники и жрецы выполняли различные административные, судебные функции, распоряжались отдельными участками земель, проведением общественных работ, следили за исполнением повинностей со стороны подданных. Часто многие должности чиновников передавались по наследству, что привело к формированию замкнутых правящих групп. В то же время чиновники являлись, как правило, лишь распорядителями земли и иного имущества от имени правителя, а не полноправными собственниками. Все чиновники целиком находились в зависимости от правителя, получая от него жалованье деньгами или натурой. Основную массу населения составляли представители различных территориальных общин (крестьяне, ремесленники, торговцы) (на Древнем Востоке отсутствовало принципиальное различие в правовом положении городского и сельского населения), находившиеся в зависимом положении по отношению к правителю, чиновникам и жрецам. В Индии социальная иерархия приняла наиболее жесткую форму в виде варн (каст), принадлежность к которым определялась по наследству.

3) **Отношения безусловного подданства между государством и общинами:** Со стороны крестьянских и городских общин отсутствовали какие-либо права при безусловном несении повинностей в пользу государства. Крестьянские общины считались пользователями земли, собственником которой являлся правитель. Взамен за пользование они были обязаны выплачивать различные подати, выполнять трудовые повинности при строительстве оросительных систем, дорог, а также грандиозных культовых и светских сооружений (например, пирамиды в Египте, башни в Месопотамии, Великая Китайская стена и т.д.). Аналогичные подати и повинности касались торгово-ремесленных городских общин. В данных условиях общинная организация превратилась в инструмент принуждения и контроля над рядовыми подданными со стороны государства.

4) **Централизованный характер экономики:** Массовые сельскохозяйственные и строительные работы, которым придавалась большая роль в древневосточных государствах (ремонт дамб, очистка каналов, регулирование последовательности многократного полива полей, полевые работы, связанные с режимом орошения, строительство грандиозных сооружений, дорог) могли функционировать только при постоянном контроле и управлении из единого центра и наличии, таким образом, мощного государственного аппарата. Регулярно проводились переписи населения и хозяйства, в основном для распределения трудовой повинности; централизованно распределялась основная масса произведенного продукта; чиновники учитывали урожай и количество скота; общинники, работавшие на ирригационных и строительных объектах, получали инструмент и провиант из государственных хранилищ; также существовали разветвленные ведомства по сбору податей.

5) **Второстепенная роль труда рабов в экономике:** Рабы, которые состояли преимущественно из пленников, захваченных во время ведения

войн, исполняли в основном обязанности слуг; иногда использовались в качестве ремесленников. В условиях избыточности трудовых ресурсов применение труда рабов в сельскохозяйственном производстве было бессмысленным.

б) **Низкий уровень развития торговли:** В условиях централизованной экономики основная масса продукции перераспределялась органами государственного аппарата. Товарообмен играл подчиненную роль, касаясь в основном дополнительных продуктов питания и предметов роскоши; преобладало *натуральное хозяйство*.

Тип экономики с указанными выше признаками получил в исторической литературе различные названия: ***азиатский способ производства, политаризм, восточный деспотизм***.

Огосударствление экономики, тотальная регламентация общественной жизни, ее бюрократизация были связаны с важнейшей чертой восточного общества – стремлением к стабильности и неизменности во всем: экономике, социально-культурной и политической жизни. В результате экономика почти не развивалась, постоянно воспроизводя прежние формы и отношения на протяжении многих веков. Основные черты восточного типа экономики сохранились и в Средние века.

Экономика Древней Греции и Древнего Рима

В отличие от стран Востока цивилизации на юге Европы сложилось несколько позже – на Балканском полуострове и на островах Эгейского моря первые государства возникли в конце III тыс. до н.э. Однако в конце II тыс. до н.э. они прекратили свое существование в результате завоевания указанных территорий племенами дорийцев, которые на то время еще не достигли уровня цивилизационного развития.

В XII-VIII вв. до н.э. на территории Древней Греции происходил процесс формирования предпосылок новой цивилизации. Важную роль в ускорении данного процесса имел переход к использованию в качестве основного металла для изготовления орудий труда железа. Тем самым начинается ***железный век***. Железные орудия труда являются более эффективными, чем бронзовые; к тому же материал для их изготовления более доступен. Таким образом, переход к железу стимулировал развитие экономики.

Экономическое развитие Древней Греции

VIII-II вв. до н.э. – это время существования ***древнегреческой цивилизации***. В отличие от стран Востока здесь не сложилось единого государства, а существовало множество самостоятельных городов-государств – ***полисов***. К VI в. до н.э. практически все полисы представляли собой ***республики***. В Древней Греции существовали две модели функционирования полисов:

– ***афинская***: вся власть принадлежит народному собранию, которое избирает всех должностных лиц и принимает важнейшие политические

решения; граждане полиса обладают личной и политической свободой (Афины, Коринф, Мегары, Милет, Родос и т.д.);

- **спартанская:** вся власть принадлежит узкому слою привилегированных лиц (аристократия); гражданские и политические свободы большинства населения существенно урезаны (Спарта, Аркадия, Беотия, Фессалия).

Различия политических систем во многом совпадали и с различиями в экономике. Для полисов с афинской моделью были характерны высокий уровень развития ремесла, товарно-денежных отношений, городов; полисы со спартанской моделью представляли собой, как правило, аграрные общества с преобладанием натурального хозяйства. Именно полисы с афинской моделью внесли основной вклад в формирование специфической древнегреческой экономической системы.

Следует выделить **основные признаки древнегреческой социально-экономической системы:**

1) **Античная форма собственности на землю:** Собственником выступал отдельный гражданин и в то же время гражданский коллектив в целом – каждый гражданин располагал земельным участком, на который государство обеспечивало ему право собственности; он мог продать, подарить, завещать свою землю, но только в пределах своего гражданского коллектива, только своим согражданам. Гражданский коллектив в целом как бы осуществлял верховный контроль за собственностью своих сограждан; он мог ограничивать размеры земельных участков находящихся в собственности у граждан. Иногда государство само держало в своих руках часть собственности, не распределенной среди граждан, и получало с нее доход, шедший на нужды всего гражданского коллектива. Государственная собственность могла сдаваться в аренду, но только гражданам. В случае наличия государственного фонда земли он служил резервом для наделения участками вновь образовавшихся семей граждан.

2) **Товарная направленность сельского хозяйства:** Основной формой хозяйственной деятельности жителей Греции было земледелие. Из-за специфических географических условий в его рамках преобладало не зерновое хозяйство, а виноградарство и садоводство. Высокие урожаи винограда и маслин позволяли не только обеспечивать нужды местного населения, но и в значительных масштабах поставлять продукцию на продажу. Хозяйства античных граждан различались между собой по размеру и доходности. Аграрные отношения в Греции характеризовались укреплением крупного землевладения, которое позволяло создавать многоотраслевые товарные хозяйства.

3) **Высокий уровень развития ремесла:** Важнейшими отраслями ремесла были керамическое, строительное производства, судостроение, ткачество. Для греческого ремесла характерна тесная связь с рынком, где ремесленник продавал свою продукцию, покупал сырье, орудия труда, рабов, продовольствие для их пропитания.

4) **Высокий уровень развития товарно-денежных отношений:**

Товаром выступала значительная часть произведенной продукции: продукты питания, сырье для ремесел, изделия ремесленного производства. В товарные операции были втянуты почти все слои населения. Природные условия способствовали развитию судостроения и морской торговли. В каждом приморском городе сооружается морская гавань, строится порт. Освоение морских путей привело к широкому развитию внешней торговли в регионе Средиземноморья. Для большего удобства в проведении торговых операций торговцы-оптовики, особенно связанные с дальней заморской торговлей, создавали купеческие объединения – *фиасы*, основной задачей которых были взаимная страховка и выручка ссудами, обмен информацией, контроль за ценами. Внедрение товарного производства, большой объем торговли требовали совершенствования расчетных операций. Средством расчета стала *монета* со строго определенным весом, гарантированным государством, ее выпускавшим. В V–IV вв. до н.э. коринфские и афинские монеты стали своего рода международной валютой Греции. Развитие товарно-денежных отношений привело к появлению зачатков банковских операций и элементов безвалютных расчетов.

5) **Широкое использование рабского труда:** Прибавочный продукт обеспечивался в основном за счет бесплатного труда рабов, который активно использовался в сельском хозяйстве и ремесле. Основными источниками пополнения рядов рабов были военнопленные и захваченные в плен мирные жители, а также рожденные рабами дети. Обычно в хозяйствах мелких землевладельцев трудились 1–2 раба, в более крупных поместьях использовался труд 15–25 рабов. Существовали крупные ремесленные мастерские, в которых трудились по несколько десятков рабов.

б) **Великая колонизация** – переселение греков в многочисленные колонии, расположенные по побережью Средиземного и Черного морей. Всего было образовано несколько сотен колоний с населением 1,5–2 млн. человек. Полисам было выгодно иметь колонии, с которыми устанавливались взаимовыгодные связи: получали ценное сырье, сбывали сельскохозяйственную и ремесленную продукцию. Великая греческая колонизация VIII–VI вв. до н.э. стала мощным фактором социально-экономического развития не только греческого мира, но и всего Средиземноморья.

Греческие полисы прекратили свое существование во II в. до н.э. в результате их завоевания Римской империей.

Экономическое развитие Древнего Рима

Раннее государство возникло в Древнем Риме в VIII в. до н.э. В конце VI в. до н.э. в Риме была установлена республика, очень похожая на греческие полисы. В ходе завоевательных войн Рим в IV–III вв. до н.э. подчинил себе другие итальянские государства. Победенные народы признавали зависимость от Рима, но не включались в состав Римской республики. Во II–I вв. до н.э. новые завоевательные войны привели к подчинению Риму огромных территорий (вся Южная и частично

Центральная Европа, Северная Африка, Юго-Западная Азия). В конце I в. до н.э. республика в Риме была ликвидирована, и возникла **Римская империя**, верховной властью в которой обладал монарх – император.

Социально-экономическая система Древнего Рима имела ряд признаков, схожих с древнегреческой системой. Для римской экономики были характерны господство античной формы собственности, высокий уровень развития товарно-денежных отношений, широкое использование рабства в производстве. Вместе с тем следует отметить некоторые **особенности развития древнеримской экономики**:

1) В аграрном секторе ранней древнеримской экономики существовали **два типа хозяйства** – рабовладельческое (**вилла**), обслуживаемое сравнительно небольшим числом рабов, и обычный крестьянский двор, на котором работал свободный земледелец и его семья. Однако, в период интенсивных завоевательных войн происходил процесс массового разорения мелких землевладельцев и в последние века до нашей эры главную роль в сельском хозяйстве стали играть крупные земельные владения плантационного типа – **латифундии**, на которых трудились сотни и даже тысячи рабов, захваченных во время многочисленных войн. Это способствовало увеличению объемов и росту товарности сельскохозяйственной продукции.

2) Происходит **обособление городов от деревни**, которые полностью становятся торгово-ремесленными центрами (в Древней Греции город с прилегающей сельской округой составляли единое целое). В отличие от сельского хозяйства, где решающую роль приобрел рабский труд, в ремесленном производстве большее значение имели свободные ремесленники, мало использовавшие рабский труд.

3) Высокого уровня развития достигла торговля, предметом которой являлись сельскохозяйственные и ремесленные товары. Широкое распространение приобрели ярмарки. Высокому уровню развития торговли в пределах всей Римской империи способствовали, во-первых, введение единой денежной системы по всей империи; во-вторых, строительство дорог, мощенных камнем и пересекавших всю Европу. Развитие товарно-денежных отношений привело к распространению **ростовщичества**.

Специфический характер имела **социальная структура древнеримского общества**. На начальном этапе развития римское общество состояло из двух основных сословий — **патрициев** и **плебеев**. Согласно наиболее распространённой версии о происхождении этих двух основных сословий, патриции – это полноправные коренные жители Рима, а плебеи – пришлое население, обладавшее, однако, некоторыми гражданскими правами. К началу III в. до н. э. плебеи добились уравнивания в правах с патрициями. В период формирования Римской империи можно выделить следующие основные слои древнеримского общества:

- **нобилитет** – владельцы крупной земельной собственности, недвижимости, крупные торговцы и ростовщики; как правило, занимали высокие должности в государственном аппарате;

- *мелкие землевладельцы, торговцы и ремесленники;*
- *античный пролетариат* – масса людей, лишенных какой-либо собственности и постоянного рода занятий; концентрировались в крупных городах, где жили за счет подачек и временных заработков;
- *рабы*. Именно в Древнем Риме возникло **классическое рабство**. Развитие крупного товарного аграрного хозяйства требовало большого притока дешевой рабочей силы. Заставить работать разорившихся пролетариев было трудно (свободные пролетарии обладали гражданскими правами, к тому же они в массе своей презирали тяжелый физический труд). Такой рабочей силой стали лишенные всех прав и имущества рабы. Численность рабов в результате многочисленных войн все время возрастала. В руках отдельных рабовладельцев сосредоточивались тысячи рабов. Рабы стали самой многочисленной социальной группой римского общества. Рабовладение распространилось в сельском хозяйстве, горнодобывающем деле, металлургии, строительстве. Труд свободных или полузависимых работников продолжал применяться, но играл подчиненную роль. Положение рабов было полностью бесправным. Раб приравнивался к вещи, животному, он поступал в абсолютное распоряжение господина.

Таким образом, в Древней Греции и Древнем Риме сложился особый **античный (рабовладельческий) способ производства**, отличительными чертами которого были господство специфической античной формы собственности на основные средства производства, высокий уровень развития товарно-денежных отношений, широкое использование рабского труда в различных отраслях производства.

Кризис античного способа производства

Во II–III вв. н.э. начинают проявляться кризисные явления в античной экономике. Закончились завоевательные войны; власти Римской империи главное внимание стали концентрировать на удержании контроля над покоренными землями и обороне от вторжений со стороны соседних народов. В результате сократился приток в хозяйства рабов, а также произошло их удорожание. Выявилась неэффективность труда рабов, которые не были материально заинтересованы в результатах своего труда. Это вызвало снижение товарности сельского хозяйства (многие земли забрасывались или превращались в пастбища), и как результат, ослабление товарно-денежных отношений.

Стали возникать совсем новые формы эксплуатации зависимого населения:

- ***пекулий*** – самостоятельное хозяйство (участок земли, ремесленная мастерская), выделяемое рабовладельцем для раба с целью его материальной стимуляции; определенную часть доходов раб должен был отдавать своему владельцу. Иногда пекулий становился таким большим, что раб покупал собственных рабов и давал деньги в долг своему хозяину. Появились новые законы, по которым запрещалось убивать рабов, разрушать семьи рабов, т.е. продавать членов семьи в разные руки, отбирать у рабов пекулий;

- **колонат** – система земельного владения, при которой землевладелец передавал в держание разорившемуся свободному крестьянину в аренду земельный участок, иногда с орудиями труда, скотом и посевным материалом. Крестьянин-арендатор назывался *колоном*. Колоны юридически являлись свободными людьми, однако, постепенно они превратились в наследственных держателей земли. В IV в. до н.э. происходит юридическое прикрепление колонов к земле в качестве зависимых от землевладельца крестьян.

Так, в рамках античной системы стали рождаться элементы феодальных отношений, которыми по сути являлись пекулий и колонат.

Кризисные явления в Римской империи привели в итоге к распаду этого государства. В 395 г. произошло разделение на Западную Римскую империю и Восточную Римскую империю. Западная Римская империя прекратила свое существование в 476 г. в результате завоевания германскими племенами, которые образовали на ее территории ряд новых государств. Восточная Римская империя трансформировалась в одно из средневековых государств, известное как Византийская империя.

ЭКОНОМИКА СРЕДНЕВЕКОВЬЯ

1. Особенности средневековой экономики.
2. Становление феодальных отношений в Западной Европе в V-X вв.
3. Западноевропейская феодальная экономика в XI-XV вв.
4. Экономика на землях современной Беларуси в Средневековье.

Особенности средневековой экономики

Под *Средневековьем* понимается период в истории Европы, охватывающий V–XV вв.

Условным началом эпохи Средневековья считается распад Западной Римской империи и формирование на ее месте ряда германских государств в V в.

Завершение данной эпохи относится к рубежу XV-XVI вв., когда происходит ряд событий (Великие географические открытия, открытие книгопечатания, формирование централизованных государств, становление культуры Возрождения), которые привели к возникновению европейской цивилизации Нового времени.

Необходимо подчеркнуть, что выделение специфической эпохи Средневековья имеет смысл только для европейской истории. Специфика заключается в том, что в социально-экономической системе европейского общества данной эпохи господствовал феодальный способ производства.

Феодальный способ производства имеет следующие основные черты:

- разделение общества на **сословия** – социальные группы, которые обладали различными правами; высшим сословием являлись военно-служилые люди – **феодалы** (дворянство, шляхта);

- *преобладание сельского хозяйства в экономике*; земля обладала статусом главной материальной ценности;

- *господство крупной земельной собственности и монополия на нее феодалов*;

- наличие **феодальной лестницы**: крупные феодалы – *сеньоры* (короли, князья, герцоги) передают в полное или частичное владение землю более мелким феодалам, которые обязаны за это нести службу в пользу сеньора, будучи, таким образом, его *вассалами*;

- *зависимое положение крестьян по отношению к феодалам*, которое включало в себя:

- *экономическое принуждение*: крестьяне пользовались землёй, которую им передавал феодал, за что вносили феодалу платежи в натуральной либо денежной форме, или отработывали на земле феодала;

- *внеэкономическое принуждение*: крестьяне находились в личной зависимости от феодала, на чьей земле они проживали, в связи с исполнением феодалом законодательно оформленных судебных, административных, полицейских, налоговых функций.

- господство натурального хозяйства и ручного труда.

Можно выделить **три типа формирования феодализма** в европейских странах:

1) формирование феодализма в результате разложения первобытных родо-племенных отношений (страны Северной и Восточной Европы);

2) формирование феодализма в результате синтеза элементов позднего родо-племенного общества германцев с элементами позднеантичного общества (страны Юго-Западной Европы);

3) формирование феодализма в результате эволюции социально-экономических отношений, характерных для позднеантичного общества (Византия).

В странах Востока в рассматриваемый период продолжал функционировать азиатский способ производства (восточный деспотизм).

Можно выделить два этапа в развитии феодальной социально-экономической системы в Западной Европе:

1) V–X вв. – **генезис феодализма**: постепенное образование крупной земельной собственности, формирование сословной системы, превращение свободных земледельцев в зависимых крестьян, установление вассально-ленных отношений.

2) XI–XV вв. – **расцвет феодализма**: стабилизация сословной системы и вассально-ленных отношений, возрождение в рамках феодального общества городов как торгово-ремесленных центров.

Изменения в средневековой Европе происходили не только в экономической, но и в политической жизни. В V–IX вв. существовали достаточно крупные, но непрочные государственные образования (например, империя Карла Великого). В X–XII вв. преобладали мелкие политические образования – княжества, герцогства, графства, располагавшие значительной политической властью над своими подданными. Иногда они были полностью

самостоятельными, иногда номинально объединялись под властью слабого короля (так называемый период *феодальной раздробленности*). В XIII–XV вв. во многих странах шел процесс централизации государства, завершившийся оформлением *сословно-представительной монархии* (Англия, Франция, Испания). В этих государствах относительно сильная королевская власть сочеталась с существовавшими сословно-представительными собраниями. Лишь в Византии в период средневековья сохранялось сильное централизованное государство.

Становление феодальных отношений в Западной Европе в V–X вв.

В Западной Европе в раннем Средневековье сосуществовали элементы родо-племенных отношений германских народов и элементы позднеантичных отношений (в южной части Западной Европы).

Становление феодальной экономической системы в Западной Европе традиционно рассматривают на примере Королевства Франков, возникшего в Северной Галлии в 486 г.

В V–VII вв. у франков сформировалась территориальная община. В рамках общины сочетались коллективная собственность на лесные угодья, пастбища, луга, водоемы и индивидуально-семейная собственность на наделы общинной земли, получившая название *аллод*. Помимо того, монархи, используя государственный земельный фонд, раздавали участки земли приближенным, дружинникам, церкви в форме аллода.

В VIII в. в Королевстве Франков была проведена реформа войска – военную службу должны были нести исключительно профессиональные воины – рыцари, которые в качестве награды получали от монарха бенефиции. *Бенефиций* – форма земельного владения феодала, обусловленная определенными обязанностями (платежи и военная служба) и сроком (обычно пожизненным). Таким образом, возникли отношения *вассалитета*: вассал зависел от сеньора, пожаловавшего бенефиций, приносил последнему клятву верности и исполнения службы. Сеньор, сохраняя право верховного собственника на пожалованную землю, мог ее отобрать, если вассал нарушал договор. При раздаче бенефициев подданными вассалов часто становились ранее свободные люди, населявшие эти земли: они из подданных монарха превращались в зависимых от частных лиц крестьян.

В IX в. бенефиции превратились в *лены*, или *феоды*. *Феод (лен)* – форма земельного владения феодала, представлявшая собой условное пожалование вассалу, которое передавалось по наследству. Военная служба оставалась главным условием владения феодом, хотя последний и передавался в наследственное пользование. Таким образом, формируется *ленная система* – развитая форма феодального землевладения, на основе которой складывался вассалитет, феодальная иерархия знати.

В результате развития вассалитета сложилась *феодальная лестница*. Каждый феодал мог иметь вассалов путем уступки тому или другому лицу части своей земли с ее населением в качестве феода. Сеньор, передавая

бенефиций или феодал вассалу, передавал ему и феодалскую ренту (или часть ее) с населением феодала, которое таким образом ставилось в зависимость от нового сеньора, не теряя зависимости и от вышестоящего. Помимо рыцарей крупным землевладельцем являлась также католическая церковь.

Постепенно в руках крупных землевладельцев сосредоточились судебные, административные, фискальные функции (сбор налогов, штрафов) и функции военного руководства. Эти функции получают свое юридическое оформление в виде так называемого иммунитета. **Иммунитет** – это привилегия, предполагающая судебно-административную автономию феодалов на территории их феодала, которая ограничивала возможности вмешательства со стороны монарха и его представителей.

Возникновение крупного землевладения сопровождалось **установлением зависимости крестьян-общинников от феодалов**. Существовали два основных пути формирования подобной зависимости:

1) **Возникновение бенефициев и феодалов**: Монарх, жалую бенефиций и требуя за него несение военной службы, передавал бенефициарию право на сбор податей с жителей территории. Жители становились людьми, зависимыми от бенефициария. С превращением бенефиция в феодал данная зависимость укрепилась, стала постоянной.

2) **Создание системы прекариев**: Низкий уровень развития производительных сил, частые неурожаи, войны и т.д. содействовали обеднению значительного количества крестьянских хозяйств. Последние вынуждены были искать материальной поддержки у крупных землевладельцев взамен за передачу им собственной земли. **Прекарий** – дословно «переданное по просьбе», условное земельное держание, которое крупный земельный собственник передавал либо во временное, либо в пожизненное держание крестьянину с обязательством последнего нести в пользу собственника повинности. Существовало три вида прекариев:

- держатель получал всю землю от собственника;

- крестьянин отдавал собственную землю крупному землевладельцу и получал ее же обратно, но уже не как свою, а как уступленную ему землевладельцем за обязательство несения повинностей, и получая при этом покровительство и необходимую помощь в случае нужды;

- отдавая землю, держатель получал большее количество земли.

В VIII–IX вв. бенефиций и феодалы стали основными элементами экономической организации франкского общества. Феодалские владения состояли из двух частей: земли, находившейся в хозяйстве самого феодала (**домена**), и крестьянских наделов (**держаний**). Земля домена составляла, как правило, не более 1/3 всех владений. В состав домена входили главным образом не пахотные земли, а леса, пустоши, болота и пр.

Таким образом, происходил процесс **феодализации**. Суть его заключалась в том, что система аллодов прекратила свое существование. Аллоды крестьян-общинников превратились в условные держания; аллоды крупных землевладельцев слились с бенефициями и феодалами; свободные

крестьяне-общинники превратились в зависимых держателей земельных наделов.

В средние века сложились *три вида подчинения* крестьянина сеньору:

1) **Поземельная зависимость** вытекала из факта принадлежности крестьянского надела сеньору. В силу этого крестьянин должен был нести разнообразные повинности пропорционально размерам надела и сообразно обычаям, которые закреплялись традицией и были точно перечислены в кадастрах земельного владения. Основной формой повинностей крестьян был *натуральный оброк*, предполагавший выплату феодалу определенного количества сельскохозяйственной продукции. Реже использовалась *барщина* – отработки в домене феодала. Существовали также иные повинности.

2) **Судебная зависимость** вытекала из иммунитетных прав сеньора. Эта зависимость выражалась в том, что зависимое население должно было судиться в суде сеньора, а все судебные штрафы выплачивались в пользу сеньора.

3) **Личная зависимость** вытекала из традиций античного рабства. Зависимый крестьянин не имел права передавать по наследству надел, не уплатив сеньору особого взноса, выплачивал подати и нес повинности, которые не были фиксированы и взимались по воле сеньора, не имел права менять место жительства без разрешения феодала.

Поскольку условия хозяйствования не изменялись в течение долгого времени, феодальный держатель и его потомки несли в пользу сеньора одни и те же повинности, иногда на протяжении столетий. Сам размер и характер повинностей становились обычаями. Эти повинности рассматривались и феодалами и крестьянами как законные, а отступление от них – как нарушение обычая.

Итогом феодализации становится разделение людей на три **сословия** с неравными правами:

- *духовенство* («молящиеся»);
- *рыцарство* («сражающиеся»);
- *простолюдины* («трудящиеся»).

Западноевропейская феодальная экономика в XI–XV вв.

Определяющим фактором развития экономики Западной Европы в XI–XIII вв. было окончательное утверждение **феодального владения** в качестве основной социально-экономической ячейки общества. Хозяйство феодалов и крестьян было преимущественно натуральным. В феодальных владениях производились как жизненно необходимые продукты, так и все основные средства труда, а также предметы престижа феодалов (каменные замки с внутренним убранством, оружие и др.). В качестве основных повинностей со стороны крестьян закрепились *натуральная* (оброк) и *отработочная* (барщина) рента.

Техническое оснащение сельского хозяйства было крайне примитивным. В крестьянских хозяйствах использовались сохи, серпы, косы, лопаты, мотыги и т.п. В немногих хозяйствах применялись усовершенствованные

плуги, минеральные удобрения. Поэтому развитие сельского хозяйства происходило преимущественно **экстенсивным путем**. Прирост сельскохозяйственной продукции обеспечивался в основном за счет увеличения площади обрабатываемой земли (освоение целины, расчистка пустошей, осушение болот и т.п.; переход от двухпольного севооборота к трехпольному, улучшение пород скота) и многократной вспашки. Этому содействовал демографический рост – население Западной Европы с 950 по 1348 г. возросло более чем в два раза.

В итоге постепенно увеличивалось **производство прибавочного продукта**, которое становилось стабильным (исключая периоды стихийных бедствий, эпидемий, опустошительных войн). Данный факт обусловил возможность регулярного обмена сельскохозяйственной продукции на ремесленные изделия. Домашнее крестьянское ремесло уже не могло удовлетворить возрастающие потребности. Наряду с увеличением количества ремесленной продукции требовалось расширение ее ассортимента, повышение качества. Специалисты в области того или иного ремесла постепенно отходят от занятий сельскохозяйственным трудом и начинают жить за счет обмена результатов своего труда на сельскохозяйственные продукты. Таким образом, происходит **отделение ремесла от сельского хозяйства**.

В условиях экономического подъема возрастает *спрос феодалов на деньги*. Знакомство с культурой Востока в результате крестовых походов, необходимость участия в многочисленных военных акциях содействовали значительному возрастанию потребностей в предметах роскоши и престижа, качественном оружии. Данные предметы, как правило, не могли быть произведены в рамках феода; их нужно было приобрести за деньги. В результате происходят изменения в организации феодальных владений:

- **коммутация ренты**: сокращение в структуре крестьянских повинностей доли отработочной, а затем и натуральной ренты за счет введения и возрастания доли *чинша* (денежной ренты);

- **освобождение крестьян от личной зависимости за денежный выкуп**: к XIII–XIV вв. большинство крестьян в Западной Европе становятся лично свободными при сохранении поземельной зависимости от феодалов.

Данные изменения свидетельствовали о *втягивании хозяйств феодалов и крестьян в товарно-денежные отношения*. Результатами этого стали:

- расслоение крестьянства: появляются зажиточные крестьяне, которые арендовали часть земель феодалов;

- распространение явлений купли-продажи, сдачу в аренду земли среди феодалов.

Итогом отделения ремесла от сельского хозяйства и развития товарно-денежных отношений стало возрождение **городов**, пришедших в упадок после гибели античной цивилизации. Средневековые города возникали прежде всего как торгово-ремесленные поселения. Ремесленники, постепенно выделявшиеся из массы зависимого крестьянства, стремились уйти из деревни, из-под власти феодалов и поселиться в тех местах, где

существовали благоприятные условия для налаживания производства и сбыта продукции. Они селились, как правило, на территориях, которые играли роль административных, военных, религиозных центров. Многие из них были укреплены, что обеспечивало необходимую безопасность. Сосредоточение там значительного населения – феодалов (светских и духовных) с многочисленными слугами и свитой, представителей администрации – создавало благоприятные условия для сбыта продукции. Для возникновения городов часто служили местности, расположенные вблизи крупных феодальных владений, монастырей, пункты, находившиеся на пересечении важных дорог, у речных переправ, мостов, в устьях рек и т.п.

Миграция из сельской местности стала основным фактором становления и развития городов. Наибольшее количество городов возникло в Италии, Северо-Западной Германии, Нидерландах, Северной Франции. Средневековые города по современным меркам были небольшими; обычно они насчитывали несколько тысяч жителей. Крупные города Средневековья (Париж, Лондон, Кёльн и пр.) насчитывали от 20 до 80 тыс. жителей; в самом крупном городе – Венеции – проживало около 100 тыс. жителей.

Светские и духовные феодалы, на землях которых вырастали города, были заинтересованы в их образовании. Города для них являлись новым перспективным источником доходов. Постепенно городские жители облагались постоянно растущими налогами, большей частью произвольными. Поэтому города вели длительную упорную борьбу против произвола феодалов.

Итогом борьбы городов с феодалами стали **коммунальные революции**, прошедшие во многих городах. В результате города-коммуны получили автономию – они освободились от большей части налогов и феодальных повинностей, функционировали на основах самоуправления (выборные органы управления из числа горожан), собственного городского права, самостоятельного судопроизводства, имели собственные финансы и войско. Иногда города получали самостоятельность за денежный выкуп. Несмотря на то, что некоторым городам, особенно мелким, не удалось добиться полной независимости от феодалов, все городские жители признавались лично свободными.

Основными видами деятельности городского населения были ремесло и торговля.

В рамках **ремесла** быстро происходил процесс разделения труда: в начале XIV в. в крупнейших городах насчитывалось до 300 видов ремесел. Традиционными видами продукции городского ремесла, работавшего на местный рынок, были товары повседневного спроса (съестные припасы, ткани, одежда, кожа, обувь, посуда, мебель, украшения и т.п.), предметы вооружения, орудия труда – земледельческие и ремесленные, удовлетворявшие потребности как сельских жителей, так и городских. В портовых городах значительное развитие получило судостроение.

Организационной формой городского ремесла был **цех**, представлявший объединение производителей одной и той же профессии. Возникновение

цехов было вызвано необходимостью защиты от произвола феодалов, от конкуренции в своей среде и со стороны иногородних и сельских ремесленников. Во главе цеха стоял выборный *магистр* (или *староста*). Единицей организационной структуры цеха была *мастерская*. Она возглавлялась полноправным членом цеха – *мастером*, вместе с которым работали один или два *подмастерья*, а также несколько *учеников*.

Цех функционировал на основе *устава*, исполнение которого контролировал магистр. Устав жестко регламентировал весь цикл производства и реализации продукции. Сырье закупалось централизованно, уравнилельно распределялось между производителями. Строго соблюдалось единообразие производственного процесса – количество подмастерьев, учеников, время работы, набор инструментов и т.п. Ограничивался объем выпуска продукции, определялись единые требования к ее качеству, устанавливались продажные цены, единообразные условия сбыта (одинаковая длина и ширина прилавок, запрет всяческой рекламы и т.п.). Целью жесткой регламентации являлось устранение конкуренции между производителями однородной продукции.

Цеховая организация охватывала все стороны жизни средневекового ремесленника. Члены цеховой организации, как правило, селились на одной улице, ходили в одну церковь, имели свое здание, где проводились собрания. Кроме того, цех являлся организацией взаимной помощи ремесленников. В случае болезни или смерти члена цеха его семье оказывалась материальная помощь из средств от вступительных взносов, штрафов и прочих платежей. Существовали особые правила для вступления в цех в качестве мастера – нужно было пройти определенный срок ученичества, произвести определенное изделие, свидетельствующее об уровне профессионального мастерства, внести определенную денежную сумму.

Цеховые ограничения не содействовали развитию техники; тем не менее определенные изменения в способах ведения производства происходили. Высшим достижением технического прогресса в период Средневековья явилось применение водяных мельниц в сукноделии, дублении кож, пивоварении, в выплавке металлов, мукомольном деле и т.д.

Развитие товарно-денежных отношений в Западной Европе XI–XV вв. привело к становлению таких форм *торговли*, как:

- городские и сельские ярмарки, проводившиеся 1-2 раза в год;
- городские рынки, работавшие примерно 1 раз в неделю;
- стационарные торговые пункты (лавки, магазины).

Для осуществления торговых операций формируется особая социальная группа *купцов*, которые становятся важной частью городского населения. Для взаимной защиты в пути и на рынках, в целях устранения взаимной конкуренции посредством соглашений по поводу условий сбыта (цен, мер веса, длины и т.п.) купцы объединялись в *гильдии*.

В XI–XV вв. широкого размаха достигла *внешняя торговля*, проходившая по двум основным направлениям:

1) торговля с Востоком, которую осуществляли итальянские города, прежде всего Генуя и Венеция;

2) Северный путь, соединявший через Северное и Балтийское море Восточную и Западную Европу; эта торговля была монополизирована набравшим силу в XIII в. союзом северонемецких купцов, известным под названием *Ганза*, в который входило от 60 до 170 европейских городов.

На пересечении северного и южного торговых путей организовывались международные ярмарки. Наиболее известные среди них функционировали в городах Северной Франции и Нидерландах. Подобного типа международные ярмарки стали основой появления **товарных бирж**. Первая из них возникла в 1406 г. в нидерландском городе Брюгге. Позже возникли товарные биржи в Венеции, Генуе, Флоренции.

Рост товарообмена на внешних рынках, многообразие монетных систем привели к формированию **кредитной системы**. В XII в. в Италии появляются первые банкиры. Первоначально они занимались обменом одних монет на другие, затем обменом наличных монет на безналичные (разменное письмо или вексель). *Вексель* стал товаром, цена которого определялась теми наличными деньгами, на которые он обменивался. Постепенно операции банкиров расширились: они брали деньги на хранение, выплачивали за это проценты, предоставляли ссуды, в том числе крупные кредиты европейским монархам.

Экономика на землях современной Беларуси в Средневековье.

В VI-VIII вв. на территории современной Беларуси происходит процесс разложения родо-племенных отношений. Ускорение данного процесса было обусловлено покорением данной территории славянскими племенами. В IX-X вв. на базе славянских княжеств возникают первые государства – Полоцкое и Туровское княжества. С XII в. возникает ситуация феодальной раздробленности. Во второй половине XIII – XIV вв. происходит процесс объединения отдельных княжеств в единое государство – Великое Княжество Литовское.

Основными занятиями жителей древних княжеств были земледелие и животноводство. Основными видами земледелия являлись подсечно-огневое и пашенное. Постепенно начинает преобладать второй вариант. При пашенном земледелии возникает двухпольный севооборот, используются двурогая соха с железным наконечником, серп со стальным лезвием, каменные жернова, деревянные ступы. Главной сельскохозяйственной культурой становится рожь.

В Средневековье происходит процесс становления территориальной общины (верв, грамада). С формированием ранних государств начинается становление феодальных отношений. Князья становятся собственниками всей земли в государстве. В результате дарений князьями земель своим дружинникам складывается прослойка феодалов, получившая название **боярства**.

Можно выделить два основных типа феодальных владений:

- *вотчина* – владение с правом полного распоряжения землёй и ее передачи по наследству;

- *поместье* – владение с правом ограниченного распоряжения землёй на протяжении жизни или на определенное время без права передачи по наследству.

Абсолютное большинство крестьян-общинников (*смердов*) проживало в этот период на государственных землях. Зависимость сельских общин от князей отражалась в сборе дани (натуральной ренты) с отдельных крестьянских общин. Дань собиралась в результате походов князей со своими дружинами в *полюдье*, или же отдельными дружинниками, которые получали определенные территории в “кормление”. Сбор осуществлялся в определенных пунктах – *погостах*. Объём дани с отдельных крестьянских дворов распределяла община.

Часть крестьян в результате невозможности расплатиться с долгами или по иным причинам попадала в зависимость от феодалов. Следует выделить следующие категории зависимых крестьян:

- *закупы* – крестьяне, которые выполняли повинности в пользу землевладельца на определенное время за долг (“купу”) продуктами либо деньгами до момента расчета;

- *родовичи* – крестьяне, которые заключали договор с землевладельцами (“рад”) на определенное время с фиксацией повинностей;

- *изгои* – люди, которые утратили связь с общиной в результате невыполнения повинностей невыплаты долгов или совершенных преступлений и жили за счет временных заработков;

- *челядь, холопы* – домашние рабы или кабальные должники. Рабами становились преимущественно пленники.

Среди основных повинностей феодально зависимого крестьянства выделяют:

– *дякло* (натуральный оброк);

– *паницина* (отработки на земле феодала).

Так же как и в Западной Европе, в XI-XIII вв. происходит процесс отделения ремесла от сельского хозяйства. В этот период известны на территории Беларуси около 40 видов ремесел.

Развитие ремесла приводит к формированию городов. *Крупнейшими городами* в этот период (с датами их возникновения) были *Полоцк* (862), *Туров* (980), *Изяславль* (988), *Берестье* (1019), *Витебск* (1021), *Менск* (1067), *Друцк* (1078), *Борисов* (1102), *Слуцк* (1116), *Городня* (1116), *Новгородок* (1117).

Отделение ремесла от сельского хозяйства вызвало развитие постоянной внутренней торговли – в городах появились специальные места для ведения торговли (торги). Формируется социальная группа купцов, занимавшихся как внутренней, так и внешней торговлей.

Торговля осуществлялась преимущественно по рекам. Через земли Беларуси проходила одна из веток международного торгового пути “из варяг в греки”, связывавший Западную и Центральную Европу с Византией и

Арабским Востоком по р. Западная Двина и Днепр, которые соединялись волоками – промежутками между реками, на которых грузы от одной реки к другой перетаскивались по суше. Около волок находились склады, фактории купцов. На торговых путях, што возникли по Сожу, Припяти и Бугу, соединялись прикаспийские и западноевропейские земли.

По этим торговым путям в Византию поставлялись рабы, лесные товары, шкуры, мёд, лён, железные изделия, оружие, на Север – вино, серебряные и золотые изделия, монеты, ткани, соль. Предметами экспорта с территории Беларуси были преимущественно шкуры, воск, мёд, лён; импорта – предметы роскоши.

В качестве средства платежа использовались арабские, позднее западноевропейские монеты, слитки из серебра (гривны).

ЭКОНОМИКА ЕВРОПЫ ПЕРИОДА ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО НАКОПЛЕНИЯ КАПИТАЛА

- 1. Понятие и сущность первоначального накопления капитала**
- 2. Предпосылки первоначального накопления капитала**
- 3. Формирование капиталистического производства**
- 4. Экономика Великого Княжества Литовского**

Понятие и сущность первоначального накопления капитала.

Экономика европейских стран XV-XVIII вв. характеризуется таким процессом как первоначальное накопление капитала.

Первоначальное накопление капитала – исторический процесс превращения общественных средств производства и денежных богатств в капитал, а непосредственных производителей – в наемных рабочих.

Под *капиталом* понимается совокупность имущества, используемого для получения прибыли. Имущество может стать капиталом только тогда, когда его владельцы прямо или косвенно вступят в экономические отношения с владельцами рабочей силы. Например, мельница сама по себе не приносит своему владельцу никакого дохода. Даже ее использование лично владельцем мельницы не превращает мельницу в капитал. Капиталом она становится лишь после найма рабочего или сдачи мельницы в аренду.

Первоначальное накопление капитала имело две стороны:



В результате накопления капитала в социальной структуре общества появляются два новых класса:

- *буржуазия* (предприниматели) – владельцы капитала;
- *пролетариат* – представители свободно нанимаемой рабочей силы.

Отношения, основанные на использовании имущества в качестве капитала, а также использовании капиталом наемной рабочей силы, называются *капиталистическими*.

Предпосылками накопления капитала были:

- развитие товарно-денежных отношений в экономике позднего Средневековья;
- формирование централизованных государств;
- Великие географические открытия.

Государство являлось существенным ускорителем процесса первоначального накопления капитала. Оно осуществляло активную экономическую политику, направленную на утверждение капиталистических отношений и создавало благоприятную конъюнктуру для их развития. Это проявилось в существовании особой системы источников и методов поддержки формирующихся капиталистических отношений.

Таким образом, происходило формирование *капиталистического способа производства*, отличительными чертами которого являются:

- преобладание производства товаров и услуг с целью продажи и извлечения прибыли;
- средства производства являются капиталом, собственность на который приносит прибыль;
- продажа рабочей силы за вознаграждение в форме заработной платы.

Предпосылки первоначального накопления капитала

В XIV-XV вв. в социально-политической жизни Европы происходят процессы ликвидации феодальной раздробленности и формирования *централизованных государств* (Англия, Франция, Испания и т.д.). Преобладающей формой государственного устройства в этот период становится *сословно-представительная монархия*, для которой была характерна сильная монархическая власть, ограниченная вместе с тем

представительными собраниями от различных сословий (дворянства, духовенства, горожан, в редких случаях, например, в Швеции, крестьян).

Экономической предпосылкой формирования централизованных государств было расширение товарно-денежных отношений в позднем Средневековье. Поскольку отдельные феодалы устанавливали в своих владениях различные поборы за совершение торговых операций, транспортировку товаров и т.д., феодальная раздробленность являлась препятствием для дальнейшего развития товарно-денежных отношений. В связи с этим представители динамично развивавшихся городов поддерживали борьбу монархов за централизацию государств. Также опорой монархической власти стало мелкое и среднее рыцарство, многие представители которого продавали свои земельные владения и нанимались за денежную плату на военную или гражданскую службу во дворы монархов. Из их числа формировался *бюрократический аппарат*, который по мере проведения централизации брал на себя функции государственного управления.

Формирование централизованных государств и ликвидация политической самостоятельности отдельных феодалов содействовали становлению новой формы государственно-политического устройства – *абсолютизма*, который характеризовался тем, что вся полнота власти в государстве находилась в руках монарха, опиравшегося на разветвленный военный и бюрократический аппарат. В XVI в. абсолютистские монархии сложились в Англии, Франции, Испании, Португалии, Дании, Швеции. В Германии и Италии сохранилась раздробленность, однако, государственно-политическое устройство в отдельных существовавших там княжествах приняло форму абсолютизма. Установление абсолютизма означало уменьшение политического влияния, как феодалов, так и средневековых городов, а также значительное расширение и укрепление бюрократического аппарата.

Управление большими территориями, необходимость содержания наемных армий и бюрократического аппарата вызвало со стороны абсолютистского государства повышенный *спрос на деньги*.

Можно выделить основные *формы деятельности государственных властей, направленных на реализацию спроса на деньги*, которые в то же самое время способствовали накоплению капитала:

- захватнические и колониальные войны, создание системы колоний в странах Азии, Африки и Америки;
- неэквивалентная торговля (в особенности в колониях);
- поощрение работорговли и (неявно) пиратства;
- увеличение налогов с населения;
- введение системы *откупов* – исключительных прав, предоставлявшихся государством за определенную плату частным лицам (откупщикам), на сбор каких-либо налогов, продажу определенных видов товаров;

- государственные займы денежных средств у банкиров и купцов с последующей выплатой процентов;

- введение **меркантилизма** – политики способствования развитию отечественной промышленности, которая предполагала высокие таможенные пошлины и торговые барьеры для импортных товаров, а также систему разнообразной поддержки для производителей экспортных товаров и меры по развитию отечественной торговли.

Данные действия способствовали накоплению капитала среди крупных банкиров, торговцев, а также части дворян, которые вели товарное производство. Таким образом, происходило **сосредоточение денежного богатства в руках прослойки общества, составившей основу формирующейся буржуазии.**

Отдельно необходимо выделить такое следствие поиска новых источников богатства как **Великие географические открытия.** Инициаторами открытий были португальские и испанские мореплаватели. В XV в. португальцы проникли в Африку и в поисках золота активно продвигались на юг вдоль западного побережья. Среди крупнейших географических открытий следует выделить:

- открытие Америки (1492 г.);

- открытие морского пути в Индию вдоль побережья Южной Африки (1498 г.);

- первое кругосветное морское путешествие (1519-1522 гг.).

Материально-техническими предпосылками для осуществления новых географических открытий послужили значительные успехи в кораблестроении, изобретение огнестрельного оружия, широкое применение компаса, использование морских карт на основе представления о шарообразности Земли. Кроме того, создание крупных централизованных государств и развитие абсолютизма привели к возможности организовывать крупные морские экспедиции с помощью государства, поскольку затраты для частных лиц были непосильны.

В результате Великих географических открытий начинается колонизация новых земель. В XVI в. большая часть территории Латинской Америки попала под власть Испании, Бразилия стала колонией Португалии. В XVII в. Франция, Англия и Голландия начали колонизацию Северной Америки. На отдельных прибрежных территориях Африки и Юго-Восточной Азии возникли португальские колонии (позднее также французские, голландские и английские), Филиппины стали колонией Испании. Если в XVI в. колониальными державами стали Испания и Португалия, то в XVII-XVIII вв. к ним присоединились Англия, Голландия и Франция.

Великие географические открытия и колонизация новых земель имели значительные социально-экономические последствия:

- **Резкое расширение сферы мировой торговли**, что положило начало образованию мирового рынка. Расширился ассортимент товаров, появились такие новые продукты, как табак, какао, кофе, чай, картофель. Между

отдельными европейскими странами обострилась борьба за новые земли, что привело к целой исторической полосе войн.

- *Развитие спекулятивной торговли*: Возникают многочисленные товарные биржи, на которых регулярно заключались сделки по оптовой продаже и покупке товаров по образцам. В XVI в. в Антверпене появилась *фондовая биржа*, на которой продавались и покупались ценные бумаги. Начинают образовываться многочисленные акционерные торговые компании, которым нередко покровительствовало государство.

- *«Революция цен»*: В результате огромного притока в Европу золота и серебра произошел резкий рост цен как на промышленные, так и на сельскохозяйственные товары. Это сделало выгодным производство данных товаров. Итогом стало развитие капиталистического производства в странах Западной Европы. В странах Центральной и Восточной Европы «революция цен» привела к возникновению крупного товарного сельскохозяйственного производства на базе феодальных владений путем активного использования отработочной повинности и укрепления личной феодальной зависимости крестьян.

- Возникновение системы *колониальной эксплуатации*: Первоначально основным методом эксплуатации колоний был открытый грабёж. Впоследствии широкое распространение получили налоговая система и неэквивалентная торговля.

Другой стороной первоначального накопления капитала являлся *процесс отделения непосредственных производителей от средств производства и превращение их в наёмных рабочих*. Данный процесс происходил в результате разорения мелких крестьян, ремесленников и подмастерьев. Этому способствовали рост налогов со стороны государства и денежной ренты со стороны феодалов, рост цен на товары в условиях «революции цен», частые войны, а также нередко насильственные действия со стороны государства и крупных собственников.

Классическим примером в последнем случае являются *огораживания*, проводимые в Англии в XV-XVIII вв. В данный период владельцы земли в Англии вводили в своих имениях товарное овцеводство. В связи с этим принудительно сворачивалось земледелие; прежние пашни, а зачастую вместе с ними и крестьянские усадьбы, превращались в пастбища. К концу указанного периода данный процесс приобрел поддержку со стороны государства. Таким образом, значительная часть крестьянства была отделена от средств производства и превратилась в маргиналов, вынужденных искать новые источники для существования.

Наряду с разорением широких масс мелких производителей государством предпринимались меры по принуждению данных масс к наемному труду. Так, во многих государствах вводились очень жестокие законы для лиц, занимавшихся бродяжничеством и попрошайничеством. Данные меры вынуждали разорившуюся бедноту продавать свою рабочую силу владельцам капитала. Одновременно вступали в силу законы о запрете на создание рабочих союзов, об установлении максимальной планки

заработной платы, направленные на формирование дисциплины наемного труда. Так происходило формирование пролетариата.

Таким образом, в результате указанных процессов сложились предпосылки для возникновения капиталистического производства.

Формирование капиталистического производства

В результате первоначального накопления капитала возникает капиталистическое производство в промышленности и в сельском хозяйстве.

В промышленности основной формой капиталистического производства становится *мануфактура* – большое предприятие, где в основном применялся ручной труд наёмных рабочих и широко использовалось разделение труда. Мануфактуры возникли впервые в Европе в XIV в. в городах Италии; позже получили распространение в Нидерландах, Англии, Франции. Существовали несколько *видов мануфактур*:

- *Централизованная мануфактура* – способ организации производства, при котором рабочие перерабатывают сырьё вместе, в одном помещении. Этот тип мануфактуры был распространён прежде всего в таких отраслях производства, где технологический процесс предполагал совместный труд большого (от десятка до сотни) числа рабочих, выполняющих различные операции (текстильное, горнорудное, металлургическое, полиграфическое, бумажное производство и т.д.). Собственниками централизованных мануфактур были большей частью разбогатевшие купцы, и гораздо реже цеховые мастера. Крупные централизованные мануфактуры создавались также государствами.

- *Рассеянная мануфактура* – способ организации производства, когда владелец капиталов раздает сырьё для последовательной переработки мелким сельским ремесленникам. Этот тип мануфактуры больше всего был распространён в текстильном деле. Получив сырьё, например, шерсть-сырец, работник перерабатывал его в пряжу. Пряжу забирал мануфактурист и отдавал её на переработку другому работнику, который превращал пряжу в ткань и т. д.

- *Смешанная мануфактура* – способ организации производства, когда отдельные детали продукции изготовляли мелкие ремесленники с узкой специализацией, а сборку осуществляли уже в мастерской предпринимателя. Так производились достаточно сложные изделия, например, часы.

Первоначально мануфактуры возникали в сельской местности и небольших поселках городского типа. В средневековых городах существовали привилегии для цехов, которые не допускали конкуренции внутри города. Длительное время в промышленности Европы сосуществовали цеховое и мануфактурное производство. Однако, постепенно крупная мануфактурная промышленность стала занимать лидирующее положение и вытеснять цеховое производство.

В сельском хозяйстве капиталистическое производство формировалось путем *превращения земельных владений феодалов в полную частную собственность* (в Англии это произошло в результате буржуазной

революции в 1645 и 1647 гг.), *товарной переориентации феодальных имений*, возникновения *рыночной аренды* и *фермерства*. Так, в Англии и Нидерландах крупные собственники земли, как правило, сдавали земельные участки в аренду на длительный срок владельцам капиталов (фермерам), которые создавали капиталистические аграрные предприятия, где в больших масштабах использовался наемный труд, применялись усовершенствованные орудия труда, передовые агротехнические приемы. В Центральной и Восточной Европе ведение крупного товарного аграрного производства базировалось на использовании труда лично зависимых от владельца земли (крепостных) крестьян.

Первоначальное накопление капитала имело свои особенности в различных странах. В качестве примеров будут приведены Голландия, Англия, Франция.

Голландия: Основой первоначального накопления капитала являлись посредническая торговля и морские перевозки, а также широкие государственные займы и высокие налоги. Широко распространилось мануфактурное производство, особенно в кораблестроении и текстильной промышленности. Однако основное значение для Голландии имела все же не промышленность, а торговля. В XVI в. центром мировой торговли и кредита являлся Антверпен в Южных Нидерландах. В XVII в. данную роль стала играть столица Голландии Амстердам. В нем образовались крупные страховые общества, а в 1609 г. был основан первый депозитный банк. Амстердамская фондовая биржа стала международным рынком ценных бумаг. К XVII в. капиталы Голландии были значительнее, чем совокупность капиталов остальной Европы. Флот Голландии составлял 60% мирового флота. Значительную роль играла колониальная экспансия Голландии. Наиболее важными колониями были острова в Юго-Восточной Азии (современная Индонезия). Фактическое руководство ими осуществляла специальная торговая Ост-Индская компания (1600-1797 гг.). Утверждение капитализма в Голландии было во многом связано с тем, что в сельском хозяйстве утверждалось высокотоварное фермерское сельское хозяйство, а масса крестьянства переходила на положение наемных рабочих у фермеров или в городской промышленности, на морском транспорте. С конца XVII в. Голландия утрачивает свое господство в мировой торговле, которое переходит к Англии. Голландский капитал все более переходил из промышленности и торговли в сферу иностранных займов, принимая ростовщический характер.

Англия: Главную роль в первоначальном накоплении капитала сыграли производство шерсти и сукноделие. В XVI-XVIII вв. широко распространилось суконное мануфактурное производство. С ним были тесно связаны капиталистическая аренда и товарное фермерское производство в аграрной сфере, главным образом, в области овцеводства. Важную роль в создании предпосылок капиталистического производства имели огораживание и принуждение разорившихся крестьян к труду. Развитие промышленности сопровождалось ростом внутренней, и особенно внешней,

торговли. Широкую деятельность развили торговые компании, среди которых особенно важное значение имела Ост-Индская компания (создана в 1600 г.). В XVI в. в Лондоне возникли крупные банки и биржа; Лондон становится городом международного значения. В конце XVI-XVIII вв. Англия начала осуществлять политику колониальных захватов в Индии, Африке, Северной и Центральной Америке.

Франция: Важными особенностями первоначального накопления капитала являлись необычайно большая роль системы государственного займа, а также высокое налогообложение и развитая система откупов. В то же время основой экономики Франции в XVI-XVIII вв. оставалось сельское хозяйство. Развитие мануфактурной промышленности начинается во второй половине XVII в. Оно было связано с протекционистской деятельностью абсолютистского государства. Возникли монопольные компании по торговле с другими странами Европы и колониями. Франция претендовала на мировую монополию в роли поставщика предметов роскоши. Были созданы колонии в Северной Америке, в Карибском море, Индии. Главным методом формирования наемной рабочей силы являлось разорения крестьянства путем налогового гнета. Вместе с тем в экономике Франции сохранялись существенные феодальные пережитки, большую роль сохраняло натуральное хозяйство, был слабо развит внутренний рынок. В результате для владельцев капиталов более выгодными были вложения в ростовщические операции, а не в производство.

Формирование капиталистических отношений привело к изменениям в социальной структуре общества. Постепенно ведущую роль в экономике европейских государств стали играть представители буржуазии, а также те феодалы, которые перестроили свои хозяйства на капиталистический лад. Первоначально данные социальные группы поддерживали абсолютистские монархии, поскольку те обеспечивали им на взаимовыгодной основе накопление капитала. Многие крупные предприниматели приобретали дворянские титулы и должности в бюрократическом аппарате. Однако по мере укрепления экономического могущества буржуазии, ее представители стали стремиться к более значительной роли в политической жизни; результатом этого становятся требования ограничения монархической власти, введения институтов представительной власти, ликвидации сословной системы.

В XVI-XVIII вв. в ряде государств происходят **буржуазные революции:**

Нидерландская революция 1566-1609 гг.;

Английская революция 1640-1689 гг.;

Американская революция (война за независимость США) 1775-1783 гг.;

Великая Французская революция 1789-1799 гг.

Буржуазные революции имели следующие результаты:

- ликвидация абсолютных монархий и их замена конституционными монархиями либо республиками, в которых существовало разделение властей; в новых институтах власти главную роль играла буржуазия;
- формирование элементов политической демократии;

- ускорение процесса ликвидации феодальных пережитков.

Наиболее глубокие преобразования вызвала Великая Французская революция.

Экономика Великого Княжества Литовского

С середины XIII до конца XVIII вв. территория Беларуси была основным ядром Великого Княжества Литовского (ВКЛ), которое с 1569 г. находилось в государственной унии с Польским Королевством (Речь Посполитая).

В экономике ВКЛ периода первоначального накопления капитала можно выделить *три периода*:

1) XVI – первая половина XVII вв.: формирование крупного товарного аграрного производства, основанного на труде крепостных крестьян; развитие городов, цехового ремесла и торговли;

2) вторая половина XVII – первая половина XVIII вв.: кризис сельского хозяйства и городов в связи с военными разрушениями;

3) вторая половина XVIII в.: возрождение товарного аграрного производства и городов, появление мануфактур.

Характерные черты экономики XVI – первой половины XVII вв.:

- Формирование крупного феодального землевладения, основу которого составили пожалования великих князей (в XVI в. около 35% земли находилось во владении государства, около 35% - шляхты).

- Закрепление *сословной структуры общества*, в которой господствующую роль играет *шляхта*. Шляхта приобретает ряд социальных привилегий: монополия на владение землей, освобождение от обязательных натуральных и денежных поборов и повинностей, таможенных сборов, неприкосновенность личности и имущества.

- Становление *фольварков* – ориентированных на продажу продукции товарных хозяйств, в которых ведущее место принадлежало производству зерна. С формированием фольварков значительно увеличились пахотные угодья, находившиеся в пользовании шляхты за счет уменьшения крестьянских наделов. Вместе с этим возрастает роль панщины в структуре крестьянских повинностей. Образцом для создания фольварочной системы стала *аграрная реформа 1557 г.*, проведенная в государственных владениях. Суть реформы состояла в следующем:

- вся земля в имениях разделялась на равные части – *волоки* (примерно 23 га);

- на лучших волоках создавались фольварки; остальные распределялись между крестьянскими дворами в качестве наделов, за пользование которыми вводились строго фиксированные повинности;

- в качестве ведущей формы повинностей крестьян в западной части ВКЛ закрепилась панщина, в восточной – денежный чинш;

- крестьянские общины фактически утратили права на земельные участки, которые раньше находились в их наследственном пользовании.

- Установление *крепостного права* – личной феодальной зависимости для большинства крестьян. В соответствии со Статутами ВКЛ крестьяне

были лишены права свободного выбора места жительства и вида занятий, распоряжения землей без согласия землевладельца.

- *Развитие городов и местечек* как ремесленно-торговых центров. Крупнейшими городами ВКЛ в этот период были Вильня, Полоцк, Витебск, Могилев, Новогородок, Городня, Берестье, Слуцк, Менск. По правовому положению города разделялись на великокняжеские и частновладельческие. Во многих великокняжеских городах выделялись административные кварталы, находившиеся во владении частных лиц (шляхты) – *юридики*. До середины XVII в. большая часть великокняжеских городов приобрели *магдебургское право*. Каждый город имел свою специальную грамоту, подтверждавшую для него право на самоуправление. Общим для них являлось то, что мещане освобождались от административной и судебной власти государственных чиновников, вместо феодальных повинностей выплачивали единый денежный налог, в городах создавались органы самоуправления.

- Формирование цехового ремесла, внутренней и внешней торговли (в особенности экспорта зерна).

Характерные черты экономики второй половины XVII – первой половины XVIII вв.:

- *Экономический упадок*, вызванный многочисленными войнами (казацкая война 1648-1653 гг., война Речи Посполитой с Московским государством 1654-1667 гг., война Речи Посполитой со Швецией 1655-1660 гг., Северная война 1700-1721 гг.). Кризис выражался в значительном уменьшении населения, резком сокращении аграрного производства и практически полном упадке городов.

- Концентрация земель в руках крупной шляхты (магнатов); сокращение землевладения средней и мелкой шляхты.

- Восстановление крупных аграрных хозяйств путем временного перевода крестьян на чинш, создания для них различных льгот в несении повинностей. После восстановления хозяйств объем повинностей, как правило, увеличивался.

- Широкое распространение сдачи имений крупной шляхты в кратковременную *аренду*. Арендаторами становились как шляхтичи, так и купцы преимущественно еврейского происхождения. Аренда сопутствовала увеличению повинностей крестьян.

- Упадок городов, ремесла и торговли.

Характерные черты экономики второй половины XVIII вв.:

- Рост товарности фольварочных хозяйств в результате возрастания спроса на сельскохозяйственные товары на внутреннем и внешнем рынках. Источниками роста доходов землевладельцев были увеличение крестьянских повинностей, освоение новых земель, использование прогрессивных методов агротехники.

- Возрождение городов, ремесла и торговли. Главную роль играли города, расположенные на крупных сухопутных транспортных путях – Вильня, Витебск, Городня, Могилев, Менск.

- Постепенное ослабление цеховой организации ремесла; появление значительного количества ремесленников, работавших за пределами цехов и составлявших конкуренцию цеховым ремесленникам.

- *Формирование мануфактурного производства.* К концу XVIII в. на территории Беларуси существовали 53 мануфактуры с 2,4 тыс. рабочих. Большинство мануфактур принадлежали государству и крупным магнатам. В качестве рабочей силы на них использовался преимущественно труд крепостных крестьян. Мануфактуры специализировались, главным образом, не на производстве массовой продукции, а на изготовлении под заказ предметов роскоши.

- Развитие внутренней и внешней торговли; укрепление сезонных ярмарок и стационарной торговли в городах.

- Поведение ряда государственных реформ, направленных на развитие товарно-денежных отношений: совершенствование государственного аппарата, отмена ряда таможен и сборов в отдельных шляхетских владениях, разрешение мещанам приобретать землю, а шляхте заниматься предпринимательской деятельностью, мероприятия по строительству дорог и каналов.

В результате трех разделов Речи Посполитой 1772, 1793 и 1795 гг. ВКЛ прекратила свое существование, и вся территория Беларуси была присоединена к Российской империи.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА ЭПОХИ ПРОМЫШЛЕННОЙ РЕВОЛЮЦИИ

- 1. Понятие и сущность промышленной революции.**
- 2. Предпосылки и ход промышленной революции.**
- 3. Типы индустриального развития стран Европы.**
- 4. Экономика на землях Беларуси конца XVIII – первой половины**

XIX вв.

Понятие и сущность промышленной революции

Промышленная революция (индустриальная революция, промышленный переворот) – это процесс перехода от аграрного общества к индустриальному.

К основным *характерным признакам промышленной революции* следует отнести:

- *переход от преимущественно аграрной экономики к индустриальной;*
- *переход от ручного производства к машинному;*
- *урбанизация* – переселение больших масс населения из сел в города;
- *окончательное утверждение капиталистических отношений в качестве господствующих в экономике;*
- *резкое ускорение темпов экономического роста;*
- *превращение буржуазии и пролетариата в основные классы общества.*

Промышленная революция происходила в разных странах не одновременно, но в целом можно считать, что период, когда происходили эти изменения, начинался в странах Западной Европы и Северной Америки от второй половины XVIII века и продолжался в течение XIX века.

Первой страной, в которой произошла промышленная революция, была Англия, где указанные изменения в основном завершились в середине XIX века.

Предпосылки и ход промышленной революции

Промышленная революция была подготовлена процессом первоначального накопления капитала. В результате к середине XVIII в. были созданы *предпосылки для дальнейшего быстрого развития капитализма*:

- рынок рабочей силы;
- значительные накопления капитала;
- достаточно широкий внутренний рынок.

Развитие мануфактуры создало предпосылки для перехода к машинному производству:

- детальное разделение труда;
- специализация инструментов;
- упрощение трудовых процессов;
- наличие кадров определенной квалификации.

Различные исследователи указывают также на следующие *факторы промышленной революции*:

- становление и укрепление института частной собственности;
- расширение свободы предпринимательства, ликвидация привилегий цехов и гильдий (в Англии особенно активно эти меры проводились после революции 1688 г.);

- высокий уровень развития торговли;
- развитость финансовых рынков;
- проведение политики меркантилизма;
- развитие научно-технических знаний.

В ходе промышленной революции возникает новый элемент производительных сил общества – *машина*, которая состоит из трех основных частей:

- машина-двигатель;
- передаточный механизм;
- рабочая машина.

Необходимо отметить, что машины сами по себе вовсе не были для Западной Европы чем-то совершенно новым. Еще в античную эпоху изобретались многие механические приспособления, вплоть до использования силы пара. В средние века также известно немало попыток использования машин. Эти факты показывают, что, с точки зрения возможностей чисто технических изобретений, промышленная революция могла бы произойти гораздо раньше Нового времени. Однако, для внедрения машин было необходимо ликвидировать средневековую цеховую систему, которая запрещала конкуренцию, и создать систему правовой защиты прав изобретателя. До XVIII в. технические изобретения оставались

уникальными образцами: внедрение техники наталкивалось на противодействие цеховых ремесленников, которые боялись потерять работу, а изобретатели, боясь лишиться дохода от использования своих открытий, всячески их скрывали.

Важнейшей предпосылкой изобретения машин стала *«патентная революция»* середины XVIII в., когда в Англии были приняты специальные законы, защищающие исключительные права изобретателя на использование его открытия. Изобретательство стало приносить доход. В результате многие изобретатели (Аркрайт, Уатт, Фултон, Стефенсон) смогли стать крупными предпринимателями, заработавшими большую прибыль на эксплуатации своих открытий.

Выделяют *три этапа промышленной революции*:

1-й этап – появление рабочих машин (первоначально в текстильном производстве, а затем и в других отраслях);

2-й этап – изобретение паровой машины как двигателя для рабочих машин;

3-й этап – создание рабочих машин для производства других рабочих машин.

Изобретение рабочих машин

В эпоху раннего Нового времени первым промышленным товаром массового потребления стала одежда. Поэтому первые рабочие машины появились в английской хлопчатобумажной промышленности. Хлопчатобумажные ткани пользовались устойчиво растущим массовым спросом, в связи с их относительной дешевизной, широкими возможностями применения. Таким образом, владельцы хлопчатобумажных мануфактур должны были наладить массовый выпуск высококачественных дешевых тканей. Рынок продиктовал необходимость рационального поведения, остро поставив вопрос о необходимости внедрения технических новшеств в хлопчатобумажное производство.

В 1733 г. английский механик Джон Кей изобрел простейший ткацкий станок с летающим челноком, ускоривший процесс тканья в 2 раза. В 1764–1765 гг. английский ткач Джеймс Харгривс создал механическую прялку «Дженни». Эта прялка примерно в 20 раз увеличивала производительность труда прядильщика. В 1769 г. Ричард Аркрайт запатентовал прядильную машину непрерывного действия, рассчитанную на водяной привод. В 1775 г. ткач Самуэл Кромптон сконструировал прядильную мюль-машину, выпускавшую высококачественную ткань. Если «Дженни» давала тонкую, но некрепкую нить, а машина Аркрайта – крепкую, но грубую, то мюль-машина Кромптона давала пряжу и крепкую, и одновременно тонкую. В 1785 г. Э. Картрайт изобрел механический ткацкий станок, который позволял заменить труд 40 ткачей. После этих изобретений хлопчатобумажная промышленность Англии поставила себя вне конкуренции, снабжая тканями все развитые страны мира. Активный процесс механизации хлопчатобумажной промышленности в 60–80-е годы XVIII в. стимулировал технический прогресс и в других отраслях. Механизация распространилась прежде всего на близкие отрасли – суконную, шерстяную, бумажную, полиграфическую и т.д.

Машинное производство первоначально возникло на ремесленном базисе – машины производились вручную и приводились в движение силой работника.

Однако затем в ходе промышленной революции возникли двигатели для машин, и началось производство машин машинами.

Изобретение двигателя для машин

Первые двигатели, используемые для питания рабочих машин, использовали силу известного еще в древности водяного колеса. Однако такие двигатели можно было использовать только около рек. Бурное развитие машинного производства потребовало изобретения универсальных двигателей, которые можно было бы использовать в любой месте.

Первые машинные двигатели возникли в горной промышленности. При эксплуатации горных шахт всегда одной из основных проблем была откачка воды. Еще в 1711 г. Томас Ньюкомен изобрел паровой насос с цилиндром и поршнем. Поскольку машины Ньюкомена имели неравномерный ход, то они часто ломались. В 1769 г. Джеймс Уатт изобрел паровой двигатель. В 1775 г. на заводе в Бирмингеме было налажено производство паровых машин. В 1784 г. Уатт запатентовал паровую машину двойного действия.

Изобретение машин для производства машин

На начальных этапах распространение машин было ограничено тем, что их приходилось производить вручную, поэтому каждая из них сильно зависела от изобретательности мастера, однотипные машины заметно отличались друг от друга. Переворот в производстве завершился тогда, когда осуществилась механизация производства самих машин.

Самым важным открытием машиностроения эпохи промышленной революции стало изобретение в 1798–1800 гг. токарного станка, на котором можно было бы нарезать винты и осуществлять иные операции. В этом открытии основную роль сыграл английский механик Генри Модсли. Затем были сконструированы сверлильный, фрезерный станки. Таким образом, сформировалась техническая база новой отрасли промышленности – *машиностроения*.

В результате данных изменений основным типом организации производства в промышленности вместо мануфактуры стала ***фабрика*** – большое предприятие, основанное на машинном производстве и разделении труда среди наемных рабочих. Первая прядильная фабрика была построена в 1769 г. В 1790 г. в Англии насчитывалось 150 прядильных фабрик. С конца XVIII в. на основе паровой энергетики создавались фабрики во многих отраслях промышленности.

Промышленная революция привела к существенным изменениям в различных отраслях производства:

- ***Металлургия:*** Переход от использования в качестве топлива древесного угля к использованию каменного угля, появление новых технологий выплавки железа, чугуна и стали, появление доменных печей, значительное увеличение добычи железной руды и каменного угля.

- ***Транспорт:*** Изобретение парохода, паровоза, железных дорог. В 1807 г. американец Роберт Фултон построил первый в мире *пароход*, который в 1807 г. совершил первый рейс. С 1830-х гг. начинает действовать первая регулярная трансатлантическая пароходная линия. В 1815 г. Джордж Стефенсон, английский механик-самоучка, построил первый *паровоз*. В 1825 г. была построена в Англии

первая в мире *железная дорога*. На протяжении XIX в. протяженность железных дорог в развитых странах росла очень быстро; пик роста пришелся на 1860-1880-е гг.

- *Связь*: В 1830-е гг. рядом исследователей был изобретен телеграф. В 1837 г. телеграф был впервые введен в эксплуатацию в Лондоне. В 1858 г. была установлена трансатлантическая телеграфная связь.

- *Искусственные источники света*: Изобретение газовых фонарей. Первые газовые светильники были установлены в Лондоне в 1812-1820 гг.

Внедрение новых технических изобретений привело к значительному **ускорению экономического роста** в развитых странах. Ежегодные темпы прироста валового внутреннего продукта в 1820-1870 гг. составляли 2-4%, в то время как в XVI-XVIII вв. примерно 0,4-0,8%.

Промышленная революция содержала в себе также ряд социальных последствий:

- *Массовое разорение мелких производителей (крестьян, ремесленников) и их превращение в наемных рабочих.*

- *Массовая урбанизация*: Так, например, население Парижа за 1800-1850 гг. выросло более чем на 92 %, а население Манчестера – крупнейшего центра английской хлопчатобумажной промышленности – с 1790 года по 1900 год увеличилось в 10 раз.

- *Ухудшение условий труда для пролетариата*: Рабочий день на фабриках длился, как правило, 12-15 часов; происходило снижение реальной заработной платы; широко использовался детский труд (так, в 1839 г. 46 % фабричных рабочих Великобритании не достигли 18-летнего возраста), при этом оплата труда женщин и детей была значительно ниже, чем у взрослых мужчин; практически отсутствовали законы, регулировавшие отношения между трудом и капиталом; рабочие выступления (стачки, забастовки) жестко подавлялись.

- *Появление массовой безработицы*; практика помещения вынужденных безработных в *рабочие дома*. Рабочие дома впервые появились в Англии в XVII в. и имели первоначально принудительный характер для борьбы с нищенством. Согласно законам о нищенстве, несостоятельные бедняки помещались в такие дома, где были обязаны трудиться. Внутренний порядок мало чем отличался от тюрем. Существовала система поощрений и наказаний: за нарушение дисциплины могли быть назначены дополнительные работы, также практиковались телесные наказания, карцеры, ограничения в еде. Мужчины, женщины и дети находились отдельно друг от друга. Угроза помещения в рабочий дом заставляла многих бедняков соглашаться на любые условия работы на фабриках, что позволяло владельцам фабрик снижать зарплату.

Типы индустриального развития стран Европы

В различных странах промышленная революция имела свои особенности, характер и темпы. В качестве примеров рассмотрим типы индустриального развития таких европейских стран как Англия, Франция, Германия.

Англия

Англия была первой в мире страной, в которой произошла промышленная революция. К середине XIX в. она уже являлась индустриальной страной. Прирост промышленной продукции с 1800 по 1870 г. составлял около 6% ежегодно. За эти годы добыча угля выросла в 11 раз, выплавка чугуна – в 32 раза. По сумме прибыли, общей стоимости товарной массы и численности работников лидировала текстильная промышленность. Вместе с тем быстро развивались металлургия, добыча каменного угля, машиностроение.

Первоначально Английское государство для стимулирования развития экономики проводило политику **протекционизма** – защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции через систему определённых ограничений: импортных и экспортных пошлин, субсидий и других мер. Особую роль имел Навигационный акт, действовавший в 1651-1849 гг. В соответствии с данным актом ввозить неевропейские товары в английские владения могли только английские суда, с английским экипажем, а товары, производившиеся в Европе, – только на судах страны-производителя или на английских. В 60–70-е гг. XVII в. был введен запрет на торговлю английских колоний через порты континентальной Европы. Протекционизм позволял успешно вести конкурентную борьбу с иностранными товарами и защищать молодые отрасли национальной экономики от иностранной конкуренции.

В первой половине XIX в. Англия уверенно заняла роль мирового экономического лидера. Страна заняла первое место в *мире по темпам и уровню развития промышленности в целом*. Она добывала (в 1860 г.) более 50% каменного угля и выплавляла 50% чугуна в мире (1870 г.). Англия стала монопольным поставщиком машин: английские текстильные машины, паровые двигатели и паровозы распространились по всему миру. Английские ткани были также вне конкуренции благодаря дешевизне, обусловленной высоким уровнем механизации. До 1870-х гг. у Великобритании не было серьезных конкурентов в промышленном развитии.

В 1840-1850-е гг. в Англии был принят ряд законодательных актов, отменявших ограничения во внешней торговле. Тем самым государство перешло от протекционизма к *политике свободной торговли*. Этот переход объяснялся значительным промышленным превосходством и гегемонией Англии на мировом рынке. Отмена ввозных пошлин давала Англии право требовать того же и от других стран, тем самым расширяя рынки сбыта своих товаров.

Огромные прибыли, получаемые вследствие промышленной гегемонии Англии, стали основой ее финансового могущества. Англия превратилась в мировой финансовый центр. Английский фунт стерлингов играл роль международной валюты.

Колониальная империя Великобритании охватила в 1860 г. территорию в 6,5 млн. км², на ней проживало 145 млн. человек.

Франция

Промышленная революция во Франции началась после Французской буржуазной революции 1789-1799 гг. В результате революции были созданы условия для ускорения экономического развития: ликвидированы феодальные

пережитки, укреплены права частной собственности, отменены различные ограничения свободы предпринимательства.

Во Франции не было такой волны изобретений, как в Англии, и промышленная революция осуществлялась первоначально главным образом за счет массового привоза английских машин. Постепенно, в 20-30-е гг. XIX в. во Франции развилось свое текстильное машиностроение, и текстильная промышленность вступила в период бурного развития. До середины XIX в. промышленная революция проходила в основном за счет легкой промышленности. В 50-60-е гг. XIX в. ускоренными темпами стала развиваться тяжелая промышленность. Количество паровых машин возросло в течение 50-60-х годов XIX в. более чем в 4 раза и еще более увеличилась их мощность. Весьма интенсивно развивалось железнодорожное строительство.

Государство активно содействовало развитию отечественной промышленности, проводя до середины XIX в. политику протекционизма.

В середине XIX в. Франция была второй после Англии страной по уровню промышленного развития. Однако в отличие от Англии промышленная революция происходила здесь гораздо медленнее, что объясняется рядом причин:

- невысокий уровень концентрации производства и капитала; сохранение большого количества мелких ремесленных предприятий;
- сохранение значительной массы мелких крестьянских хозяйств, в небольшой степени связанных с рынком (городское население в 1870 г. составляло лишь 1/3 от всего населения; в сельском хозяйстве было занято 50% трудоспособного населения);
- относительно узкий внутренний рынок.

В данных условиях владельцы капиталов предпочитали вкладывать средства не в промышленность, а в финансовый сектор. Во Франции возникла широкая сеть государственных и коммерческих банков. Численность рантье составляла около 10-12% населения Франции. Обилие банковского капитала позволило с середины XIX в. вывозить его за границу в виде займов. В этой связи Парижская биржа приобрела международный характер. Таким образом, капитализм во Франции приобрел преимущественно *финансовый, ростовщический характер*.

По объему внешнеторговых операций в эпоху промышленной революции Франция была на втором месте в мире после Англии. В ее экспорте преобладали предметы роскоши, шерстяные и шелковые ткани, изделия галантереи и парфюмерии, вина, фрукты. В 50-60-е годы XIX в. в экспорте увеличилась доля промышленных товаров, а в импорте уменьшилась доля машин и оборудования.

Развитие внешней торговли и начало вывоза капитала сопровождалось ростом колониальных владений. В 50-60-е годы XIX в. Франция завоевала Индокитай, Алжир.

Германия

До конца XVIII в. Германия в экономическом отношении сильно отставала от наиболее развитых европейских стран. На ее территории существовало большое количество мелких государств. В первой половине XIX в. в Германии складываются предпосылки промышленной революции:

- ликвидация феодальных отношений; освобождение крестьян от крепостной зависимости, что создавало условия для формирования рынка труда;

- превращение феодальных имений в аграрные хозяйства рыночного типа. Которые играли важную роль в европейской торговле сельскохозяйственными продуктами;

- политическое объединение Германии под руководством Прусского королевства; окончательное завершение объединения состоялось в 1871 г. созданием Германской империи.

Промышленная революция началась в Германии в 1830-е гг., но наибольший ее размах приходится на 1850-1860-е гг. Она имела ряд особенностей:

- промышленная революция началась в тяжелой, а не в легкой промышленности, чтобы быстрее переоснастить, технически перевооружить остальные отрасли;

- очень высокие темпы развития промышленности: За 1850-е гг. прирост промышленной продукции составил 100%, а в 1860-е – 150%;

- значительная роль государства в создании промышленности, особенно военной.

В итоге к 1870 г. Германия вышла на третье место в мире по объему промышленного производства. Она заняла высокие позиции в таких отраслях промышленности как добыча каменного угля, сталелитейное производство, железнодорожное строительство; начала развиваться химическая промышленность. В это время выдвигается по своему экономическому значению промышленный Рурский район, ставший вскоре центром тяжелой промышленности Германии.

Экономика на землях Беларуси конца XVIII – первой половины XIX вв.

В результате трех разделов Речи Посполитой вся территория Беларуси оказалась в составе Российской империи. Экономика на землях Беларуси в период конца XVIII – первой половины XIX вв. оставалась аграрной по своему характеру.

В *сельском хозяйстве* земля по-прежнему находилась в собственности шляхты (дворян) и государства. Крестьяне находились в крепостной зависимости от землевладельцев. Для рассматриваемого периода характерны следующие **основные процессы в аграрном хозяйстве**:

- *Концентрация крупного землевладения* и сокращение удельного веса среднего и мелкого шляхетского землевладения. Немалую роль сыграли в этом дарение крупных участков государственных и конфискованных после разделов Речи Посполитой и антироссийского восстания 1830-1831 гг. шляхетских земель российским чиновникам.

- *Возрастание товарности крупного землевладения*: Урбанизация и рост цен на сельскохозяйственные товары в Западной Европе вызвали укрепление ориентации крупных землевладельцев на продажу своей продукции на рынке. С целью интенсификации производства в некоторых крупных имениях

производится введение многопольных севооборотов, усовершенствованных сельскохозяйственных машин, используется труд наемных рабочих. Однако большинство землевладельцев для увеличения доходности своих хозяйств практиковали увеличение повинностей крестьян; также широко практиковала сдача имений в аренду.

- *Увеличение количества крестьян, занятых промысловой деятельностью* (лесоразработки, сплавные работы, строительство и т.д.).

- *Появление новых отраслей сельскохозяйственного производства* – выращивание картофеля, сахарной свеклы, кормовых трав.

Однако, в целом уровень развития сельского хозяйства оставался крайне низким; хозяйство крестьян оставалось преимущественно натуральным; преобладали примитивные орудия труда.

В середине XIX в. наблюдается **кризис крепостнической системы**, что проявлялось в следующих фактах:

- снижение урожайности и поголовья скота;

- прогрессирующее разорение крестьянских хозяйств, постоянный рост недоимок крестьян по государственным налогам;

- снижение доходности дворянских хозяйств, увеличение количества имений, заложенных в банках и проданных с торгов.

Причиной этих явлений было **противоречие между объективными процессами вхождения сельского хозяйства в систему капиталистических товарно-денежных отношений и сохранением феодальных производственных отношений**. Это противоречие проявлялось в следующем: В крупных дворянских хозяйствах, которые все больше ориентировались на рынок, создавались объективные условия для развития многоотраслевого производства и повышения товарности путем интенсификации труда. Но в условиях сохранения крепостного права землевладельцы считали наиболее оптимальным путем повышения доходности своих хозяйств усиление феодальной эксплуатации крестьянства. Крестьянские хозяйства втягивались в рынок почти исключительно с целью нахождения денег для выплаты государственных и феодальных податей. В данной ситуации в дворянских хозяйствах не было стимулов, а в крестьянских – возможностей для технической модернизации и рационализации производства. Значительное увеличение повинностей крестьян приводило к их разорению, а затем, как результат, и снижению доходности дворянских хозяйств.

В данных условиях государственные власти пытались смягчить проблему путем проведения некоторых **реформ в аграрной сфере**:

- *Реформа государственных крестьян 1837-1841 гг. (Реформа П.Д. Киселева)*: Отмена аренды государственных имений, наделение государственных крестьян некоторыми гражданскими правами (получение наследства, собственности, занятия торговлей) и введение для них элементов местного самоуправления; строгая регламентация крестьянских повинностей, замена панщины чиншем, организация продовольственной помощи крестьянам, некоторых агрономических мероприятий и т.д. Реформа касалась только государственных крестьян, которые составляли около 27% в структуре крестьянского населения.

- *Инвентарная реформа 1844 г.*: Введение обязательных инвентарей (хозяйственного описания дворянских имений) с четкой фиксацией норм крестьянских наделов и повинностей, которые должны выполняться за пользование ими. Однако, из-за противодействия землевладельцев к 1857 г. инвентари были введены только в 10% имений.

Отдельные реформы не смогли разрешить основное противоречие в сельском хозяйстве и предотвратить кризис крепостнической системы.

В *промышленности* рассматриваемого периода функционировали три типа предприятий: мелкие ремесленные мастерские, мануфактуры, фабрики. Ведущую роль играли мелкие ремесленные мастерские (около 16,5 тыс.), объединенные в цехи. Вместе с тем развитие товарно-денежных отношений приводило к социальному расслоению внутри цехов. С одной стороны, некоторые мастерские перерастали в предприятия со значительным количеством наемных рабочих; с другой, обедневшие члены цехов нередко нанимались в качестве рабочих на мануфактуры и фабрики.

В рассматриваемый период увеличивается количество мануфактур. К 1861 г. их насчитывалось 127. На протяжении первой половины XIX в. сокращается количество мануфактур, основанных на использовании крепостного труда, и увеличивается количество капиталистических мануфактур с использованием наемного труда.

В 1820-е гг. на территории Беларуси возникают первые фабрики – суконные заводы в местечке Хомск Кобринского повета и местечке Косово Слонимского повета. Во второй четверти XIX в. паровые двигатели внедряются в производство на ряде предприятий мукомольной, сахарной, лесопильной, железообрабатывающей промышленности.

В структуре промышленного производства на землях Беларуси в рассматриваемый период преобладали такие отрасли как суконная, бумажная, пищевая, стекольная, т.е. отрасли, основанные на переработке местного сельскохозяйственного сырья.

В первой половине XIX в. наблюдается быстрое увеличение *городского населения* на территории Беларуси. С 1796 по 1861 г. оно увеличилось с 80 до 320 тыс. чел. К 1861 г. в городах проживало около 10% всего населения. Примерно 70% городского населения составляли евреи (в Российской империи существовала граница еврейской оседлости, включавшая в себя города и местечки Беларуси, части Украины, Литвы, Латвии, Польши). Наиболее крупными городами были Витебск, Минск, Могилев, Гродно.

Развитие промышленности и рост городов стимулировали развитие *торговли*. Основными формами торговли были ярмарки (крупнейшие в Зельве Гродненской губернии, Бешенковичах Могилевской губернии), базары, лавки, магазины, корчмы.

В первой половине XIX в. происходит некоторое развитие *транспортной системы*. Были построены усовершенствованные шоссейные дороги, появились первые речные пароходы.

Развитие путей сообщения содействовало расширению внешней торговли. За рубеж из белорусских губерний вывозили продукты земледелия и

животноводства, лес и лесные изделия, продукцию перерабатывающей промышленности. Импортировались европейские фабричные товары, металлы, соль, рыба, фабричное оборудование.

Таким образом, в экономике белорусских земель конца XVIII – первой половины XIX вв. происходил процесс постепенного развития капиталистических товарно-денежных отношений. Однако господство феодально-крепостнической системы существенно тормозило и деформировало данный процесс. К середине XIX в. в экономической системе Беларуси преобладал аграрный сектор; сельское хозяйство имело преимущественно натуральный характер; в промышленности доминировала мелкое ремесленное производство, основанное на переработке местного сырья.

МИРОВАЯ ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА ВТОРОЙ ПОЛОВИНЫ XIX – НАЧАЛА XX ВВ.

- 1. Вторая технологическая революция.**
- 2. Формирование монополистического капитализма.**
- 3. Основные типы экономического развития индустриальных стран.**
- 4. Экономика Беларуси во второй половине XIX – начале XX вв.**

Вторая технологическая революция

Главной тенденцией развития мировой индустриальной экономики во второй половине XIX – начале XX вв. стал переход от капитализма, основанного на свободной конкуренции отдельных самостоятельных предприятий, к монополистическому капитализму.

В основе этого перехода лежали изменения в производительных силах, вызванные бурным развитием науки и техники в конце XIX – начале XX вв., получившие название **второй технологической революции**. Первой технологической революцией была промышленная революция. Вторая технологическая революция развернулась в последней трети XIX в. и продолжалась до Первой мировой войны (1914–1918 гг.). В отличие от промышленной революции вторая технологическая революция основывалась на научных достижениях, а не просто на удачных технических изобретениях.

Следует выделить **основные достижения второй технологической революции**:

1) Качественные изменения в **металлургии**: В результате использования открытий английских изобретателей Генри Бессемера (1856) и Синди Томаса (1878) возникает производство стали путем продувки жидкого чугуна кислородом в специальных агрегатах – конвертерах. В 1864 г. французский металлург Пьер Мартен разработал процесс получения стали в мартеновской печи. Конвертерная и мартеновская технологии стали основой для массового **сталелитейного производства**, ставшего одной из важнейших отраслей промышленности.

2) **Электрификация производства:** На базе открытия явления электромагнитной индукции возникает технология получения, передачи и приема электроэнергии. На этой основе венгерский физик Аньош Йедлик сконструировал первый *электрический генератор* (динамо-машину), немецкий физик Мориц Герман фон Якоби в 1834 г. – первый *электрический двигатель*. К концу XIX в. происходит широкое внедрение в промышленное производство электрической энергии. Возникли **новые отрасли промышленности – электрохимия, электрометаллургия, электрический транспорт**. С 1880-х гг. начинается строительство крупных электростанций. В 1895 г. в качестве привода электрического генератора на электростанции в Кембридже была впервые использована паровая турбина, изобретенная в 1884 г. английским инженером Чарлзом Парсонсом. В 1886 г. электрический двигатель был использован для создания трамвая. В 1890-е гг. электричество стали использовать для уличного освещения и на фабриках. Для освещения жилых зданий в крупных городах электричество начали применять в 1920-х гг.

3) Изобретение и внедрение **двигателей внутреннего сгорания:** Двумя вариантами данных двигателей стали двигатель, работающий от энергии, получаемой при сгорании паров бензина (изобретен немецким инженером Николаусом Отто в 1877 г.), и двигатель, работающий от энергии, получаемой от сгорания топлива, полученного в результате нефтеперегонки, либо сырой нефти (изобретен немецким инженером Рудольфом Дизелем в 1897 г.). Двигатель внутреннего сгорания стал широко использоваться на транспорте, в военной технике, на небольших промышленных предприятиях, ускорил механизацию сельского хозяйства. В 1885 г. был построен первый *автомобиль* (Г. Даймлер, К. Бенц).

4) Качественные преобразования в **химической промышленности:** Началось производство искусственных красителей, пластмасс, искусственного каучука; были разработаны новые технологии получения серной кислоты, соды и т.п. В сельском хозяйстве стали широко применяться минеральные удобрения.

5) Развитие **транспорта:** Началась электрификация железнодорожного транспорта; возросла мощность, сила тяги и быстроходность паровозов; совершенствовались конструкции железных дорог. В конструкциях пароходов стали активно использоваться паровые турбины; появились новые транспортные средства – танкеры (нефтеналивные суда) и дирижабли, возникла **авиация** (первый полет управляемого самолета с двигателем, сконструированного американскими изобретателями братьями Райт состоялся в 1903 г.).

6) **Изобретение радио и телефона:** В 1895 г. русским ученым Александром Поповым было изобретено **радио**. В 1876 г. американский изобретатель Александр Белл сконструировал первый *телефон* – началось использование **телефонной связи**; увеличилась протяженность телеграфных линий.

7) **Стандартизация производства:** Возникает конвейерное производство, которое впервые было внедрено в США в 1913 г. на автомобильных заводах Форда и привело к значительному повышению производительности труда. Быстрый рост масштабов промышленных предприятий, на которые привлекали все больше рабочих, привел к разработке системы научной организации труда или *«тейлоризма»*, в честь ее основоположника, американского инженера Фредерика Тейлора, который применил концепцию стандартизации не только к механизмам, но и к операциям, производимым людьми.

Вторая технологическая революция привела к ускорению темпов промышленного роста. За 1850–1900 гг. добыча угля в мире увеличилась более чем в 10 раз, добыча нефти – в 25 раз, выплавка стали за 1870–1900 гг. возросла более чем в 50 раз. Вместе с тем вторая технологическая революция изменила **отраслевую структуру промышленности**. На первый план вышли отрасли тяжелой индустрии (металлургия, машиностроение), нефтедобыча и нефтепереработка, электроэнергетика и электротехника, значительно опередив по темпам роста легкую промышленность. Быстро развиваются химическая и автомобильная промышленность.

Формирование монополистического капитализма

Технический прогресс стал предпосылкой для перехода капиталистической экономики в новую фазу развития – **монополистический капитализм**.

Для данного типа экономической системы характерны следующие признаки:

- 1) **концентрация капитала и формирование монополий;**
- 2) **сращивание промышленного и банковского капитала и формирование финансовой олигархии;**
- 3) **преобладание вывоза капиталов над вывозом товаров;**
- 4) **завершение колониального раздела мира и борьба за передел мира между крупнейшими мировыми державами.**

Концентрация капитала и формирование монополий. Создание новых предприятий, оборудованных с учетом новейших достижений техники, требовало крупных капиталовложений, для которых были недостаточны средства отдельных предпринимателей. Вследствие этого происходило объединение ряда самостоятельных предприятий некоторой отрасли промышленности и создание **акционерных обществ** – финансово-промышленных групп, объединявших капиталы нескольких собственников и привлекавших дополнительные капиталы населения путем выпуска акций.

Итогом данных процессов стало возникновение новой формы организации производства – монополии. **Капиталистическая монополия** – это объединение владельцев капитала, возникающее на основе высокого уровня концентрации производства и капитала, для сосредоточения

производства и сбыта значительной части продукции данной отрасли, установления монопольных цен и обеспечения стабильных сверхприбылей.

Причинами монополизации рынка являлись стремление предпринимателей к извлечению максимума прибыли за счет вытеснения конкурентов и установления барьеров для вступления в отрасль, появление естественных монополий (предоставление правительством какой-либо одной фирме исключительной привилегии на поставку газового топлива, электричества, телефонных услуг и т.д.) в связи с развитием коммунального хозяйства, развитие патентного права, различного рода махинации и злоупотребления вплоть до шантажа и прямого разбоя.

Монополии ограничивали конкуренцию, но в то же время не устраняли ее полностью. Конкурентная борьба велась как между самими участниками монополистических объединений за долю в прибылях, так и против других монополий и любых иных конкурентов. Монополисты различными методами содействовали разорению мелких предпринимателей (например, путем установления монопольно высоких или монопольно низких цен), особенно в периоды циклических кризисов перепроизводства, крупнейшим из которых был кризис 1900-1903 гг.

К началу XX в. монополии стали играть ведущую роль в капиталистической экономике. Классическими странами монополистического капитализма стали США и Германия. В этих странах монополии обеспечивали большую часть выпускаемой промышленной продукции и практически полностью контролировали ведущие отрасли производства (каменноугольная, металлургическая, нефтяная промышленность, транспорт). В несколько иных формах и более медленно монополии создавались в других промышленных державах.

Сращивание промышленного и банковского капитала и формирование финансовой олигархии. Структурные сдвиги в промышленности обусловили концентрацию банковского капитала. Потребности предпринимателей в заемных средствах для расширения производства и обновления основного капитала способствовали изменению роли банков в экономике – из пассивного посредника в платежах банк превращался в активного участника рынка. Крупные банки поглощали или подчиняли себе мелкие банки посредством скупки или обмена акций, системы долговых отношений и т.д. и становились таким образом *банковскими монополиями*. С ростом концентрации банков сокращался круг учреждений, к которым можно обращаться за кредитом, результатом чего стало увеличение зависимости крупной промышленности от банковских монополий. Но при этом сами банки часть капиталов вкладывали в промышленность, выступая уже в качестве организаторов производства.

Образование банковских монополий ускорило монополизацию производства. Угрожая лишением кредита и другими мерами экономического давления, банковский капитал заставлял контролируемые им промышленные, торговые и транспортные предприятия быстрее идти по пути объединения в монополии. Банку было достаточно захватить в свои руки

контрольный пакет акций какого-нибудь акционерного общества, чтобы подчинить его себе. Такое общество само нередко могло контролировать ряд дочерних обществ, которые также оказывались вовлеченными в сферу влияния банка. Таким образом, несколько крупнейших финансистов, господствовавших в банке или группе банков, получали возможность распоряжаться гигантскими капиталами, крупнейшими предприятиями и даже целыми отраслями промышленности.

Широкое распространение получила система включения директоров и других представителей банков в наблюдательные советы промышленных, торговых и транспортных предприятий, страховых компаний и, с другой стороны, вступления промышленных монополистов в правления и советы банков. Таким образом, банковский капитал срастался с промышленным в **финансовый капитал**.

Особенно интенсивно этот процесс проходил в США, где банки, финансируя различные компании, устанавливали над ними контроль, подчиняли их путем скупки акций, направляли своих представителей в правления трестов, а иногда образовывали новые тресты. Например, под контроль банка Дж. Моргана попали крупнейшие корпорации в энергетике и электротехнике («Дженерал электрик»), телеграфно-телефонной связи (АТТ), автомобилестроении («Дженерал моторз») и др. Морган создал первую в мире компанию с миллиардным оборотом – «Юнайтед стейтсстил», под контролем которой оказалось 3/5 производства американской стали. Нередко и промышленники превращались в банкиров. Например, П. Рокфеллер, нажив огромные прибыли в нефтяном бизнесе, использовал их для создания «Национального городского банка Нью-Йорка», ставшего основой современного «Чейз Манхэттен бэнк».

Усиление позиций финансового капитала приводило к образованию **финансовой олигархии** из числа наиболее влиятельных банкиров и предпринимателей.

Одним из путей получения гигантских прибылей финансовой олигархии была спекуляция ценными бумагами, которые выпускались акционерными обществами. Принимая участие в создании акционерных обществ и банков или реорганизуя их, крупные финансисты обычно завладевали значительной частью акций и удерживали их, ожидая благоприятного момента, чтобы пустить акции в продажу и получить огромную прибыль, иногда вдвое превышавшую первоначально вложенный капитал.

Преобладание вывоза капиталов над вывозом товаров. Рост масштабов производства, наращивание объемов производимой продукции неизбежно требовали расширения рынка. Выросло значение внешней торговли. Так, с 1891 по 1910 г. международная торговля увеличилась в 1,5 раза. Укрепление и расширение международных экономических связей положило начало формированию **мирового рынка** как единого механизма, связывающего все регионы земли. Важнейшим звеном системы стали биржи крупнейших городов мира, ежедневно регистрирующие изменения мировых цен под влиянием мирового спроса и предложения.

В то же время формирование мирового рынка сопровождалось крайним усилением неравномерности экономического развития отдельных стран. С одной стороны, выдвинулась небольшая группа наиболее богатых государств (государства Западной Европы, Северной Америки, а также присоединившаяся к ним в конце XIX в. в результате ускоренного экономического развития Япония). Эти государства составили основу **центра мировой экономической системы**. С другой стороны, существовали многочисленные экономически отсталые страны, которые составили **периферию мировой экономической системы**.

В данных условиях из стран центра усиливается экономическая экспансия в периферийные страны путем **экспорта капитала**. **Экспорт капитала** осуществлялся в двух основных формах:

- денежные кредиты;
- инвестиции в промышленные предприятия, строительство железных дорог и т.д.

Первая форма наибольшее развитие получила во Франции. Помимо процентов с займа страна-экспортер получала, как правило, дополнительные выгоды. Например, предоставив Турции крупный кредит, Франция получила концессию на строительство железных дорог, установила контроль над важнейшими турецкими морскими портами, оказывала влияние на работу главного банка страны. Тем самым Турция фактически попала в экономическую зависимость от Франции.

Ведущей страной по вывозу прямых инвестиций была Великобритания. Ее капиталовложения за рубежом к началу XX в. составили более половины всех мировых иностранных инвестиций. Следует отметить, что Англия и Франция, уже ранее захватившие значительные колониальные владения, были в более выгодном положении в сравнении с молодыми капиталистическими державами, как например, США или Германия, что обостряло противоречия между ними.

Завершение колониального раздела мира и борьба за передел мира между крупнейшими мировыми державами. В начале XX в., когда развитие монополий существенно ослабило конкуренцию в рамках отдельных государств, усилилась **конкуренция за сферы влияния** на мировом уровне между крупными монополиями. В качестве примеров можно рассматривать конкуренцию двух крупнейших электротехнических компаний мира: американской «Дженерал электрик» и германской АЭГ, а также конкуренцию между нефтяными монополиями: англо-голландским «Ройял Датч Шелл» и американским «Стандард Ойл». На мировом уровне использовались любые методы конкурентной борьбы – от снижения цен за счет их повышения на внутреннем рынке до промышленного шпионажа. В конкурентную борьбу активно включалось государство, менявшее таможенные пошлины и железнодорожные тарифы в интересах монополий. Таким образом, международная конкуренция между крупными национальными монополиями содействовала росту противоречий между крупнейшими мировыми державами.

Формирование мирового рынка сопровождалось *территориальной экспансией* – созданием крупных колониальных империй. К началу XX в. большая часть территорий Азии и Африки превратилась в колонии. Крупнейшими колониальными державами были Англия, Россия и Франция. Колонии имели и более мелкие государства: Бельгия, Голландия, Португалия, Испания, Италия. В конце XIX в. колониальные владения приобрели новые промышленные державы: Германия, США и Япония.

В сферу экспансии капитала попали многие формально независимые государства в Азии (Китай, Иран, Турция и др.), Африке и Латинской Америке, которые превращались в своего рода полуколонии крупных держав. К началу XX в. практически весь мир был разделен на сферы влияния между несколькими крупными индустриальными государствами. Данная система определялась понятием «*империализм*».

С наступлением эпохи империализма борьба развитых держав за территориальный раздел мира сменилась еще более острой борьбой за его передел в соответствии с изменившимся соотношением сил. Старые колониальные державы – Великобритания, Франция, Россия – стремились удержать и еще больше расширить свои империи. Германия, США, Япония, недавно включившиеся в колониальную политику, требовали расширения доли колониальных владений, рынков капитала и сбыта товаров. Империалистическое соперничество крупных держав иногда приводило к войнам за передел колоний и территориальных сфер влияния. Примерами могут служить испано-американская война 1898 г., англо-бурская война 1899-1902 гг., русско-японская война 1904-1905 гг.

Итогом межимпериалистических противоречий данной эпохи стала Первая мировая война 1914-1918 гг., в которой противостояли друг другу два крупных блока мировых держав: Антанта во главе с Англией, Францией и Россией и Четвертной союз во главе с Германией и Австро-Венгрией.

Экономическое развитие в эпоху монополистического капитализма ускорило процессы *урбанизации*. За 1870-1914 гг. более 20 млн. человек переселились в города. По темпам урбанизации в этот период впереди была Англия, где еще в начале 1870-х гг. численность городского населения превышала число сельского. Появились города с более чем миллионным населением.

Развитие промышленности и урбанизация содействовала дальнейшему формированию капиталистических отношений. В то же время в структуре рабочего класса увеличивается доля квалифицированных рабочих; происходит некоторое увеличение оплаты труда и повышение уровня жизни рабочих. В развитых странах в этот период вводится всеобщее избирательное право, легализуются профсоюзы и забастовки, вводится государственное регулирование в сфере труда: ограничивается рабочий день, запрещается детский труд, проводятся меры по соблюдению охраны труда и т.д. Вместе с тем значительная часть пролетариата, особенно в малоразвитых странах по-прежнему находится в тяжелом положении.

Основные типы экономического развития индустриальных стран

Развитие экономики в период монополистического капитализма происходило в разных странах неравномерно. Ежегодный прирост промышленной продукции составлял в Англии 2,1%, в США – 4,2%, в Германии – 4,1%. На рубеже XIX-XX вв. Англия теряет роль мирового экономического лидера. В начале XX в. Германия обогнала Англию по выплавке стали, США по производству чугуна, стали и добыче каменного угля. Удельный вес Великобритании в мировом промышленном производстве снизился с 32% в 1870 г. до 14% в 1913 г. *Промышленный центр мира смещался в США* – в 1913 г. их доля в мировом промышленном производстве составила 36%. Второй по уровню экономического развития индустриальной державой становится Германия – удельный вес ее промышленной продукции составлял 15% мирового производства.

Следует рассмотреть особенности индустриального развития в рассматриваемый период в США, Германии и Англии.

США

Соединенные Штаты Америки как самостоятельное государство возникли в 1776 г. в результате борьбы английских колоний в Северной Америке за независимость. До середины XIX в. в результате активной территориальной экспансии США превращаются в крупное государство в Северной Америке между Атлантическим и Тихим океанами.

В первой половине XIX в. в США выделялись три различных по уровню экономического развития региона:

- *Северо-Восток* – регион с развитой капиталистической промышленностью западноевропейского образца;
- *Юг* – регион с преобладанием рабовладельческого товарного сельского хозяйства (крупнейший в мире производитель хлопка);
- *Запад* – регион активной фермерской колонизации земель, отнятых у индейских племен.

На капиталистическом Северо-Востоке до середины XIX в. в целом была завершена промышленная революция. Наиболее развитыми отраслями индустрии являлись хлопчатобумажная, шерстяная, мукомольная промышленность, сельскохозяйственное машиностроение. Промышленная революция в США в значительной степени опиралась на иммиграционный процесс, что являлось отличительной чертой *капитализма переселенческого типа*. За 1815–1860 гг. в США прибыло 3 млн. человек, а в 1870-1900 гг. – 14 млн. человек. С разворачиванием промышленной революции увеличился въезд в страну квалифицированных специалистов, особенно инженеров.

В 1861-1865 гг. в США произошла гражданская война между северными и южными штатами, которая привела к поражению рабовладельцев Юга, отмена рабства (1863) и ликвидации экономической обособленности южных штатов.

В период между гражданской войной и Первой мировой войнами экономика США развивалась самыми высокими в мире темпами, и уже в конце XIX в. Штаты превратились в крупнейшую индустриальную державу

мира. За 1870-1913 гг. объем промышленной продукции в США увеличился в 9 раз. Наиболее интенсивно развивались отрасли тяжелой промышленности. Следует выделить *основные причины экономического скачка*:

- открытие в 1850-1870-е гг. на территории США крупных месторождений нефти и возникновение на этой базе впервые в мире динамично развивающихся на новейшей технической основе *нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности*;
- *широкомасштабное железнодорожное строительство* на всей территории США (длина железнодорожной сети выросла с 14,5 тыс. км в 1850 г. до 300 тыс. км в 1900 г.);
- *модернизация сельского хозяйства* на новой технической основе, которое превратилось в мировой центр товарного земледелия;
- *протекционистская политика правительства* (если в 1861 г. ввозимые в страну товары облагались 5-10% таможенной пошлиной, то с 1897 г. размер пошлины вырос до 57%);
- *ставка на быстрое внедрение новейших научно-технических достижений в промышленности*.

В 1870-е гг. в США начинается процесс быстрой монополизации промышленного капитала. Монополии преобладали в наиболее динамичных отраслях промышленности (сталелитейная, машиностроительная, нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая). Первым монополистическим объединением в США считается созданный в 1879 г. Дж. Рокфеллером нефтяной трест «Стандарт Ойл». В 1901 г. появился гигантский трест «Юнайтед Стейтс Стал» под руководством крупнейшего финансиста страны Дж. Моргана. Данная монополия контролировала 3/5 всей выплавляемой в США стали.

Германия

Объединение Германии в 1871 г. в единое государство придало импульс экономическому развитию. За 1870-1913 гг. промышленное производство Германии выросло в 6 раз. По уровню производства промышленной продукции Германия заняла второе место в мире после США. Наиболее динамичными отраслями промышленности стали сталелитейное, каменноугольное, машиностроительное, электротехническое, химическое производство. Крупнейшие промышленные центры сформировались на западе страны – Рур, Саар, Лотарингия, обладавшие значительными залежами каменного угля и железной руды.

Так же как и в США, важными факторами промышленного подъема были железнодорожное строительство и использование новейших технических достижений, а также проведение политики протекционизма. В то же время значительным стимулом для развития тяжелой промышленности являлись государственные заказы на вооружение (Германия была одним из наиболее милитаризованных государств).

Однако, Германия отставала от США, Англии и Франции по уровню развития легкой и пищевой промышленности. Это можно объяснить низким уровнем товарности и отсутствием фермерских хозяйств в аграрном секторе.

Первые монополии в Германии появились в середине 1870-х гг. По охвату промышленности монополиями Германия занимала первое место в мире, причем наиболее монополизированными являлись отрасли тяжелой промышленности: металлургическая и каменноугольная. Среди крупнейших монополий выделились *общество Сименса и АЭГ* в электрической промышленности, *Рейнско-Вестфальский синдикат* в металлургической промышленности.

Процесс образования монополий в Германии имел свои особенности:

- из-за слабости внутреннего рынка монополии чаще *создавались для внешнеторговой экспансии*;

- монополии объединяли наряду с крупными множество мелких и средних предприятий;

- монополизировалась преимущественно *сфера сбыта*.

Наряду с монополизацией промышленности происходила *централизация капитала* в банковской сфере. Девять крупнейших банков (Дармштадский банк, Национальный банк Германии и др.) контролировали 85% всех банковских капиталов страны. Особенностью финансового капитала было инвестирование отечественной промышленности.

Англия

Англия во второй половине XIX – начале XX вв. утратила статус ведущей промышленной державы мира. Удельный вес Великобритании в мировом промышленном производстве снизился с 32% в 1870 г. до 14% в 1913 г., хотя само производство за этот период выросло в 2,3 раза.

Промышленное отставание было обусловлено во многом сохранением статуса Англии как мирового торгового и финансового центра, а также наличием огромных колониальных владений. Получая в колониях монопольные прибыли, английские промышленники не стремились к техническому и организационному совершенствованию предприятий. Между тем оборудование большинства английских заводов, установленное еще в годы промышленной революции, устарело морально и физически. Основой английской энергетики оставались паровые двигатели, тогда как в Германии и США решающие позиции завоевала электроэнергетика. Энерговооруженность труда была низкой, что отражалось на его производительности.

Замедление структурных преобразований в промышленности сказалось на темпах монополизации этого сектора экономики. Первые английские монополии возникли только в 1890-х гг. в трубопрокатной, военной и химической промышленности. С участием финансовой группы Моргана была создана первая в мире международная монополия – англо-американский судостроительный трест. В легкой промышленности основная масса предприятий сохраняла свою обособленность.

В то же время Англия являлась мировым лидером по экспорту капитала. Лондонский денежный рынок стал финансовым центром мира. Колониальное господство и лидерство в мировой торговле являлись важнейшими

особенностями английского монополистического капитализма на рубеже двух столетий.

Экономика Беларуси во второй половине XIX – начале XX вв.

Важнейшим событием, определившим направление экономического развития земель Беларуси во второй половине XIX – начале XX вв., была **отмена крепостного права** в 1861 г., осуществленная по инициативе российского императора Александра II. Сущность аграрной реформы 1861 г. состояла в следующем:

1) Крестьяне приобретали личную свободу и гражданские права (приобретать имущество, заниматься торговлей, поступать в учебные заведения, нести личную ответственность перед судом).

2) Помещики (шляхта) признавались собственниками всей земли, которая принадлежала им до реформы. Часть данной земли отводилась для наделения крестьян в постоянное пользование. На протяжении девяти лет крестьяне должны были нести за выделенные для них наделы повинности в пользу помещиков (панщина или чинш). На этот период они считались *временнообязанными* и не могли поменять место жительства без согласия помещика.

3) Размеры наделов, отводившихся крестьянам, определялись в зависимости от местных условий. В Витебской и Могилевской губерниях, где существовало общинное землепользование, устанавливались определенные нормы наделов в зависимости от количества и качества земли в той или иной местности. В случае, если дореформенный крестьянский надел был выше установленной нормы, проводились *отрезки* земли в пользу помещика. При несении повинностей крестьянами вводилась круговая порука. В Минской, Виленской и Гродненской губерниях, где существовало индивидуальное землепользование, за крестьянами сохранялись те наделы, которыми они пользовались до реформы. Отрезки допускались только тогда, когда у помещика оставалось менее $1/3$ земельных угодий; в то же время не допускалось уменьшать крестьянский надел более, чем на $1/6$. При несении повинностей действовала личная ответственность крестьянина.

4) Крестьяне получали право выкупа в собственность отведенных для них наделов с согласия помещика. После осуществления выкупной сделки временнообязанные отношения прекращались. Выкупная сумма была достаточно большой, и у большинства крестьян не было таких денег. Государство в данных условиях выступило в качестве посредника между помещиками и крестьянами. При выкупе наделов крестьяне должны были заплатить 20-25% от выкупной суммы, а остальную часть они получали от государства в виде ценных бумаг, за которые должны были на протяжении 49 лет вносить государству *выкупные платежи*.

Под влиянием антицаристского восстания 1863-1864 гг. царские власти несколько смягчили условия реформы по отношению к крестьянам:

- отмена в белорусских губерниях временнообязанного положения для крестьян и перевод их на обязательный выкуп земли;

- уменьшение суммы выкупных платежей по разным губерниям от 20% до 75%;

- возвращение крестьянам части отрезков.

В 1867 г. была проведена реформа государственных крестьян, в соответствии с которой для них предусматривался выкуп земли, находившейся в их пользовании, в собственность.

Отмена крепостного права создала более благоприятные условия для развития в экономике капиталистических товарно-денежных отношений. Вместе с тем особенности проведения реформы обусловили сохранение ряда феодальных пережитков.

Во второй половине XIX– начале XX вв. экономика белорусских земель сохраняла преимущественно аграрный характер. В сельском хозяйстве продолжало господствовать крупное помещичье землевладение. Так, в 1877 г. земельные владения размером более 500 десятин составляли 88,6% всей земельной собственности.

Отмена крепостного права и рост спроса на сельскохозяйственную продукцию в странах Западной Европы и в Российской империи, где началась промышленная революция, ускорили процессы втягивания сельского хозяйства в рыночные отношения. Во многих помещичьи и некоторых крестьянских хозяйствах появлялись многопольные севообороты, сельскохозяйственные машины. В крупных помещичьих хозяйствах в этот период использовались две основные системы хозяйствования:

- *капиталистическая*: земля обрабатывалась наемными сельскохозяйственными рабочими с использованием орудий труда и рабочего скота собственника (преобладала в западной части Беларуси);

- *отработочная*: крестьяне арендовали часть земли помещиков и за это обрабатывали на помещичьей земле со своими орудиями труда и рабочим скотом, либо отдавали помещику часть сельскохозяйственной продукции (преобладала в восточной части Беларуси).

Во многих помещичьих хозяйствах сосуществовали элементы обеих названных систем.

До 1880-х гг. основной отраслью сельского хозяйства являлось производство зерна. Однако ситуация изменилась в результате *мирового аграрного кризиса 1880-1890-х гг.* Причиной кризиса стал ввоз в Европу дешевого хлеба из США, Канады, Аргентины, Австралии, что привело к резкому падению цен на зерно на европейских рынках, в том числе и российском. В результате продажа зерна стала невыгодной, и произошла переориентация товарного сельского хозяйства на новые отрасли производства:

молочное животноводство;

- льноводство;

- картофелеводство.

Аграрный кризис 1880-1890-х гг. имел ряд социально-экономических последствий:

- разорение части помещичьих хозяйств, которые не сумели переориентироваться на новые условия рынка (к концу XIX в. около 57% всех частновладельческих земель в белорусских губерниях были заложены в банках либо проданы с торгов); наряду с этим увеличилось землевладение более предприимчивых помещиков, а также зажиточных крестьян, купцов и мещан;

- укрепление капиталистической системы хозяйствования, ставшей господствующей в западных и центральных районах Беларуси (на востоке закрепились смешанная отработочно-капиталистическая система);

- ускорение процесса внедрения в хозяйствах помещиков и зажиточных крестьян машинной техники, улучшения агротехники;

- рост социального расслоения среди крестьянства: с одной стороны, появляются зажиточные крестьяне, покупавшие земли разорившихся помещиков; с другой стороны, появилось много безземельных и малоземельных крестьян, вынужденных искать источник проживания путем временных или постоянных работ в промышленности и строительстве в разных регионах Российской империи (в 1890-е гг. ежегодно на подобные работы устраивалось около 300 тыс. человек).

Перечисленные явления свидетельствовали о развитии капиталистических рыночных отношений в сельском хозяйстве. Однако, указанное развитие происходило медленными темпами, что было вызвано такими факторами как малоземелье, высокие государственные налоги для крестьянства, сохранение общины в восточных губерниях, чересполосное владение землей. В такой ситуации у крестьян не было возможности вести в значительных масштабах товарное производство, использовать усовершенствованные орудия и способы труда, приобретать промышленную продукцию. Крестьянское хозяйство носило в значительной степени натуральный характер. Общинная система в Витебской и Могилевской губерниях не позволяла обедневшим крестьянам полностью порвать связь с деревней и перейти работать в промышленность или строительную сферу.

Малоземелье и бедность крестьянства были одной из наиболее острых проблем как на землях Беларуси, так и в целом в Российской империи, о чем свидетельствовало мощное крестьянское движение в период революции 1905-1907 гг. Проводя борьбу с революционным движением, царское правительство инициировало в 1906 г. проведение аграрной реформы. Поскольку ее главным вдохновителем являлся премьер-министр П.А. Столыпин, она получила название *столыпинской аграрной реформы*.

Реформа включала в себя следующие направления:

- закрепление за крестьянами права выхода из общины и переход земельных наделов, которые ими обрабатывались в частную собственность;

- предоставление крестьянам права объединять свои разбросанные в условиях чересполосицы наделы в единый комплекс (*отруб*), либо вообще выселяться из деревни и создавать отдельную усадьбу с прилегающими сельскохозяйственными угодьями (*хутор*);

- организация мероприятий, направленных на развитие агротехники, мелиорации, распространение сельскохозяйственных машин и оборудования, подготовку специалистов в сфере сельского хозяйства;

- материальная поддержка зажиточного крестьянства в приобретении земли, сельскохозяйственных машин, введении передовых форм хозяйствования путем выдачи доступных кредитов через Крестьянский банк;

- организация переселения крестьян на свободные земли Сибири, Центральной Азии и Дальнего Востока с целью уменьшения крестьянского малоземелья в центральной части империи.

Поскольку в Виленской, Гродненской и Минской губерниях община на то время уже не существовала, проблема формирования крестьянской частной собственности была здесь неактуальной. Реформа проводилась в Витебской и Могилевской губерниях, где ввиду близости данных территорий к губерниям с подворным землепользованием, а также относительного высокого уровня развития рыночных отношений, темпы проведения реформы были достаточно высокими по сравнению с другими регионами Российской империи.

В целом в выходе из общины были заинтересованы зажиточные и беднейшие крестьяне. Первые – для того, чтобы создать условия для более эффективного ведения хозяйства; вторые – для того, чтобы получить возможность продать свои небольшие наделы и найти более выгодные условия для продажи рабочей силы (в промышленности, строительстве и т.д.). Среднее крестьянство не было заинтересовано в разрушении общины. Поскольку специальные землеустроительные комиссии местами применяли силовые средства для разрушения общины, это вызывало недовольство крестьянства.

Столыпинская реформа проводилась в 1906-1916 гг. и привела к следующим результатам:

1) К 1915 г. 48% крестьян Могилевской и Витебской губерний вышли из общины и закрепили свои земельные наделы в частную собственность (в Российской империи в целом – 22%).

2) К 1916 г. на хутора в белорусских губерниях переселились 12% крестьян (в Российской империи в целом – 10%).

3) Часть помещичьих земель были выкуплены зажиточными крестьянами, а также купцами и мещанами.

4) До 1914 г. из белорусских губерний в Сибирь и Центральную Азию переселилось около 350 тыс. человек (из них вернулось 10%); ускорились процессы миграции крестьян в города Российской империи, а также страны Западной Европы и Америки (за 1903-1913 гг. за границу эмигрировало около 1,5 млн. человек, из которых вернулось на родину около 600 тыс.).

5) Укрепление капиталистической системы хозяйствования в помещичьих и земельных владениях, а также хозяйствах зажиточных крестьян; увеличение количества наемных сельскохозяйственных рабочих (к 1914 г. их насчитывалось около 200 тыс. человек).

б) Ускорение технической модернизации сельского хозяйства, улучшение агротехники, увеличение количества сельскохозяйственных специалистов.

Столыпинская реформа была прервана в связи с Первой мировой войной. Мероприятия, проведенные в ее рамках содействовали некоторому развитию капиталистических отношений в сельском хозяйстве. Однако, сохранение крупного помещичьего землевладения и крестьянского малоземелья не позволили коренным образом решить проблему модернизации аграрного сектора в экономике.

Отмена крепостного права содействовала развитию **промышленности** на землях Беларуси. На протяжении 1861-1914 гг. наблюдался процесс возникновения предприятий в различных отраслях. Особенно быстрыми темпами росла фабричная промышленность. После реформы 1861 г. исчезли крепостные фабрики и мануфактуры; все предприятия были переведены на капиталистический лад.

На 1913 г. на территории Беларуси насчитывалось почти 100 тыс. промышленных предприятий. Однако, среди них лишь 1282 относились к числу относительно крупных, которые вместе взятые производили 46,5% промышленной продукции. Крупнейших предприятий с количеством рабочих более 500 были единицы. Среди них выделялись машиностроительный и чугунолитейный завод Якобсона, Лившица и К^о в Минске, льпрядильная фабрика “Двина” в Витебске, табачная фабрика в Гродно, стекольный завод “Неман” в Лидском районе, обувная фабрика “Орел” в Минске, бумажная фабрика в Добруше, спичечные фабрики в Пинске и Борисове. Также крупными промышленными предприятиями были железнодорожные мастерские и депо в Минске, Гомеле, Пинске, Витебске.

Развитие промышленности обусловило создание *акционерных компаний*. В 1914 г. в Беларуси действовали 34 акционерных предприятия. В начале XX в. возникают первые *монополистические объединения*, главным образом в лесной и деревообрабатывающей промышленности (например, Комитет спичечных фабрикантов Западного края, Союз лесопромышленников Северо-Западного края). Определенную роль в развитии промышленности сыграл иностранный капитал (особенно в лесной промышленности), на долю которого приходилось 6,7% в крупной промышленности на 1913 г.

В структуре промышленного производства преобладали *отрасли, основанные на переработке местного сырья*: пищевая, деревообрабатывающая, текстильная, стекольная, кожевенно-обувная.

В последней трети XIX в. заметную роль в экономической жизни Беларуси стали играть *банки*. Среди них были как отделения российских банков (Государственный, Азово-Донской, Петербургско-Азовский, Русско-Азиатский, Русско-Французский), так и банки, основанные с помощью местного капитала (Виленский банк, Минский банк, Белостокский банк). Главными сферами вложения средств коммерческих банков были торговля и первичная обработка леса и льна.

Существенным фактором развития промышленности стало широкомасштабное *железнодорожное строительство*. На территории Беларуси были построены Петербургско-Варшавская (через Гродно), Риго-Орловская (через Двинск, Полоцк, Витебск), Московско-Брестская (через Оршу, Минск, Барановичи), Либаво-Роменская (через Вильню, Молодечно, Минск, Бобруйск, Жлобин), Гомельско-Брянская, Полесские (Пинск-Гомель, Белосток-Барановичи), Петербургско-Одесская (через Витебск, Оршу, Могилев) железные дороги, железная дорога Бологое-Полоцк-Молодечно-Седлецк. В начале XX в. Беларусь была на одном из первых мест в Российской империи по насыщенности железными дорогами.

В целом, несмотря на рост, в промышленности Беларуси преобладало мелкое и ремесленное производство, которое давало 53,5% всей промышленной продукции (в Российской империи в целом – 31,4%). В 1913 г. в Беларуси на душу населения приходилось почти в 2 раза меньше промышленной продукции, чем в Российской империи. В структуре национального дохода Беларуси на 1913 г. доля промышленности составляла только 20,4%.

Основными причинами медленного развития промышленности были следующие:

1) *Отсутствие сырья, необходимого для крупного производства*. Преобладало лесное и минеральное сырье, на базе которого работали мелкие предприятия.

2) *Отсутствие крупных капиталов*. Основные капиталовложения в промышленность осуществляло местное еврейское население, которое было лишено прав на владение землей и ее нетрами, не имело, как правило, значительных средств для создания крупных предприятий и занималось в основном ремеслом. Крупный российский и иностранный капитал предпочитал вложение средств в торговлю и транспорт, а не в промышленность.

3) *Колониальная политика царизма*, заинтересованного прежде всего в ускоренном развитии центральных промышленных регионов и в сохранении Беларуси как аграрного придатка империи.

Во второй половине XIX – начале XX вв. наблюдается рост городов в Беларуси, связанный с развитием промышленности и железнодорожного строительства. Крупнейшими городами стали главные железнодорожные узлы: Минск, Витебск, Гомель, Могилев. В городах возникают новые формы коммуникаций: конки в Минске и Могилеве (1890-е гг.), трамвай в Витебске (1898). Изменяется социальная структура городского населения: появляются новые классы – буржуазия и пролетариат. Хотя преобладающими социальными группами в городах оставались мелкие ремесленники и торговцы еврейского происхождения.

В то же время удельный вес городского населения оставался невысоким (16% на 1913 г.). На территории Беларуси не сложились крупные промышленные центры; большинство предприятий по переработке местного сырья располагались в сельской местности и небольших местечках.

Развитие городов, промышленности и железных дорог существенно изменили систему *торговли*. Оптовый и розничный товарооборот вытесняет ярмарки и базары. Более прочными становятся рыночные связи белорусских земель с другими регионами Российской империи. Специализация Беларуси в системе общероссийского рынка характеризовалась преобладанием вывоза сельскохозяйственного и лесного сырья. Вместе с тем Беларусь выступала рынком сбыта промышленных товаров и зерновых, ввозимых из других регионов Российской империи. Сохранялись также внешнеторговые связи со странами Западной Европы, особенно с Германией.

Таким образом, к началу XX в. в экономике белорусских земель наблюдалось ускорение развития капиталистических отношений. Однако в целом Беларусь оставалась аграрным краем. В сельском хозяйстве продолжали сохраняться элементы натурального хозяйства, пережитки феодализма, что сдерживало процесс индустриализации. В промышленности преобладало мелкое производство, основанное на переработке местного сырья. По уровню экономического развития Беларусь отставала как от развитых стран Европы, так и от наиболее развитых регионов Российской империи.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА МЕЖДУ ПЕРВОЙ И ВТОРОЙ МИРОВЫМИ ВОЙНАМИ

**1. Особенности развития мировой экономики в 1918-1939 гг.
Становление регулируемого капитализма.**

2. Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США.

3. Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии.

4. Формирование советской модели государственного капитализма.

5. Экономика Беларуси в межвоенный период.

**Особенности развития мировой экономики в 1918-1939 гг.
Становление регулируемого капитализма.**

В 1914-1918 гг. ведущие государства мира принимали участие в Первой мировой войне. Противостояние происходило между двумя военными блоками:

- *Антанта* (Англия, Франция, Россия) и их союзники: Сербия, Бельгия, Италия, Румыния, Япония; в 1917 г. на стороне Антанты в войну вступили США (в 1917 г. Россия вышла из войны и из блока Антанты);

- *Четверной союз* (Германия, Австро-Венгрия, Болгария, Турция).

Первая мировая война закончилась в ноябре 1918 г. полной победой Антанты. Итоги данной победы были закреплены *Версальским мирным договором* в июне 1919 г., в соответствии с которым Германия утратила ряд своих территорий в пользу соседних государств, все колониальные владения в Африке; на Германию были возложены большие репарации и

существенные ограничения в комплектовании армии и военной промышленности.

Война оставила после себя тяжелые последствия. Общее число потерь достигло 36 млн. человек, была уничтожена 1/3 материальных ценностей человечества. Длительная война привела к экономическому кризису практически во всех воюющих государствах. Наиболее серьезно пострадали Россия, Германия, Франция. Кризис обострялся социальными противоречиями, вызвавшими волну мирового революционного движения. В 1917-1918 гг. в результате революций прекратили свое существование Российская, Германская, Австро-Венгерская и Турецкая империи.

В то же время США, принимавшие минимальное участие в войне, упрочили свое положение *лидера мировой индустриальной экономики*. До вступления в войну в 1917 г. США удовлетворяли спрос воюющих государств на военно-стратегическую продукцию, а также выдавали многочисленные кредиты европейским государствам. Американский экспорт за период 1914–1919 гг. возрос более чем в три раза. США превратились в крупнейшего международного кредитора и заняли ведущее место в мировой торговле. Национальное богатство страны, выросло за 1914-1918 гг. в 2,5 раза. К концу войны промышленные компании США сосредоточили в своих руках 50% мировой добычи каменного угля, около 70% нефти, 60% меди, выплавляли 3/5 чугуна и стали, выпускали 85% автомобилей.

К середине 1920-х гг. разрушенная войной мировая экономика в целом была восстановлена. В 1924–1929 гг. наблюдается быстрый *экономический рост* в экономиках различных стран. Причинами экономического подъема стали:

- восстановление разрушенных в годы войны хозяйственных связей;
- стимулирование предпринимательской активности при помощи налоговой и кредитно-денежной политики государств и др.

В период экономического роста наблюдается быстрое перемещение капитала в самые прибыльные отрасли. В результате наиболее быстрыми темпами развивались новые отрасли промышленности: автомобилестроительная, электротехническая, химическая, авиационная. Так, к концу 1920-х гг. в мире насчитывалось уже более 30 млн. автомобилей, из них около 26,5 млн. – в США. В широких масштабах укореняется конвейерно-поточная система организации труда, которая позволила значительно повысить производительность труда и удешевить стоимость единицы продукции. В рамках экономической системы продолжает усиливаться господство крупных монополий.

Повышение производительности труда имело неоднозначные социальные последствия:

С одной стороны, оно позволяло удовлетворить ряд требований трудящихся – сократить рабочий день, повысить заработную плату, ввести социальное страхование;

С другой стороны, оно приводило к сокращению количества рабочих, к безработице части из них.

К концу 1920-х гг. в мировой экономике был достигнут значительный рост промышленного производства. Его общий объем в 1929 г. почти в 1,5 раза превысил довоенный уровень. Однако в отдельных странах промышленное производство развивалось неравномерно. Особенно высокими темпами развивалась экономика США и Франции. В конце 1920-х гг. благодаря расширению внешнеэкономического сотрудничества и предоставлению крупных международных займов происходит быстрый рост в экономике Германии.

Стабилизация мировой экономики в 1924–1929 гг. не означала, что в ней отсутствуют негативные явления и противоречия. Осенью 1929 г. они крайне обострились и вылились в самый тяжелый *мировой экономический кризис 1929-1933 гг.* (в некоторых странах он длился до 1935 г.). Главными проявлениями кризиса являлись:

- резкий спад производства;
- инфляция;
- массовое разорение мелких владельцев капитала;
- значительный рост безработицы.

Следует выделить *основные причины кризиса 1929–1933 г.:*

1) *Отсутствие механизмов регуляции, стихийность бурно растущего производства:* Если было выгодно производить какое-либо изделие, за это брались многие производители, что приводило к перепроизводству данной продукции.

2) *Низкая платежеспособность населения:* Заработная плата рабочих в большинстве индустриальных стран росла медленнее темпов производства. Продукции производилось много, а раскупать ее было не на что; другими словами, производство не поддерживалось ростом платежного спроса.

3) *Несовершенство системы мировых хозяйственных отношений:* Шла борьба за рынки сбыта и источники сырья, которая усложняла внутреннее экономическое развитие многих стран.

4) *Экономическая политика монополий:* Монополистические объединения сконцентрировали в своих руках производство многих видов продукции, получали огромные прибыли. Они имели средства для модернизации своих предприятий, поддерживали высокие цены на продукцию. Мелкие и средние предприятия не выдерживали конкуренции с ними и разорялись. Это приводило к социальному расслоению, росту безработицы.

Кризис 1929–1933 г. был мировым. Однако в наибольшей степени пострадали Германия и США. Именно в этих странах монополии играли особенно важную роль в экономике, поэтому даже в условиях перепроизводства цены на продукцию снижались медленно. Обе страны не имели колоний, куда можно было бы сбывать свою продукцию. Кроме того, в США до начала кризиса производство развивалось очень высокими темпами, что привело к быстрому перенасыщению рынка. Развитие германской экономики сдерживалось необходимостью выплачивать репарации за ущерб, нанесенный другим государствам в годы Первой мировой войны. Чтобы

собрать на них средства, вводились высокие налоги на производителей и на потребителей продукции. В силу этих причин в США и в Германии уровень промышленного производства за годы кризиса сократился почти наполовину.

Преодоление кризиса в ряде стран происходило путем усиления роли государства в экономике, что привело к формированию регулируемого капитализма. В 1930-е гг. сложились две основные модели *регулируемого капитализма*:

- *либеральная* – предусматривала сочетание государственного регулирования с рыночными механизмами в экономике и с политической демократией в политике (наиболее полное воплощение нашла в США);

- *тоталитарная* – предусматривала жесткий централизованный контроль над экономикой со стороны тоталитарного государства (Германия, Италия).

Особый тип *командно-административной экономики*, основанный на полном контроле государства за всеми хозяйственными процессами при одновременном функционировании тоталитарного политического режима, сложился в СССР.

В 1933 г. мировой экономический кризис был в целом преодолен. Однако, стабилизация мировой экономики проходила медленно. К середине 1937 г. промышленное производство превысило лишь на 5% уровень предкризисного 1929 г. В 1937-1938 г. начался мировой новый кризис перепроизводства. Данный кризис был не таким глубоким и всеохватывающим. Ряд стран, в которых особенно велика была роль государства в экономике, он вообще миновал (СССР, Германия, Италия). В 1930-е гг. были снижены, а затем и отменены репарационные платежи Германии и ограничения в области вооружений. В условиях экономических трудностей обострились *империалистические противоречия между ведущими государствами мира*, в первую очередь, такими как Великобритания, Германия, Франция, Италия, США, СССР, Япония. Особенно активно заявляли о своих претензиях на передел мира Германия, Италия и Япония, которые объединились в военно-политический союз в 1936 г. Во второй половине 1930-х гг. они приступили к территориальной экспансии (вторжение итальянских войск в Эфиопию, Албанию, война Японии против Китая, аннексия, Германией Австрии и раздел Чехословакии). В данных условиях возрастает значение военной промышленности; значительные военные заказы внесли значительный вклад в стабилизацию мировой экономики. Мир приближался ко Второй мировой войне.

Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США

За годы экономической стабилизации во второй половине 1920-х гг. американская промышленность развивалась быстрыми темпами и составляла 45% мирового промышленного производства. В 1920-х гг. огромный рынок для продукции металлургических, моторостроительных, нефтяных,

резиновых, стекольных, лакокрасочных предприятий создала автомобильная промышленность.

В связи с этим, когда произошло перенасыщение рынка, падение производства в США тоже было масштабным – к 1933 г. на 46-50%. Оборот внешней торговли уменьшился втрое, выпуск автомобилей сократился на 80%. Общий национальный доход уменьшился в полтора раза. К 1933 г. общее число безработных выросло до 17 млн. человек, что составило четверть от всей рабочей силы в стране.

В 1933 г. команда новоизбранного президента США Франклина Рузвельта начала осуществлять программу выхода из кризиса *«Новый курс»*. В основу данной программы были положены идеи *кейнсианства* (разработаны в трудах английского ученого-экономиста Джона Мейнарда Кейнса), которые предусматривали *формирование социально ориентированной экономики с усилением роли государства в ее регулировании*. Основным фактором выхода из кризиса, с точки зрения кейнсианства, являлась *организация платежеспособного спроса*, которая предусматривала достижение полной занятости населения и, соответственно, ликвидацию безработицы (кризис в США и других странах показал, что *предложений* со стороны производителей было в избытке, а спроса со стороны потребителей не хватало).

«Новый курс» Ф. Рузвельта включал в себя следующие мероприятия:

- *реформирование банковской системы* (введение регулирования процесса покупки и продажи банками ряда ценных бумаг, определение суммы резервов, которые должны оставаться в банках);

- *законодательное ограничение спекуляций на фондовых биржах*;

- *увеличение государственного бюджета путем повышения налогообложения*; введение практики *«дефицитного финансирования» государственных расходов*;

- введение в 1933-1935 гг. *«кодексов честной конкуренции»* в промышленности, в соответствии с которыми устанавливались объем производства, применение однотипных технологических процессов, техники безопасности, определялись уровень заработной платы, продолжительность рабочего дня, рынки сбыта;

- *социальные реформы*: предоставление профсоюзам права заключать коллективные договоры и устраивать забастовки; введение пенсионного обеспечения и пособий по безработице; введение минимального размера заработной платы; ограничение рабочего дня 8 часами; запрещение детского труда;

- *борьба с безработицей* путем широкого внедрения общественных работ.

В результате проведения реформ наметилось некоторое оживление в экономике, которое, однако, сменилось кризисом 1937-1938 гг., в результате которого сокращение промышленного производства составило 36%. Окончательная стабилизация экономики произошла в годы Второй мировой войны.

Можно выделить следующие основные результаты реализации «Нового курса»:

- ускорение процесса *монополизации экономики*;
- увеличение доли валового внутреннего продукта, перераспределяемого государственными органами власти (с 3% в 1929 г. до 40% в 1944 г.);
- сокращение разницы в доходах между богатыми и бедными, повышение платежеспособности спроса;
- существенное сокращение безработицы (с 25% в 1933 г. до менее 2% в 1943 г.).

Таким образом, впервые в истории страны с утвердившейся рыночной экономикой была продемонстрирована *роль государственного регулирования экономических отношений* и созданы основы *социально ориентированной экономики*. При этом в политической системе сохранялись принципы ранее установившейся либеральной демократии. Данная модель регулируемого капитализма утвердилась после Второй мировой войны практически во всех странах Западной Европы, Канаде, Австралии, Новой Зеландии.

Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии

Первая мировая война привела к глубокому экономическому кризису в Германии. Особенно катастрофическое падение производства произошло в 1923 г. из-за временной оккупации франко-бельгийскими войсками Рурской области.

Однако благодаря предоставленной по инициативе США международной финансовой помощи и снижению репарационных платежей Германия на протяжении 1924-1929 гг. смогла восстановить экономику. В 1928 г. на 8% был превзойден объем производства 1913 г. Особенно быстро развивались химическая, металлургическая, машиностроительная, каменноугольная, электротехническая промышленность. *По объему промышленного производства Германия вновь вышла на второе место в мире после США.*

Однако, всемирный экономический кризис 1929-1933 гг. привел к катастрофическим экономическим последствиям в первую очередь в результате сильной зависимости от иностранных кредитов. Результатами кризиса стало падение объемов производства во всех отраслях промышленности (снижение объемов промышленного производства за 1928-1932 гг. составило 40%) и сельского хозяйства, значительный рост безработицы (в 1932 г. безработные составляли почти половину трудоспособного населения), падение реальной заработной платы на 25-40%.

Экономический кризис переплелся в Германии с политическим. Широкую популярность в кризисные годы приобрела Национал-социалистическая Немецкая Рабочая партия (*нацисты*), выступавшая с крайних националистических и антидемократических позиций. Заручившись поддержкой финансовой олигархии, в январе 1933 г. нацисты во главе с Адольфом Гитлером захватили власть в стране. В короткие сроки ими были ликвидированы демократические порядки и установлен *тоталитарный*

режим, предусматривающий жесткий контроль государства во всех сферах общественной жизни.

В основу экономической стабилизации Германии нацистское государство положило принципы:

- **автаркии** (полное самообеспечение страны всем необходимым);
- **милитаризации** (создание крупной военной промышленности как средства подготовки к будущей войне за передел мира).

Нацистская экономическая политика включала в себя следующие мероприятия:

- *введение централизованного экономического планирования*, которое осуществляли Главный хозяйственный совет и семь главных имперских групп: промышленности, энергетики, ремесла, торговли, банковского и страхового дела, транспорта;

- *жесткое административное регулирование внешнеторговой, кредитной и налоговой деятельности;*

- *принудительная монополизация промышленности под контролем государства* (в результате 6 банков и 70 крупнейших компаний захватили контроль над 2/3 промышленного потенциала страны);

- *существенное расширение государственной собственности за счет конфискации еврейского капитала;*

- *милитаризация труда*: владелец предприятия объявлялся «фюрером» и получал диктаторские полномочия – он мог устанавливать расценки, нормы выработки, длительность рабочего дня, штрафы и наказания; весь коллектив предприятия объявлялся «дружиной фюрера», которая обязывалась соблюдать верность по отношению к нему;

- *ограничение прав трудящихся*: введение всеобщей трудовой повинности, ликвидация коллективных договоров, правил, регулировавших продолжительность рабочего времени, охрану труда, внутренний распорядок на предприятиях, запрет забастовок; превращение профсоюзов и рабочих организаций в придаток бюрократического аппарата.

Преимущественное развитие в нацистской Германии получили отрасли тяжелой и военной промышленности. Сюда направлялось 3/4 всех инвестиций. Военное производство с 1932 по 1938 г. увеличилось в 10 раз. На столько же выросли военные расходы; в 1938–1939 гг. они составляли 58% государственного бюджета. В результате милитаризации экономики была практически ликвидирована безработица.

Таким образом, в экономике Германии накануне Второй мировой войны сложилась тоталитарная модель регулируемого капитализма, в рамках которой рыночная экономика заменялась централизованным государственным регулированием, хотя при этом сохранялись разные формы собственности. Данная модель носила подчеркнуто милитаристский характер. Подобные экономические системы сложились в межвоенный период также в Италии, Японии и некоторых других странах.

Формирование советской модели государственного капитализма

В результате революции 1917-1921 гг. на территории бывшей Российской империи в 1922 г. сложилось новое государство – *Союз Советских Социалистических Республик (СССР)*. В данном государстве установился авторитарный режим партии *большевиков*, которые объявили своей целью построение социализма – бесклассового общества, в котором было бы достигнуто социальное равенство. С этой целью в первые годы своего правления большевики провели *национализацию* (переход в собственность государства) большинства промышленных и торговых предприятий, банков, земельных владений (которая распределялась на правах владения между отдельными крестьянскими дворами), ввели 8-часовой рабочий день, социальное страхование. В период гражданской войны 1918-1921 гг. была создана централизованная государственная система управления экономикой, получившая название “*военный коммунизм*”.

В результате Первой мировой и гражданской войн советская экономика находилась в состоянии тяжелого кризиса. Для ликвидации его последствий с 1921 г. Советская власть проводила *новую экономическую политику (нэп)*, которая предполагала использование государственных и рыночных методов регулирования экономики, сочетание различных форм собственности. Благодаря нэпу к середине 1920-х гг. экономика СССР была в целом восстановлена и достигла довоенного уровня развития.

Однако советская экономика оставалась преимущественно аграрной, уровень развития промышленности был невысоким по сравнению с индустриальными странами Западной Европы и Северной Америки. В этих условиях большевистские власти приняли курс на ускоренную *индустриализацию* страны с целью превращения СССР в крупную промышленную и военную державу.

Взятие курса на индустриализацию сопровождалось превращением большевистского режима в тоталитарный на рубеже 1920-1930-х гг. и установлением личной диктатуры Иосифа Сталина (*сталинизм*).

Основными источниками проведения ускоренной индустриализации являлись:

- перелив средств из сельского хозяйства в промышленность путем конфискации сельскохозяйственной продукции с ее дальнейшей продажей на внешнем рынке в обмен на промышленное оборудование; с целью более эффективной и планомерной конфискации аграрной продукции в 1930-е гг. была проведена *коллективизация сельского хозяйства* – процесс принудительного объединения мелких индивидуальных крестьянских хозяйств в государственные коллективные сельскохозяйственные предприятия (колхозы);

- создание “*лагерной экономики*” (*ГУЛАГ*), которая предусматривала использование рабского труда большого количества заключенных на стройках индустриализации;

- использование “*стахановской системы*”: появлялись т.н. ударники производства, которые в несколько раз превышали поставленные планы –

после этого на предприятиях существенно повышались нормы выработки продукции за прежнюю зарплату, что позволяло экономить на заработках рабочих.

Проведение индустриализации сопровождалось усилением контроля государственных органов за экономикой. Развитие производства осуществлялось в соответствии с заранее определенными и обязательными для выполнения конкретными субъектами экономической деятельности *пятилетними планами*. Первая пятилетка была проведена в 1928-1932 гг.

В ходе проведения индустриализации была сформирована **командно-административная экономическая система (государственный капитализм)**. Основными чертами данной системы являлись:

- монопольная государственная собственность на средства производства и результаты труда;
- централизованное распределение всех видов ресурсов и продукции;
- директивное планирование всех видов продукции;
- иерархическая вертикальная система управления экономикой;
- наличие значительного бюрократического аппарата, который распоряжался собственностью и кадрами – формируется новая социальная элита – *номенклатура*;
- *ограничение прав трудящихся*: запрет забастовок; превращение профсоюзов и рабочих организаций в придаток бюрократического аппарата;
- широкое использование принудительных форм труда.

В результате проведенных мер к началу Второй мировой войны СССР превратился в индустриально-аграрное государство с мощной военной и тяжелой промышленностью. Ценой ускоренной индустриализации стали создание репрессивного тоталитарного режима, ухудшение материального положения большинства населения, искусственный голод 1932-1933 гг. в Украине и Казахстане, жертвами которого стали до 10 млн. человек.

Экономика Беларуси в межвоенный период

После распада Российской империи и советско-польской войны 1919-1920 гг. территория Беларуси была разделена, согласно Рижскому мирному договору на две части:

- **восточная часть** вошла в состав Российской Советской Республики (в центральной части, на территории Минской губернии была создана **Белорусская Советская Социалистическая Республика (БССР)**, фактически находившаяся под контролем Советской России и вошедшая вместе с ней в 1922 г. в состав СССР);

- **западная часть** вошла в состав Польской Республики.

В 1924 и 1926 гг. восточные земли были присоединены к БССР.

БССР

Экономика БССР стала частью общесоюзной экономической системы. В экономической истории БССР межвоенного периода можно выделить два этапа:

- *1920-е гг.* – *проведение политики нэпа*;

- 1930-е гг. – проведение ускоренной индустриализации и коллективизации.

В период нэпа создавалась экономическая система, которая соединяла господствующую роль государства в регулировании экономических процессов с развитием хозяйственных субъектов различных форм собственности, обладавших относительной экономической свободой.

В *сельском хозяйстве* БССР в период нэпа происходил процесс перераспределения национализированных земель между крестьянскими дворами. В то же время значительная часть бывшей помещичьей земли перешла в государственный и лесной земельный фонд, использовалась для организации совхозов и сельскохозяйственных кооперативов. Однако проблема крестьянского малоземелья не была преодолена. Малоземелье увеличивалось в результате естественного прироста населения и уменьшения миграции. Большинство хозяйств имели полунатуральный характер и не имели средств для внедрения новых способов ведения хозяйства, имели низкую покупательную способность. По сравнению с довоенным временем товарность сельского хозяйства уменьшилась вдвое.

Вместе с тем к середине 1920-х гг. в целом был достигнут довоенный уровень сельскохозяйственного производства. Государственные власти делали ставку на развитие крестьянской хозяйственной инициативы. Сельскохозяйственная политика в БССР в 1925-1928 гг. обозначается термином "*прищеповщина*" по имени народного комиссара земледелия Д. Прищепова, который был сторонником создания небольших поселков и хуторов. В результате землеустройства к 1928 г. около 25% крестьян перешли на хутора и отрубы. Поощрялась *сельскохозяйственная кооперация* в сфере кредитования, сбыта продукции. Создавались также производственные кооперативы, однако, до конца 1920-х гг. они не получили широкого распространения.

В период нэпа осуществлялось постепенное восстановление промышленности. К 1927 г. валовая продукция крупной промышленности превысила уровень 1913 г. В крупной промышленности преобладали предприятия государственной формы собственности, работавшие в условиях хозяйственного расчета. В 1920-е гг. проводилась активная электрификация крупной промышленности. Более медленными темпами происходило восстановление мелкой промышленности. Вместе с тем к 1926 г. на мелких и ремесленных предприятиях производилось 58% валовой промышленной продукции и было занято 73% рабочих. Большая часть мелких предприятий принадлежали частным лицам.

Основными отраслями промышленности БССР оставались пищевая, деревообрабатывающая, бумажная.

В целом в период нэпа экономика БССР по-прежнему имела преимущественно аграрный характер: удельный вес сельского хозяйства в производстве составлял 71,6%, в деревне проживало около 89% населения. Сельское хозяйство было полунатуральным и базировалось на примитивной

технике. В промышленности преобладало мелкое и ремесленное производство, основанное на местном сырье.

С конца 1920-х гг. БССР включилась в процесс общесоюзной *индустриализации*. При ее осуществлении в 1930-е гг. главное внимание уделялось развитию легкой, деревообрабатывающей, пищевой, кожевенной промышленности, что было обусловлено наличием сырья и сложившимися кадрами. Вместе с тем предусматривалось создание отраслей промышленности, основанных на привозном сырье, в первую очередь сельскохозяйственного машиностроения.

Проведение индустриализации в БССР в 1930-е гг. привело к следующим результатам:

1) построено и реконструировано 1863 промышленных предприятия. Среди крупнейших из них можно указать завод “Гомсельмаш”, фабрики “Знамя индустриализации” и “КИМ” в Витебске, Бобруйский и Гомельский деревообрабатывающие комбинаты, Оршанский льнокомбинат;

2) промышленность БССР приобрела специализацию в общесоюзном разделении труда на производстве фанеры, спичек, трикотажных изделий, металлорежущих станков;

3) в структуре промышленности стали преобладать крупные предприятия, на которых к 1940 г. производилось 57,3% продукции, было занято более половины промышленных рабочих; практически все мелкие частные предприятия закрылись в результате больших налогов и административного давления;

4) объем валовой промышленной продукции превысил объем сельскохозяйственной продукции;

5) ускорение процесса урбанизации: к 1940 г. в городах проживал 21% населения.

На БССР распространилась общесоюзная командно-административная система управления экономикой. Произошли существенные изменения в социальной структуре: начал оформляться правящий слой номенклатуры, значительно увеличилось количество промышленных рабочих, сформировалась группа инженерно-технических работников. В результате быстрого промышленного роста практически исчезла безработица. В то же время методы проведения индустриализации содействовали ухудшению материального положения трудящихся. В борьбе с проявлениями недовольства власть использовала жестокие репрессии. В 1940 г. была установлена уголовная ответственность за опоздания на работу и нарушения трудовой дисциплины, запрещалось самовольно менять место работы, вводилась семидневная рабочая неделя.

Проведение ускоренной индустриализации осуществлялось главным образом за счет реализации сельскохозяйственной продукции на внешних рынках. В конце 1920-х гг. в БССР начался процесс *коллективизации сельского хозяйства*. Создание колхозов позволяло властям монополично контролировать процесс производства и реализации аграрной продукции.

В процессе коллективизации отдельные крестьянские хозяйства ликвидировались; земля, рабочий скот и основные орудия труда переходили в собственность колхозов. Формально это выглядело как объединение индивидуальных хозяйств в коллективные, фактически – как государственная конфискация имущества индивидуальных крестьян и превращение крестьян в лишенных собственности сельскохозяйственных рабочих. Крестьяне, отказывавшие вступать в колхозы, облагались непосильными налогами, что приводило к их разорению. Параллельно проводилось *раскулачивание* – принудительная конфискация имущества крестьян, считавшихся защиточными (“кулаков”). На практике в “кулаки” записывали тех крестьян, которые активно сопротивлялись вступлению в колхозы. Семьи раскулаченных вывозили в отдаленные районы России, Сибирь, Казахстан; часть отправляли в лагеря ГУЛАГ или расстреливали. Подобные жестокие меры вынуждали крестьян вступать в колхозы.

Всеобщая коллективизация в БССР привела к следующим результатам:

- к 1939 г. было создано более 10 тыс. колхозов, в которые было включено более 90% крестьянских хозяйств;

- на протяжении 1930-х гг. было раскулачено около 10-15% крестьянских хозяйств; около 600-700 тыс. человек были вывезены за пределы БССР;

- были введены обязательные поставки сельскохозяйственной продукции со стороны колхозов по ценам ниже рыночных в 10-12 раз, в результате чего государство получило значительные средства для индустриализации.

Уровень сельскохозяйственного производства в целом остался на уровне 1920-х гг., что объясняется тяжелым экономическим положением колхозов, отсутствием у колхозников стимулов к труду.

На протяжении 1930-х гг. произошла унификация внутренней структуры колхозов. Колхозникам выделялись в пользование небольшие земельные наделы, которые были основным источником для их существования. Условия работы колхозников были очень тяжелыми: оплата труда была очень низкой (в 3 раза ниже, чем в промышленности) и носила полунатуральный характер, отсутствовали ограничения рабочего дня, оплачиваемые отпуска, социальное страхование. Действовали жестокие законы (вплоть до расстрела) за мелкие кражи колхозного имущества.

Тяжелые условия труда в колхозах вынуждали колхозников отправляться на работу в промышленность, строительную сферу. В то же время власти ограничивали перемещение рабочей силы из села в город. С этой целью крестьянам не выдавались паспорта, что фактически означало лишение их гражданских прав. Выход из колхоза был возможен только по специальному разрешению властей.

Таким образом, в 1930-е гг. БССР превратилась в индустриально-аграрную республику. Вместе с тем большая часть населения продолжала работать в сельском хозяйстве. Уровень развития промышленного производства оставался ниже, чем в странах Запада и промышленно развитых регионах СССР. В результате насильственной коллективизации

была ликвидирована масса мелких крестьянских хозяйств, на месте которых возникли крупные государственные хозяйства. Была сформирована командно-административная экономическая система.

Западная Беларусь

Земли Западной Беларуси представляли собой слабо развитую аграрную провинцию в составе Польши.

В 1920-1930-е гг. около 80% населения было занято в *сельском хозяйстве*. В Западной Беларуси сохранились крупное землевладение и крестьянское малоземелье.

С целью развития в аграрном секторе товарно-денежных отношений польские власти начали в 1925 г. *аграрную реформу*, которая включала в себя следующие направления:

- *парцелляция* – продажа небольшими участками части помещичьих, государственных и церковных земель;

- *осадничество* – процесс передачи части земель бывшим солдатам польской армии участками 15-45 га бесплатно или при помощи льготных кредитов (к 1939 г. в Западной Беларуси проживало около 10 тыс. осадников);

- *камазация* – ликвидация чересполосицы и переселение крестьян на хутора (к 1939 г. 43% крестьянских хозяйств переселилось на хутора).

Аграрная реформа содействовала развитию товарно-денежных отношений в сельском хозяйстве. К 1929 г. был восстановлен довоенный уровень аграрного производства.

Вместе с тем в целом уровень развития сельского хозяйства Западной Беларуси оставался невысоким. Причинами этого были крестьянское малоземелье, низкие закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию, высокие государственные налоги. Часть крестьян разорялись, устраивались на работу в промышленность. Широкие масштабы приобрела *трудовая эмиграция* (в Латвию, Францию, США, Канаду, страны Латинской Америки). В 1920-1930-е гг. выехало за границу около 100 тыс. человек.

Уровень развития *промышленности* в Западной Беларуси был невысоким. Удельный вес промышленности Западной Беларуси в общей структуре польской индустрии составлял 3-4%. Около 85% всех промышленных предприятий составляли мелкие и ремесленные. На низком уровне находилась электрификация производства. Существенные потери промышленность понесла в результате мирового кризиса 1929-1933 гг. В структуре промышленного производства преобладала деревообрабатывающая отрасль, на которую приходилось около половины всей продукции.

Положение рабочего класса было тяжелым (низкая зарплата, плохие условия труда). Безработица в кризисные годы достигала 47% трудоспособного городского населения. В то же время в Польше была создана система трудового законодательства: установлены 8-часовой рабочий день, социальное страхование, пенсии, пособия по безработице. Но на практике законодательство не всегда соблюдалось.

Основными причинами низкого уровня развития промышленности Западной Беларуси являлись:

- отсутствие значительного местного капитала, необходимого для модернизации производства;

- конкуренция со стороны более качественной и дешевой промышленной продукции из Польши и стран зарубежья;

- политика польских властей, направленная прежде всего на экономическую поддержку промышленности центральной Польши;

- низкая покупательная способность большей части местного населения;

- ограничение возможностей реализации продукции на внешнем рынке из-за напряженных отношений Польши со странами-соседями – СССР, Германией, Литвой.

Таким образом, экономика Западной Беларуси оставалась аграрной. В промышленности преобладала обработка местных сырьевых ресурсов. Западная Беларусь по сути являлась аграрно-сырьевым придатком Польши.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА В 50-70-е ГОДЫ XX ВЕКА

1. Мировая экономика после Второй мировой войны.

2. Научно-техническая революция.

3. Основные тенденции развития мировой экономики в 1950-1970-е гг.

4. Экономика Беларуси в 1950-1980-е гг.

Мировая экономика после Второй мировой войны

В 1939-1945 гг. ведущие государства мира принимали участие во Второй мировой войне. Противостояние происходило между двумя военными блоками:

1) США, СССР, Великобритания и их союзники (*антигитлеровская коалиция*);

2) Германия, Италия, Япония и их союзники.

Война закончилась победой государств антигитлеровской коалиции. В Германии и Италии в результате войны были ликвидированы тоталитарные режимы. Территория Германии была разделена между государствами-победителями, а в 1949 г. на ее территории были созданы два государства – Федеративная Республика Германия (ФРГ) и Германская Демократическая Республика (ГДР). Италия и Япония утратили свои колониальные владения. Государства, проигравшие в войне, были обязаны выплачивать репарации странам-победителям.

Вторая мировая война 1939-1945 гг. унесла жизни 55 млн. человек, а также привела к значительным разрушениям материальных ценностей, особенно в Европе.

Наибольшие выгоды от победы в войне приобрели США и СССР.

Территория **США** не была ареной боевых действий. Огромные ресурсы этой страны использовались в качестве материально-технической базы воюющих государств антигитлеровской коалиции. Потребности в поставках военно-

стратегической продукции привели к быстрому экономическому росту. На протяжении 1939-1944 гг. объем промышленного производства США увеличился в 2 раза. В результате после войны США давали 60 % промышленной продукции, на их долю приходилось 50 % мировой добычи угля, 64 % – нефти, 53 % – выплавки стали. Соединенные Штаты сосредоточили в своих руках 2/3 золотого запаса и 1/3 мирового экспорта. В экономике США ранее всего стали использовать новейшие технологические достижения (производство электроники, пластмасс, синтетических материалов и т.д.).

Мировое экономическое превосходство США было закреплено решениями *Бреттон-Вудской конференции* 1944 г.:

- создание **Бреттон-Вудской системы**, в соответствии с которой доллар становился главной валютой международных платежей и расчетов (наряду с золотом доллар США получил привилегированное положение мировой резервной валюты);

- создание международных финансово-кредитных организаций – **Всемирный банк**, **Международный валютный фонд** (обе эти организации в значительной степени зависели от США, предоставивших им первоначальный капитал).

Укрепление экономического положения США позволило им в значительных масштабах увеличить экспорт капитала. В 1948-1952 гг. США предоставили финансовую помощь 17 государствам Западной Европы (включая ФРГ) в размере 13 млрд. долларов по т.н. «*плану Маршалла*» для восстановления разрушенной во время войны экономики. Благодаря «плану Маршалла» США приобрели значительные экономические инструменты влияния на политику государств Западной Европы. Позднее данный план был распространен на Японию и другие государства Восточной Азии. Усилению мирового экономического влияния США содействовала также серия соглашений по таможенным тарифам 1946-1947 гг., послужившая основой для возникновения **Генерального соглашения о тарифах и торговле** (ГАТТ) в 1948 г., которое было направлено на либерализацию международной торговли.

С другой стороны, победа во Второй мировой войне упрочила международное влияние СССР. Несмотря на то, что государство понесло значительные людские и материальные военные потери, существенно расширилась политическая сфера влияния – государства Центральной и Юго-Восточной Европы фактически оказались в зависимости от СССР. В экономическом плане об этом свидетельствовало создание в 1949 г. *Совета Экономической Взаимопомощи* (СЭВ), в который вошли СССР, Польша, Чехословакия, Венгрия, ГДР, Румыния, Болгария.

Таким образом, в результате Второй мировой войны возникают две конкурирующие между собой **мировые экономические системы**:

- **западная экономическая система**, лидером которой являлись США (*регулируемый рыночный капитализм*);

- **советская экономическая система**, лидером которой являлся СССР (*государственный капитализм*).

Экономические различия между двумя мировыми системами сопровождалась их политическим противостоянием, получившим наименование

«холодной войны». Государства, принадлежавшие к различным системам, объединились в два военно-политических блока:

- Организация Североатлантического договора (НАТО);
- Организация Варшавского договора (ОВД).

Еще одним следствием Второй мировой войны стал *распад мировой колониальной системы*. На протяжении второй половины 1940-х – первой половины 1970-х гг. практически все колонии в Азии и Африке (*Третьем мире*) превратились в независимые государства. В ряде новых государств начала ускоренными темпами проводиться индустриализация. В то же время большинство новых государств находились на низком уровне экономического развития, имели неустойчивые политические режимы, постоянно нуждались во внешней экономической и технической помощи. Данная ситуация позволяла крупным мировым державам устанавливать свое экономическое господство в бывших колониальных странах. В период «холодной войны» различные государства Третьего мира становились союзниками западного либо советского блоков. На территории данных государств крупные мировые державы нередко организовывали локальные войны за передел сфер влияния, крупнейшей из которых была война во Вьетнаме 1965-1973 гг.

Научно-техническая революция

Научно-техническая революция (НТР) – это коренная перестройка технических основ материального производства, начавшаяся в середине XX в., на основе превращения науки в ведущий фактор производства.

Можно выделить *основные черты НТР*:

- *универсальность*: НТР охватывает практически все отрасли народного хозяйства и затрагивает все сферы человеческой деятельности;

- *интенсивное развитие науки и техники*: производство становится все более наукоемким, то есть повышается уровень затрат на научные исследования в производстве той или иной продукции; промежутки времени от фундаментального открытия до применения его в практической деятельности сильно сократились (так, если с момента открытия принципа фотографирования до первого фотоснимка прошло 102 года, то для лазера этот период сократился до пяти лет);

- *изменение роли человека в процессе производства*: в процессе НТР повышаются требования к уровню квалификации трудовых ресурсов, увеличивается доля умственного труда.

В условиях НТР наряду с традиционными путями совершенствования производства (механизация, химизация, электрификация) интенсивно развиваются *новейшие направления производства*:

- *Электронизация* – насыщение всех сфер деятельности электронно-вычислительной техникой. До середины XX в. в качестве активных элементов электронных приборов использовались электронные лампы (радиолампы). В 1947 г. американские физики У. Шокли, У. Браттейн и Д. Бардин создали *транзистор*. Благодаря целому ряду преимуществ, транзисторы позволили создавать миниатюрные материало- и энергоемкие электронные устройства с

высокой степенью надежности, прочности и продолжительным сроком службы. В 1958-1959 гг. американские исследователи Джек Килби, Курт Леговец и Роберт Нойс изобрели *интегральную схему*. В массовое производство входят телевизоры, радиоприемники, магнитофоны, бытовая электротехника. В 1955 г. 65% американских домов имели телевизор.

- **Возникновение вычислительной техники:** В 1930-1940-е гг. возникают механические настольные калькуляторы. Еще в 1927 г. американский инженер Вэнивар Буш разработал первую аналоговую *электронно-вычислительную машину* (ЭВМ). В 1946 г. американский физик и инженер Джон Уильям Мокли сконструировал первый в мире *электронный компьютер* «ЭНИАК» на электронных лампах (ЭВМ первого поколения). В 1957 г. был создан первый компьютер на транзисторах (ЭВМ второго поколения). В 1960-1970е гг. с изобретением интегральных схем, а затем на их основе *микروпроцессоров* (в начале 1970-х гг.) создаются ЭВМ третьего поколения. Первые компьютеры были громоздкими, дорогостоящими, использовались в ограниченных масштабах в крупной промышленности, управлении, научных исследованиях. Благодаря возможностям микропроцессора в 1970-е гг. стало возможным создание микрокомпьютеров, используемых в небольших производствах и в быту. В 1977 г. американская компания «Эппл» выпустила первый в мире *персональный компьютер*.

- **Комплексная автоматизация производства** – процесс в развитии машинного производства, при котором функции управления и контроля, ранее выполнявшиеся человеком, передаются приборам и автоматическим устройствам. При комплексной автоматизации производства создаются гибкие производственные системы, в рамках которых целые предприятия функционируют как единые автоматические комплексы. Комплексная автоматизация включает в себя внедрение *станков с числовым программным управлением* (появляются в 1955 г.), *промышленных роботов* (появляются в 1962 г.);

- **Освоение атомной энергии**, результатом чего стало появление атомных электростанций (первой в мире стала Обнинская атомная электростанция в СССР – 1954 г.).

- **Производство материалов с заранее заданными свойствами:** композиционные, полупроводниковые, керамические материалы, оптическое волокно, бериллий, литий, титан и др.

- **Освоение космоса**, включающее теорию и практику навигации за пределами атмосферы Земли для исследования космического пространства при помощи автоматических и пилотируемых космических аппаратов. Результатом стало возникновение *аэрокосмической промышленности*, что способствовало появлению новых машин, приборов, сплавов и пр. Основными вехами в освоении космоса стали:

- запуск первого искусственного спутника Земли (СССР, 1957);

- совершен первый полет человека (Юрий Гагарин) в космос (СССР, 1961);

- совершен первый выход человека (Алексей Леонов) в открытый космос (СССР, 1965);
- первая высадка человека (Нил Армстронг) на Луну (США, 1969);
- начало работы первого в мире полуавтоматического дистанционно управляемого самоходного аппарата, управляемого с Земли «Луноход-1» (СССР, 1970).

Основные тенденции развития мировой экономики в 1950-1970-е гг.

Научно-техническая революция привела к качественным изменениям в экономике и социальной структуре индустриально развитых стран. Анализ данных изменений позволил ряду социальных исследователей говорить о формировании *постиндустриального общества*. Об этом свидетельствуют следующие тенденции развития западной экономики в 1950-1970-е гг.:

- **рост наукоемкости производства**, увеличение роли государства и монополий в финансировании научных исследований и опытных конструкторских работ;

- возникновение новой формы концентрации и централизации капитала в виде **транснациональных корпораций**, устанавливающих монопольный контроль за зачастую совершенно не связанными по производственно-техническому принципу фирмами в различных странах и континентах;

- **превращение сферы услуг** (в торговой, транспортной инфраструктуре, здравоохранении, образовании, управлении и т.д.) **в основной сектор экономики**;

- **формирование массового потребления** стандартизированной продукции: при этом существенно изменяется структура стоимости товаров и услуг – зачастую в неё включается символическая цена за «торговую марку» (*бренд*), когда товары «известных» фирм могут стоить гораздо дороже ничем не отличающихся от них аналогов; вещи обесцениваются и устаревают быстрее, чем физически изнашиваются; вводится планомерная смена одних поколений вещей другими; важную роль в этом играет реклама;

- **увеличение роли творческого и снижение доли неквалифицированного труда** (соответственно, увеличиваются затраты на профессиональную подготовку специалистов, повышение квалификации и переквалификации);

- превращение «**среднего класса**» в основной социальный слой населения. Средний класс определяется как группа населения, способная приобретать товары высокого качества, недвижимость, а также имеет доступ и возможности пользоваться услугами международного уровня, включая высшее образование. К данному слою относятся мелкие предприниматели, квалифицированные служащие, технические специалисты. К 1970-м гг. более половины населения относились к среднему классу.

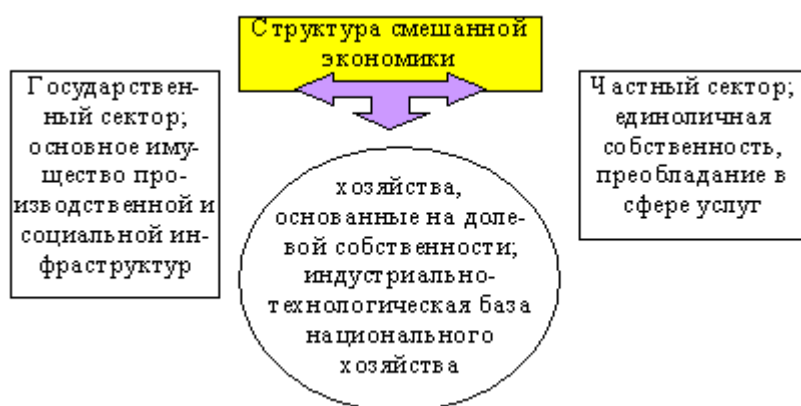
Экономическая политика ведущих западных государств в 1950-1970 е гг. строилась на принципах **кейнсианства**. Ее главными целями являлись **стимулирование спроса и увеличение уровня потребления населения**. Для достижения этих целей использовались следующие **инструменты**:

- обеспечение полной занятости, борьба с безработицей;

- сокращение неравенства заработной платы и общее повышение уровня материального благосостояния населения;
- проведение налоговой, бюджетной и кредитно-денежной политики с учетом стимулирования массового спроса;
- использование системы экономического планирования для координации государственной политики в области экономического роста с деятельностью предприятий и профсоюзов;
- увеличение доли государственной собственности в различных сферах экономики в ряде западных государств (особенно в Великобритании и Франции после Второй мировой войны);
- разработка разнообразных социальных программ.

Результатом стало совершенствование системы регулируемого капитализма, что проявилось в становлении смешанной экономики и социального государства.

Смешанная экономика – экономическая система, в которой сочетаются рыночные и государственные механизмы регулирования.



В рамках смешанной экономики как государство, так и частные предприятия и монополии имеют право иметь в собственности или оперативном управлении средства производства, свободно перемещать товары, осуществлять сделки по купле-продаже, нанимать и увольнять работников, и фактически являются равноправными игроками рынка.

В то же время ряд жизненно важных для общества услуг и элементов общественной инфраструктуры финансируются или частично субсидируются за счёт бюджета, либо напрямую принадлежат государству: образовательные учреждения, учреждения здравоохранения, культуры, транспортные системы, системы связи, топливно-энергетический сектор, жилищно-коммунальное хозяйство и т. п. Для обеспечения функционирования производственной и социальной инфраструктуры, а также оказания социальной помощи, выплаты пенсий, пособий, стипендий, государственных субсидий в различные отрасли экономики и социальной сферы используются различные налоги и сборы, перераспределяемые в рамках бюджетов разных уровней.

Также в рамках смешанной экономики государство активно осуществляет регулирование в области трудовых отношений, рыночной конкуренции, защиты прав потребителей, окружающей среды, ограничивает деятельность монополий на рынке и т.д.

В условиях смешанной экономики, таким образом, государство принимает на себя широкие полномочия в сфере регулирования социально-экономических отношений, в связи с чем оно приобретает форму **социального государства** («государства всеобщего благосостояния», «государства всеобщего благоденствия»). Специфика социального государства состоит в том, что оно проводит деятельность по перераспределению материальных благ в соответствии с принципом социальной справедливости ради достижения каждым гражданином достойного уровня жизни, сглаживания социальных различий и помощи нуждающимся.

Можно выделить **основные признаки социального государства**:

- высокий уровень экономического развития страны, что позволяет в больших масштабах перераспределять доходы населения;
- структура экономики, ориентированная на массовое потребление;
- разработка государством разнообразных программ социального страхования и социальной помощи;
- развитое социальное законодательство;
- всеобщее обеспечение социальной защищенности и равных стартовых условий для самореализации личности;
- социальная ответственность государства перед гражданами.

Функции социального государства:

- поддержка социально незащищенных слоев населения (безработных, пенсионеров, инвалидов);
- охрана труда и здоровья людей;
- частичное устранение социального неравенства путем перераспределения доходов;
- финансовая поддержка систем образования, здравоохранения, культуры;
- борьба с безработицей.

В 1950-1960е гг. в мировой экономике наблюдался быстрый рост. На основе достижений НТР происходила модернизация всех отраслей производства. Особенно быстрыми темпами росли новые отрасли промышленности: электронная, атомная, нефтеперерабатывающая, химическая, автомобильная, авиационная, аэрокосмическая.

Ведущую роль в мировой экономике по-прежнему играли США. В то же время ускоренными темпами осуществлялось экономическое развитие Японии и ряда европейских стран. Так, в 1952-1970 гг. в Великобритании наблюдался прирост производства до 3% в год, в США – 4%, в ФРГ и Италии – 7%, в Японии он составил 10%.

США. Основы «смешанной экономики» в США были заложены в 1930-е гг. в ходе проведения «нового курса». Вместе с тем особенностью послевоенной «смешанной экономики» в США заключается в *преобладании рыночных механизмов регулирования экономики над государственными*. Лишь в 1960-е гг. начала проводиться активная социальная политика. К концу 1960-х гг. общая сумма социальных расходов составила около 40% федерального бюджета.

США сохраняли лидирующее положение в мировой экономике на протяжении всего рассматриваемого периода. В американской экономике ранее

всего происходило внедрение результатов НТР; американское общество ранее других вошло в постиндустриальную фазу: к 1960-м гг. сфера услуг окончательно заняла ведущее место в экономике, сформировались развитое потребительское общество и значительный средний класс. Для стимулирования потребления в США появляется развитая система кредитования, банковские карточки, дорожные чеки, карты постоянных покупателей и т.п.

Характерной чертой экономического развития США стал значительный *экспорт капитала*. В США происходило формирование крупнейших *транснациональных корпораций*. Важнейшей их задачей было обеспечение национальной промышленности дешевым импортным сырьем. Это достигалось инвестициями в добывающую промышленность развивающихся стран. Наибольшие дивиденды были получены от стран Латинской Америки и Ближнего Востока.

США являлись гарантом Бреттон-Вудской системы. В условиях колебаний международной экономики это привело к искусственному завышению курса доллара США, что стимулировало импорт товаров и сырья по низким ценам. Подобная ситуация обеспечивала высокий уровень потребления и благосостояния населения. Вместе с тем она приводила к неконкурентоспособности импортозамещающих производств и не создавала стимулов к повышению эффективности производства, что отразилось в снижении темпов экономического роста.

Западная Европа. Европейская модель «смешанной экономики» характеризуется высоким уровнем государственного вмешательства в экономику и формированием сильного социального государства. После Второй мировой войны в ряде европейских государств была проведена национализация отдельных отраслей экономики. Так, во Франции и Великобритании под контроль государства перешло 20% национальных богатств. В большинстве государств сложились системы прогрессивного налогообложения, социального обеспечения, образования и переподготовки кадров; была сформирована система государственного планирования экономического развития.

Лидирующую роль в экономике Западной Европы играли Франция, ФРГ и Италия. В послевоенный период страны Западной Европы пытались преодолеть ограничения, которые накладывала на них раздробленность, поэтому развивали свои экономики с учетом общеевропейских перспектив и общеевропейского рынка. В ходе экономического развития начался процесс *европейской интеграции*, включавший в себя ряд этапов:

- 1951 г. – договор о создании *Европейского объединения угля и стали* (ЕОУС) (Бельгия, Франция, Италия, Люксембург, Нидерланды, ФРГ);
- 1957 г. – договор о создании *Европейского экономического союза* (ЕЭС) (Бельгия, Франция, Италия, Люксембург, Нидерланды, ФРГ); договор о создании *Европейской комиссии по атомной энергии* (Евратом);
- 1965 г. – договор о слиянии структур ЕОУС, ЕЭС и Евратома и образовании *Европейского сообщества*;
- 1973 г. – присоединение к ЕЭС Великобритании, Дании и Ирландии.

Япония. С середины 1950-х гг. Япония вступила в период невиданно высоких темпов экономического роста («экономическое чудо»). Государство вышло на первое место в мире по приросту валового национального продукта и на второе по объему промышленной продукции и национального дохода. Наиболее динамично развивались электронная, электротехническая и автомобильная промышленность. Среди причин японского «экономического чуда» выделяют следующие:

- наличие высококвалифицированной дешевой рабочей силы;
- эффективное использование иностранной экономической помощи;
- жесткий контроль государства в сфере внешней торговли, направленный на стимулирование экспорта товаров и импорта технологий;
- широкомасштабное освоение и внедрение в производство новейших технологий;
- действие антивоенной Конституции Японии, ограничившей средства на оборону в 1% от валового национального продукта.

СССР. В СССР после Второй мировой войны продолжала функционировать командно-административная экономика в условиях тоталитарного государства. После смерти И. Сталина в 1953 г., осуждения его политики на XX съезде КПСС в 1956 г., а также экономической реформы 1965 г. советская экономическая система подверглась некоторым изменениям:

- ликвидация системы принудительного труда: ликвидирована «лагерная экономика» (ГУЛАГ), наделение полнотой гражданских прав колхозников;
- введение рыночных механизмов в хозяйственную деятельность государственных предприятий – хозяйственного расчета (право свободно распоряжаться частью прибыли, создавать денежные фонды для развития производства и социальной сферы);
- ослабление механизмов централизованного планирования;
- развитие социальной сферы и повышение уровня материального благосостояния населения, что привело к формированию специфического варианта социального государства.

В 1950-1970-е гг. экономика СССР развивалась быстрыми темпами. Однако основу производства составляли традиционные отрасли. Несмотря на то, что в советской экономике начали осваиваться достижения НТР, их влияние было менее значительным, чем на Западе из-за господства централизованной системы управления экономикой, которая не способствовала быстрому внедрению технологических инноваций. Открытие огромных залежей нефти и природного газа и быстрый рост цен на энергоносители в 1970-е гг. на мировом рынке привел к формированию типа экономики, ориентированного прежде всего на экспорт сырья. Сырьевой характер экономики, неконкурентоспособность промышленной продукции на мировом рынке, а также большие расходы на военную промышленность привели к падению темпов экономического роста («застой») в СССР в 1980е гг.

В 1973-1975 гг. произошел *мировой экономический кризис*. Его причиной стала политика арабских государств, в которых в больших объемах добывается нефть, направленная на резкое вздорожание этого сырья. В результате в развитых

западных странах произошел резкий рост цен на электроэнергию и топливо, что привело к сокращению объемов производства, инфляции, росту безработицы. Особенно острым кризис был в США. Инфляция привела к отказу в 1973 г. от искусственного завышения курса доллара. Это привело к **кризису Бреттон-Вудской системы**: с этого времени курсы валют не фиксированы, а изменяются под воздействием спроса и предложения; система твердых обменных курсов прекратила свое существование. Выход из кризиса сопровождался структурными перестройками в экономике развитых государств, развитием энергоемких производств, атомной энергетики, разработкой альтернативных источников энергии.

Экономика Беларуси в 1950-1980-е гг.

В развитии экономики БССР 1950-1980-х гг. условно можно выделить два периода:

- вторая половина 1940-х – первая половина 1950-х гг. – восстановление послевоенной экономики в условиях сталинизма;

- вторая половина 1950х – 1980-е гг. – индустриализация в условиях советской модели экономического развития.

Земли Беларуси очень сильно пострадали в результате Второй мировой войны: человеческие потери составили около 2 млн. 200 тыс. человек, практически полностью были разрушены промышленность, транспорт и другие сферы экономики.

Восстановление промышленности БССР во второй половине 1940-х – первой половине 1950-х гг. происходило с одновременным созданием новых предприятий. В результате изменилась структура белорусской промышленности: значительно выросли доля машиностроительной и металлообрабатывающей промышленности, электроэнергетики. Источники промышленного стимулирования использовались те же, что и в 1930-е гг.: перекачивание средств из сельского хозяйства, доходы от “лагерной экономики”, жесткая эксплуатация рабочих и т.д.

В то же время восстановление **сельского хозяйства** происходило крайне медленными темпами. К середине 1950-х гг. по сути еще не был достигнут довоенный уровень. Основными причинами этого были государственная политика, направленная на восстановление промышленности за счет сельского хозяйства, а также отсутствие заинтересованности в результатах труда у колхозников, большинство из которых трудились бесплатно (на 1948 г. только 6% колхозников получали денежную зарплату; остальные получали либо номинальную натуральную плату, либо ничего). Кроме того, положение колхозников характеризовалось отсутствием паспортов, пенсионного обеспечения, социального страхования, жестокими наказаниями на нарушения колхозного режима, высокими налогами и обязательными поставками сельскохозяйственной продукции с приусадебных участков. В результате многие семьи колхозников находились в состоянии полуголодного существования.

В западной Беларуси, присоединенной к БССР на рубеже 1940-1950х гг. была проведена принудительная коллективизация, сопровождавшаяся “раскулачиванием”.

Социально-экономическое развитие БССР во второй половине 1950-х – 1980-х гг. характеризуется прежде всего быстрым процессом индустриализации, в результате которого БССР превратилась в индустриальную страну.

В 1986 г. в БССР насчитывалось 1486 промышленных предприятий. Общий объем продукции белорусской промышленности в 1985 г. превысил уровень 1940 г. в 38 раз. За отмеченный период темпы роста производства и производительности труда были выше, чем в среднем по СССР.

В ***структуре промышленности*** БССР появились новые ведущие отрасли:

- химическая промышленность (калийные комбинаты “Беларуськалий” в Солигорске, азотно-туковый завод “Азот” в Гродно, Могилевский комбинат “Химволокно”, Новополоцкий завод “Полимир”, Бобруйский шинный завод и др.);

- нефтехимическая промышленность (Новополоцкий и Мозырский нефтеперерабатывающие заводы);

- машиностроительная и металлообрабатывающая промышленность (Минский тракторный завод, Минский автомобильный завод, Белорусский автомобильный завод в Жодино, Белорусский металлургический завод в Жлобине, Гомельский завод сельскохозяйственного машиностроения и др.);

- электротехническая промышленность (Минский завод телевизоров “Горизонт”, завод “Измеритель” в Новополоцке и др.).

В рамках СССР сложилась специализация белорусской промышленности в качестве “*сборочного цеха*” советской индустрии (минеральные удобрения, трактора, металлорежущие станки, подшипники). Промышленность БССР очень сильно зависела от поставок нефти, газа, угля, металла из других регионов СССР.

Развитие промышленности сопровождалось интенсивным развитием всех видов транспорта (железнодорожный, автомобильный, воздушный). В 1960 г. появляется новый вид транспорта – *трубопроводный*; была построена сеть нефте- и газопроводов (“Дружба” и др.).

Положительный эффект оказала на развитие промышленности БССР косыгинская экономическая реформа 1965 г., предусматривавшая введение хозяйственного расчета на предприятиях, ослабление централизованного планирования промышленной продукции.

В ***сельском хозяйстве*** БССР во второй половине 1950-х – 1960-е гг. был проведен ряд реформ:

- повышение закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию;

- инвестирование государственных средств в материально-техническую базу колхозов;

- снижение объемов обязательных поставок сельскохозяйственной продукции с колхозов и ликвидация данных поставок, а также денежных налогов с приусадебных хозяйств колхозников;

- выдача колхозникам гражданских паспортов;

- введение в колхозах обязательной зарплаты, социального страхования, пенсионного обеспечения.

Данные мероприятия имели следующие результаты:

- интенсификация аграрного производства, рост урожайности;
- техническая модернизация: в 1955-1985 гг. количество тракторов в колхозах выросла с 21 тыс. до 131 тыс., грузовых автомобилей – с 16,5 тыс. до 88 тыс., зерноуборочных комбайнов – с 8 до 35 тыс.;
- электрификация сельского хозяйства и деревень;
- химизация сельского хозяйства: количество использованных минеральных удобрений увеличилось за 1960-1985 гг. с 952 тыс. до 7,3 млн. тонн;
- мелиорация заболоченных почв: осушено около 30% общей площади сельскохозяйственных угодий;
- углубление специализации сельского хозяйства БССР на таких отраслях как молочное и мясное животноводство, производство картофеля, льна и сахарной свеклы.

Индустриализация привела к существенным изменениям в социальной структуре общества. Быстрыми темпами проходила **урбанизация**. За 1960-1985 гг. удельный вес городского населения БССР увеличился с 32% до 62%.

На протяжении второй половины 1950-х – 1980-х гг. экономический рост сопровождался повышением материального уровня жизни населения и становлением социального государства. Были отменены жестокие законы о труде сталинского времени.

Об этом свидетельствовали следующие явления:

- повышение реальных доходов населения за 1960-1985 гг. в 3 раза; при этом проявлялась тенденция к выравниванию доходов различных категорий трудящихся (если в 1970 г. зарплата колхозника составляла 53% от зарплаты рабочих и служащих, то в 1985 г. – 89%);
- формирование системы всеобщего пенсионного обеспечения;
- государственное обеспечение основной массы расходов граждан на жилье, образование, медицинское обслуживание, выплату пенсий и т.д.;
- рост жилищно-коммунального строительства: за 1956-1985 гг. в БССР было построено 120 млн. м² жилья;
- телефонизация населения, широкое распространение в быту телевизоров, радиоприемников, бытовой техники;
- развитие системы здравоохранения (уже в середине 1980-х гг. средняя продолжительность жизни в БССР составляла 73 года).

В то же время уровень материального благосостояния в БССР был ниже, чем в развитых странах Запада.

В первой половине 1980-х гг. в экономике БССР, как и в целом в СССР наблюдается снижение темпов экономического роста, рост цен на товары и услуги, дефицит на товары на массового потребления; распространились коррупция, скрытая безработица, “теневая экономика”. Попытка преодолеть эти явления в период *перестройки* второй половины 1980-х гг. не имела успеха, и на рубеже 1980-1990-х гг. экономика БССР (и СССР в целом) оказалась в ситуации тяжелейшего экономического кризиса.

Таким образом, на протяжении второй половины 1950-х – 1980-х гг. Беларусь превратилась в индустриально-аграрную республику. Вместе с тем к середине 1980-х гг. стали заметны трудности в экономике, вызванные истощением ресурсов командно-административной системы для обеспечения стабильного экономического роста.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

1. Информационная революция.
2. Глобализация в мировой экономике.
3. Экономические последствия глобализации. Структура современной глобальной экономики.

Информационная революция

В 1970-1980-е гг. начинается второй этап научно-технической революции, который называют *информационной революцией*. Его особенность заключается прежде всего в качественном преобразовании способов производства, передачи и хранения информации, а также объема информации, доступной активной части населения.

Основными направлениями информационной революции стали:

- *Интенсивное развитие компьютерной техники:* Качественное изменение компьютерной техники произошло в результате изобретения *персонального компьютера* – первый массовый персональный компьютер «Apple II» был создан в 1977 г. американской компанией «Эппл». В отличие от других ЭВМ того времени, Apple II выглядел более похожим на офисный инструмент, чем на элемент электронного оборудования. Также уникальным для того времени было использование интегрированной клавиатуры, цвета и графических режимов высокого разрешения, его звуковых возможностей, а также встроенного языка программирования. Данные особенности позволяли использовать компьютер не только в науке и крупной промышленности, но и любого рода учреждениях и в быту. Результатом стало массовое производство компьютерной техники, которое сопровождалось ее постоянным усовершенствованием, проявлявшимся в следующих тенденциях:

- увеличение скорости работы;
- увеличение количества, информации, сохраняемой в памяти;
- развитие мультифункциональности (появление принтеров, ксероксов, сканеров и т.д.);
- уменьшение размеров и повышение мобильности (появление ноутбуков, нетбуков, карманных персональных компьютеров, планшетных компьютеров, электронных книг).

- *Всеобщая компьютеризация:* Происходит широкое внедрение компьютеров в различные сферы человеческой деятельности (например, для управления технологическими процессами, транспортом, производством и

передачей энергии и другими производственными процессами; проектирования сложных объектов; планирования, учёта и обработки статистических данных, организационно-административного управления; проведения научных исследований, обучения и т. д.). В 2011 г. поставки персональных компьютеров на мировой рынок достигли 365 млн. штук.

- **Возникновение Интернета:** Под *Интернетом* понимается всемирная система объединенных компьютерных сетей. Прообразом Интернета стала компьютерная сеть ARPANET, установленная между четырьмя университетами США в 1969 г. Затем возникли другие компьютерные сети, имевшие академический характер, которые в 1980-е гг. стали называть Интернет. В 1989 г. в Европейском Совете по ядерным исследованиям была предложена концепция *Всемирной паутины (WWW)*, разработанная британским ученым Тимом Бернерсом-Ли. Эта концепция предполагала создание распределенной системы, предоставляющей доступ к связанным между собой документам, расположенным на различных компьютерах, подключенных к Интернету. После технологической разработки Т. Бернерс-Ли в 1991 г. создал первый веб-сайт в Интернете. В 1993 г. появился первый *веб-браузер* с графическим интерфейсом пользователя – NCSA Mosaic, разработанный американскими учеными Марком Андерсоном и Эриком Бина. К середине 1990-х гг. Всемирная паутина объединяет в себе большинство существовавших в то время компьютерных сетей. В результате происходит стремительное развитие Интернета: в 1995 г. в мире насчитывалось 16 млн. пользователей Интернета, в 2001 г. – 513 млн., в 2007 г. – 1,15 млрд., в 2012 г. – 2,4 млрд.

- **Появление мобильной телефонной связи:** первый *сотовый телефон* создан американским изобретателем Мартином Купером в 1973 г. В 1978 г. в Чикаго (США) начались испытания первой опытной системы сотовой связи на 2 тыс. абонентов. В 1980-е гг. началось создание систем сотовой связи в развитых государствах мира. В 1990-2000-е гг. данные системы стали распространяться во всех странах мира. Параллельно интенсивными темпами происходит техническое совершенствование мобильных телефонов: в 2001 г. появляется первый *смартфон*, в 2007 г. – смартфон с линейкой *iPhone*. Стремительно растет количество пользователей мобильных телефонов в мире: в 1984 г. – 300 тыс., в 1990 г. – 12,4 млн., в 2002 г. – 1,174 млрд., в 2012 г. – 6,8 млрд. В 2012 г. поставки мобильных телефонов на мировой рынок достигли 1,174 млрд. штук.

Информационная революция привела к **информатизации экономики**, т.е. к превращению информации в экономический ресурс первостепенного значения. Информатизация происходит на базе компьютеризации и телекоммуникаций, обеспечивающих принципиально новые возможности экономического развития. Формируется новая отрасль экономики – **информационное производство** – которая представляет собой процесс преобразования информационных ресурсов в блага, прямо или косвенно служащих удовлетворению потребностей человечества. К числу предприятий, специализирующихся на обработке информации, относятся

различные исследовательские центры, институты научно-технической информации, консультативные фирмы, вычислительные центры и т. д.

Информационное производство оказывает революционизирующее воздействие на традиционные отрасли производства – промышленность, транспорт, связь, торговлю, финансово-кредитную систему. Информация становится основой средств производства, определяя ход производственных процессов, контролируя основные его этапы и компоненты и все больше занимает место предметов труда. В ведущих странах доля затрат, связанных с информационными факторами, составляет больше половины общих производственных издержек.

Наряду с информатизацией экономики современный этап научно-технической революции характеризуется также переходом к наукоемким технологиям, получившим название **высоких технологий** (*хай-тек*):

- микроэлектроника;
- программное обеспечение;
- робототехника;
- альтернативная энергетика (ветроэнергетика, солнечная энергетика, геотермальная энергетика, альтернативная гидроэнергетика, водородную энергетика);
- нанотехнологии (производство и применение продуктов с заданной атомной структурой путём контролируемого манипулирования отдельными атомами и молекулами);
- биотехнологии (генная инженерия, генотерпия, микробиологическая промышленность).

Наиболее наукоемкой отраслью производства в настоящее время является машиностроение (электротехника, электроника). Также наукоемкой можно считать химическую промышленность, благодаря огромным возможностям усовершенствования технологий, внедрения новых технологий, получения новых материалов и веществ.

Ряд исследователей утверждают о том, что в конце XX в. постиндустриальное общество вступает в свою новую фазу развития – **информационное общество**, атрибутами которого являются:

- возрастание роли информационных коммуникаций, продуктов и услуг в различных сферах общественной жизни;
- создание *глобального информационного пространства*, обеспечивающего эффективное информационное взаимодействие людей, их доступ к мировым информационным ресурсам и удовлетворение их потребностей в информационных продуктах и услугах.

Глобализация в мировой экономике

Информационная революция содействовала более интенсивному взаимодействию между разными странами и регионами в различных сферах общественной жизни. Данный процесс получил название глобализации.

Глобализация – это процесс всемирной экономической, политической и социально-культурной интеграции. В экономике глобализация представляет

собой процесс формирования мирового хозяйства путем сближения национальных и региональных экономик.

Можно выделить основные **факторы глобализации** в современной экономике:

- **Транснационализация капитала** – перемещение капитала из стран с его относительным избыточным количеством в страны, где он находится в дефиците, но в избытке имеются другие факторы производства (труд, земля, полезные ископаемые), которые не могут быть рационально использованы в воспроизводственных процессах из-за нехватки капитала. Транснационализация капитала сопровождается усилением роли **транснациональных корпораций** (ТНК) в мировой экономике. Под ТНК имеются в виду компании, на зарубежные активы которых приходится около 25-30 % их общего объёма и имеющие филиалы в двух и более странах. По данным на 2007 г., 147 крупнейших ТНК контролируют 40% мирового богатства. ТНК обеспечивают около 50 % мирового промышленного производства и более 70 % мировой торговли. Некоторые крупные ТНК имеют бюджет, превышающий валовой внутренний продукт многих государств. Обладая обширными финансовыми средствами, ТНК оказывают серьезное воздействие на экономическую политику государств. Для того чтобы побудить ТНК начать деятельность в стране, государства предлагают им некоторые льготы, например, налоговые послабления, слабое трудовое или экологическое законодательство.

- **Возрастание роли международных организаций в регулировании процессов в мировой экономике**: Современные государства делегируют всё больше полномочий в управлении экономикой влиятельным международным организациям, таким как *Международный Валютный Фонд*, *Всемирный Банк*. Данные организации содействуют развитию международного экономического сотрудничества, предоставляют рекомендации по вопросам экономической политики, кредиты и техническую помощь. Используя данные инструменты, они оказывают значительное влияние на экономические мероприятия, проводимые в рамках политики различных государств. Проблемы глобальной экономики решаются также в рамках клуба «*Большая двадцатка*», представляющего собой международные совещания министров финансов и глав центральных банков, представляющих 20 крупнейших государств мира.

- **Либерализация международной торговли**: На современном этапе наблюдается опережающий рост международной торговли по сравнению с ростом производства. Так, за 1950-2000 гг. мировая торговля выросла в 20 раз, а производство – в 6 раз. В данных условиях ведущие государства мира осуществляют усилия, направленные на устранение барьеров для международной торговли. В 1947 г. государства западной экономической системы, а также ряд государств Третьего мира подписали **Генеральное соглашение по тарифам и торговле** (ГАТТ), направленное на снижение таможенных пошлин и ограничений на ввоз импортных товаров в международной торговле. В 1995 г. была образована **Всемирная торговая**

организация (ВТО), которая продолжает реализовывать политику ГАТТ. В настоящее время в ВТО входят 159 государств мира. С середины 1940-х гг. до 2000-х гг. средний мировой уровень импортных пошлин снизился в среднем с 50-60% до 9-10%. Существенной чертой либерализации международной торговли является рост объемов и роли иностранных инвестиций в национальные экономики.

- **Формирование глобального информационного пространства:** Современные информационные системы неизмеримо усилили способность капитала к быстрому перемещению. Сообщения об экономических возможностях и сделках быстро передаются по всему миру. Если в каком-либо уголке мира происходит существенное изменение на рынке, то о нем становится известно практически мгновенно во всех других его частях. Благодаря Интернету появилась возможность не только получить необходимую информацию о товарах и услугах, но и осуществить их заказ и покупку. В 2011 г. объем мировых продаж в сфере Интернет-торговли составил около 680 млрд. долларов США.

Глобализация сопровождается процессом **регионализации** – экономической интеграции в рамках отдельных мировых регионов. Крупнейшими региональными зонами экономической интеграции являются:

- **Европейский союз (ЕС)** – экономическое и политическое объединение 27 европейских государств, сформированное на базе Европейских сообществ в 1992 году после заключения Маастрихтских соглашений: С помощью стандартизированной системы законов, действующих во всех странах ЕС, создан общий рынок, гарантирующий свободное передвижение капиталов, людей, товаров и услуг; 17 стран союза с 2002 г. ввели в обращение единую валюту – евро.

- **Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА)** – экономическое объединение США, Канады и Мексики, возникшее в результате соглашений 1992 г. и предусматривающее устранение барьеров в сфере торговли и инвестиций между государствами региона.

Экономические последствия глобализации. Структура современной глобальной экономики.

Основным **последствием глобализации** является **создание глобальной экономической системы**. Сложившаяся после Второй мировой войны западная экономическая система к концу XX в. стала доминирующей в мировом масштабе. В 1989-1991 гг. произошел распад советского блока и СССР; государства, ранее в них входившие, стали интегрироваться в западную экономическую систему. С конца 1970-х гг. в мировую экономику стал активно включаться Китай.

Формирование мировой экономической системы сопровождается **мировым разделением труда**. В **структуре мировой экономической системы** можно выделить составные части:

- **Развитые постиндустриальные государства** Северной Америки (США, Канада), Западной Европы, Австралии (с Новой Зеландией),

Восточной Азии (Япония, Южная Корея, Тайвань): В экономике ведущую роль играют наукоемкие производства, связанные с информационными и иными высокими технологиями (данные производства требуют крупных затрат на научные исследования, труда высококвалифицированных специалистов) а также сфера услуг (информационных, кредитно-финансовых, торговых, транспортных, рекламных, страховых, управленческих, образовательных, медицинских и т.д.). Развитые страны играют роль главных мировых поставщиков машин и оборудования, услуг, импортеров сырья и топлива, металлов, продукции легкой промышленности, бытовой техники, комплектующих изделий. В последние годы в развитых странах резко сократилось производство многих товаров традиционных отраслей промышленности – это связано с переносом данных производств транснациональными корпорациями в менее развитые страны с более дешевой рабочей силой и с меньшим налогообложением.

- **Индустриальные государства Центральной Европы**, входившие ранее в советский блок. С начала 1990-х гг. происходит реформирование экономик по западному образцу и интеграция данных государств в западную экономическую систему. В то же время уровень наукоемкости производства, а также жизненный уровень населения существенно ниже, чем в развитых странах.

- **Новые индустриальные государства** – ряд стран Азии, Африки и Латинской Америки, в которых на современном этапе происходит ускоренная *индустриализация* (Китай, Индия, Индонезия, Бразилия, Мексика, Аргентина, Чили, Турция, Иран, Пакистан, Бангладеш, Таиланд, Малайзия, Вьетнам, ЮАР, Египет и др.), связанная во многом с переводом ТНК своих производств из развитых стран. Новые индустриальные государства превратились прежде всего в поставщиков изделий из текстиля, а также электронных приборов, комплектующих изделий, обработанного сырья, которые производят филиалы ТНК.

- **Государства с сырьевой экономикой**, к которым относятся страны Ближнего Востока (Саудовская Аравия, Катар, Оман, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Бахрейн, Ирак, Ливия), Россия, Венесуэла, Нигерия и др.: Структуру экономики этих государств определяют добывающие отрасли, прежде всего нефтегазовая, ориентированные на экспорт.

- **Слаборазвитые государства** Африки, Азии и Латинской Америки, выступающие в мировой экономике преимущественно как поставщики сельскохозяйственного, лесного, минерального сырья, дешевой рабочей силы и импортеры готовой продукции.

Структура мировой экономической системы порождает *экономическое неравенство* в международном масштабе. Средние доходы в 20 наиболее богатых странах мира в 37 раз превышают соответствующий показатель в 20 беднейших странах, причем за последние 40 лет этот разрыв удвоился.

В глобальной экономике происходит **массовая миграция рабочей силы**. В 2010 г. общее количество мигрантов в мире достигло 214 млн. человек.

Основными причинами массовой миграции являются безработица и низкий уровень жизни в слаборазвитых странах, рост экспорта капитала.

Также следствием глобализации является **сокращение государственного вмешательства в экономику**. Формирование социального государства в 1950-1960-е гг. привело к росту доходов значительных масс населения, но в то же время не позволяло наращивать прибыли крупных монополий. Результатом становится снижение темпов экономического роста в 1970-е гг., экономические кризисы 1973-1975 и 1980-1982 гг., инфляция, ускорение вывоза капитала в страны Третьего мира.

В 1980-е гг. в экономической политике западных государств происходит отход от кейнсианских методов регулирования экономики и переход к политике **неолиберализма**, которая включала в себя следующие мероприятия:

- сокращение налогов на корпорации и личных подоходных налогов;
- сокращение социальных программ;
- ослабление системы экономического планирования;
- расширение свободы предпринимательской деятельности;
- либерализация рынка труда;
- повышение роли кредитно-финансовых институтов;
- приватизация государственной собственности;
- коммерциализация в сфере общественной инфраструктуры (транспорт, связь, образование, здравоохранение, жилищно-коммунальное хозяйство).

Наиболее последовательно переход к политике неолиберализма осуществлялся в США в период президентства Рональда Рейгана (1981-1989) и в Великобритании во время функционирования правительства Маргарет Тэтчер (1979-1990).

Политика неолиберализма проводилась в различных странах с разными темпами, не всегда была последовательной. В целом смешанная экономика была сохранена, однако, в ней усилилось влияние монополий и частных предприятий и, с другой стороны, уменьшилась роль государства. В развитых странах, особенно в государствах Западной Европы, было тем не менее сохранено социальное государство.

В то же время можно выявить ряд социально-экономических последствий неолиберальной политики в развитых странах:

- частичная ликвидация или перемещение в страны Третьего мира традиционных отраслей тяжелой и добывающей промышленности (**деиндустриализация**);
- значительный рост наукоемкого производства и сферы услуг;
- рост социального неравенства (так, в США в 1981 г. 1% наиболее богатых граждан владел 24% национального богатства, в середине 1990-х гг. – 39%);
- **прекаризация труда** – появление наряду с гарантированными трудовыми отношениями существенно негарантированных, таких как подрядная работа, трудовой контракт на ограниченный срок, занятость на

неполное рабочее время при малых или вообще отсутствующих социальных гарантиях, мнимо самостоятельный труд, заемный труд и т.д.

В новых индустриальных и слаборазвитых государствах политика неолиберализма проводится, как правило, более жестко. Данная политика поддерживается международными финансовыми институтами (МВФ, Всемирным банком) и рекомендуется государственным властям в качестве условий выдачи денежной и технической помощи. С 1989 г. свод подобных правил получил название *Вашингтонский консенсус*.

Переход к новой экономической политике сопровождался переходом от Бреттон-Вудской к *Ямайской международной валютной системе* в 1976-1978 гг. Ее суть состояла в отмене привязки национальных валют к золоту как для внутренних, так и для международных операций и установлении режима свободно плавающих валютных курсов.

Формирование новой валютной системы обусловило с 1980-х гг. быстрый рост *фиктивного финансового капитала*. В денежный оборот все больше и больше стало поступать денег в форме долговых обязательств государства или коммерческих банков и корпораций в форме различного рода ценных бумаг, которые котируются на фондовых биржах. Доходы, получаемые посредством *биржевых спекулятивных операций*, стали значительно превышать доходы от производства и реализации товаров и услуг, а сами биржевые спекуляции все в большей мере отрываются от реальной экономики.

В 1980-2000-е гг. в мировой экономике наблюдался в целом подъем, который сопровождался ростом мирового ВВП в среднем на 2-5%. В 2008 г. начался *мировой финансово-экономический кризис*, который проявляется в повсеместном снижении объёмов производства, снижении спроса и цен на сырьё, росте безработицы. Кризис вызван рядом факторов:

- перепроизводство в экономике в результате ослабления государственного регулирования рынка;
- рост кредитного и фиктивного финансового капитала, не подкрепленного реальным капиталом;
- высокие мировые цены на сырьё, в первую очередь на нефть.

Таким образом, в современной экономике наблюдаются противоречивые тенденции.